ISSN 2223-4047

ВЕСТНИК

МАГИСТРАТУРЫ

9, 2017

научный журнал

ВЕСТНИК МАГИСТРАТУРЫ 9 (72) 2017

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

Учредитель:

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».
тел. 8 (8362) 65 – 44-01.
e-mail: magisterjourn@gmail.com.
http: // www.magisterjournal.ru.
Редактор: Е. А. Мурзина
Дизайн обложки: Студия PROekT
Перевод на английский язык
Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно.
Дата выхода: 15.08.2017.

ООО «Коллоквиум»
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».

Главный редактор Е. А. Мурзина

Редакционная коллегия:

Е. А. Мурзина, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).

А. В. Бурков, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
В. В. Носов, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
В. А. Карачинов, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
Н. М. Насыбуллина, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
Р. В. Бисалиев, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
В. С. Макеева, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
Н. Н. Сентябрев, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
И. В. Корнилова, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
А. А. Чубур, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
М. Г. Церцвадзе, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
Н. В. Мирошниченко, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
Н. В. Бекузарова, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
К. В. Бугаев, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
Ю. С. Гайдученко, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
А. В. Марьина, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
М. Б. Удалов, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
Л. А. Ильина, канд. экон. наук. (г. Самара)
А. Г. Пастухов, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
А. А. Рыбанов, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
В. Ю. Сапьянов, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
О. В. Раецкая, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
А. И. Мосалёв, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
С. Ю. Бузоверов, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

© ООО «Коллоквиум», 2017

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

4 ***Н.И. Волошинская***
Формула Гурса

7 ***И.А. Гревцев***
Практические основы использования технологии развития критического мышления (ТРКМ) на уроках информатики в период реализации ФГОС ООО

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

10 ***А.С. Пупова***
Состояние безопасности и охраны труда на предприятиях: зарубежный опыт

13 ***А.С. Пупова***
Вопросы экономического стимулирования охраны труда

15 ***В.В. Каранова, М.Н. Сикорская***
«Зеленое» строительство

21 ***С.Э. Минеев***
Оценка эффективности использования устройств мониторинга параметров воздушной линии в распределительных сетях 6 (10) кВ в Амурской области

25 ***А.А. Андреев***
Виды повреждений в кабельных линиях

27 ***А.А. Андреев***
Рентгеновское излучение в вакуумных выключателях

29 ***Д.М. Голубева, А.А. Бочкова***
Выбор информационной системы на основе анализа затрат и результатов

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

31 ***М.В. Шкилёв***
Внешнеполитический курс Германии в 1936-1939 годах и реакция международной общественности

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

34 ***Л.Ю. Федорова***
Методические рекомендации по изучению малой прозы И. Бунина в школе

37 ***Г.А. Каримжанова***
Тема крестьянской жизни в произведениях Нур Мухаммада Тараки

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

39 ***А.Н. Прохорова***
Гендерный подход в начальной школе: предпосылки и особенности реализации

43 ***Т.П. Гордиенко, Т.Л. Удод***
Педагогические аспекты формирования профессиональной компетентности будущего руководителя ДОУ

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

46 ***Е.Е. Архипова***
Внутренняя картина болезни при ревматоидном артрите (литературный обзор)

50 ***Г.А. Истомина***
Влияние личностных особенностей на возникновение психосоматических заболеваний

52 ***Т.И. Митичева, О.П. Панова***
Особенности сенсорного развития детей раннего возраста

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

55 ***О.А. Горошко, Л.Р. Фаизова***
Статистический анализ и прогнозирование состояния и развития лесного хозяйства РФ

60 ***В.П. Чернышова***
Контроллинг маркетинга на предприятии

64 ***М.А. Чукавина***
Проблемы организации эффективного бюджетирования на предприятии (на примере АО «Арктикнефтегазстрой»)

67 ***М.В. Скондакова***
Финансовые результаты коммерческой организации: учетно-налоговые проблемы

71 ***А.С. Роксана***
Динамика развития розничного ювелирного рынка России в условиях экономического кризиса
73 ***Е.А. Батина, Г.В. Бушмелева***
Формирование концепции контроллинга

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ
76 ***Е.В. Иванова***
Диагностика и формирование профессионально-личностных качеств у молодых специалистов органов прокуратуры
79 ***А.А. Динин***
Правовой статус ООО по российскому законодательству
82 ***А.С. Щанькина***
К вопросу о соразмерности гражданско-правовой ответственности сторон государственного контракта на поставку товаров для государственных и муниципальных нужд
85 ***Т.Г. Каретина***
Проблемы параллельного импорта в России
88 ***А.Д. Князькина***
Понятие, сущность и признаки единого недвижимого комплекса
91 ***Е.И. Терещенко***
Установление обязательной нотариальной формы удостоверения сделок, направленных на отчуждение доли в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью: тенденции законодательства и анализ практики
94 ***Е.С. Воробьева***
Инструменты противодействия коррупции в действующей контрактной системе государственных закупок
97 ***М.С. Лалетина***
Использование специальных знаний при расследовании убийств
100 ***Н.П. Седова, Л.Л. Давлетова***
Правовое положение неплатежеспособного должника при проведении внешнего управления
102 ***Ю.К. Цареградская Д.П. Стребков***
Брачный договор в системе семейного права России, Франции и Германии (статистическое и правовое исследование за 2010-2015 гг.)
106 ***Е.В. Фролова***
Судебное представительство: его место и роль в гражданском (арбитражном) процессе
109 ***Д.А. Хазеева***
К вопросу о страховании гражданской ответственности оценщика при осуществлении оценочной деятельности
112 ***Е.О. Четверикова***
Право граждан на свободный доступ к информации о деятельности органов государственной власти и местного самоуправления как одно из условий правового государства

115 *Информация для авторов*

Ф И З И К О -*МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ*

УДК 517.5

Н.И. Волошинская

ФОРМУЛА ГУРСА

В работе дано определение бигармонических функций. А также рассмотрено формулу Гурса, которая дает общее выражение бигармонических функций через две аналитические функции.

Ключевые слова: *непрерывная функция, бигармоническая функция, аналитическая функция, формула Гурса, оператор Лапласа, криволинейный интеграл.*

Согласно [1, с.230] рассмотрим связь теории аналитических функций комплексного переменного с теорией *бигармонических функций*, которые удовлетворяют уравнение

$$\Delta\Delta u(x,y)=0, \tag{1}$$

где Δ – оператор Лапласа, который выражает сумму вторых производных по переменным *x* и *y* (мы рассматриваем плоский случай). Уравнение (1) в раскрытом виде имеет вид:

$$\left(\frac{\partial^2}{\partial x^2}+\frac{\partial^2}{\partial y^2}\right)\left(\frac{\partial^2 u}{\partial x^2}+\frac{\partial^2 u}{\partial y^2}\right)=0$$

или

$$\frac{\partial^4 u}{\partial x^4}+2\frac{\partial^4 u}{\partial x^2\partial y^2}+\frac{\partial^4 u}{\partial y^4}=0 \tag{2}$$

Решение уравнения (1), удовлетворяющее краевым условиям

$$u(z,x)|_{z=1}=f(x),$$

$$\left.\frac{\partial u(z,x)}{\partial z}\right|_{z=1}=0,-\pi\le x\le\pi, \tag{3}$$

где $f(x)$ – суммируемая 2π – периодическая функция, в дальнейшем будем обозначать $u(z,x)=B(z,f,x)$. Тогда решение краевой задачи (1) – (3) можем записать в виде:

$$B(z,f,x)=\frac{1}{\pi}\int_{-\pi}^{\pi}f(x+t)K(z,t)dt, \tag{4}$$

$$K(z,t)=\frac{1}{2}+\sum_{n=1}^{\infty}\left[1+\frac{n}{2}(1-z^2)\right]z^n\cos nt$$

Величину (4) называют (см. напр.[2]) бигармоническим интегралом Пуассона функции f, а величину $K(z,t)$ называют бигармоническим ядром этого интеграла. Аппроксимативным свойствам этого бигармонического интеграла Пуассона посвящен целый ряд работ [3-16].

© Волошинская Н.И., 2017.

Пускай u — некоторая функция, непрерывная со своими производными в конечной односвязной области B (см.[1, с.230]) и удовлетворяющая в этой области уравнению (2). Согласно (1) функция

$$\Delta u = p(x, y) \quad (5)$$

будет гармонической функцией. Допустим, что $q(x, y)$ есть сопряженная функция, такая что

$$p(x, y) + iq(x, y) = f(z) \quad (6)$$

есть аналитическая функция комплексной переменной $z = x + iy$. Создадим еще аналитическую функцию

$$\varphi(z) = \frac{1}{4}\int f(z)dz = r(x, y) + is(x, y) \quad (7)$$

Таким образом:

$$\Delta r = \Delta s = 0, \frac{\partial r}{\partial x} = \frac{\partial s}{\partial y} = \frac{1}{4}Re[f(z)] = \frac{1}{4}p \quad (8)$$

От выражения $u - (rx + sy)$ найдем оператор Лапласа; принимая во внимание (8), мы получим

$$\Delta[u - (rx + sy)] = p - 2\frac{\partial r}{\partial x} - 2\frac{\partial s}{\partial y} = 0.$$

Таким образом, это выражение – гармоническая функция (см.[1, с.231]), которую мы обозначим через p_1. Вводя соответствующую функцию комплексной переменной $\psi(z) = p_1 + iq_1$ и сопряженную функцию q_1, получим

$$u - (rx + sy) = p_1, u = (rx + sy) + p_1 = \mathrm{Re}[(x - iy)(r + is)] + p_1$$

или

$$u = \mathrm{Re}[\bar{z}\varphi(z) + \psi(z)] \quad (9)$$

Таким образом, каждая бигармоническая функция выражается через две аналитические функции комплексной переменной согласно формуле (9) (см. [1, с.231]). Нетрудно показать обратное: формула (9) дает бигармоническую функцию при любом выборе аналитических функций φ(z) и ψ(z). Формула (9), содержащая две произвольные аналитические функции, дает общее выражение бигармонических функций и называется формулой Гурса.

При заданной бигармонической функции *u* функции $\varphi(z)$ и $\psi(z)$, входящие в формулу (9), содержат некоторые произвольные постоянные, но определяются не полностью. Таким образом, вещественная функция $q(x, y)$ определяется с точностью до постоянного слагаемого. Функция $f(z)$ определяется с точностью до чисто мнимого постоянного слагаемого. При определении функции $\varphi(z)$ по формуле (7) в нее входит еще произвольное постоянное комплексное слагаемое. Следовательно функция $\varphi(z)$ будет содержать произвольные элементы в виде слагаемого следующего вида:

$$C + iaz,$$

где *C* — произвольная комплексная постоянная, *a* — произвольная вещественная постоянная. Мы можем определить эти произвольные постоянные, поставив некоторые дополнительные условия, например условия вида

$$\varphi(0) = 0, \mathrm{Im}[\varphi'(0)] = 0. \quad (10)$$

Точно так же при определении функции $\psi(z)$ мы получаем произвольное слагаемое в виде чисто мнимой постоянной, которая определяется, если подчинить функцию $\psi(z)$, например, условию

$$\mathrm{Im}[\psi(0)] = 0.$$

Таким образом при помощи этих формул решение статических плоских задач теории упругости при заданных напряжениях на контуре также сводится к решению предельной задачи теории функций комплексной переменной.

Библиографический список

1.Смирнов В. И. Курс высшей математики / Смирнов В. И., –Санкт-Петербург: БХВ-Петербург, 2010. – Т.2.– 816 с.

2.Zhyhallo K. M., Kharkevych Yu. I. Approximation of conjugate differentiable functions by biharmonic Poisson integrals // Ukr. Math. Journal. 2009. 61, № 3. P. 399 – 413.

3.Жигало К. М., Харкевич Ю. І. Наближення спряжених диференційованих функцій їх бігармонійними інтегралами Пуассона // Укр. мат. журнал. 2009. 61, № 3. С. 333 – 345.

4.Zhyhallo K. M., Kharkevych Yu. I. Approximation of functions from the classes by biharmonic Poisson integrals // Ukr. Math. Journal. 2011. 63, № 7. P. 1083 – 1107.

5.Kharkevych Yu. I., Kal'chuk I. V. Assymptotics of the values of approximations in the mean for classes of differentiable function by using biharmonic Poisson integrals// Ukr. Math. Journal. 2007. 59, № 8. P. 1224 – 1237.

6.Харкевич Ю. І., Кальчук І. В. Асимптотика величин наближення в середньому класів диференційовних функцій за допомогою бігармонійних інтегралів Пуассона // Укр. мат. журнал. 2007. 59, № 8. С. 1105 – 1115.

7.Kharkevych Yu. I., Zhyhallo T. V. Approximation of functions from the class by Poisson biharmonic operators in the uniform metric // Ukr. Math. Journal. 2008. 60, № 5. P. 769 – 798.

8. Zhyhallo K. M., Kharkevych Yu. I. On the approximation of function of Holder class by biharmonic Poisson integral // Ukr. Math. Journal. 2000. 52, №7. P. 1113 – 1117.

9.Жигало К. М., Харкевич Ю. І. Наближення диференційовних періодичних функцій їх бігармонійними інтегралами Пуассона // Укр. мат. журнал. 2002. 54, № 9. С. 1213 – 1219.

10. Zhyhallo K. M., Kharkevych Yu. I. Approximation of differentiable periodic function by their biharmonic Poisson integrals // Ukr. Math. Journal. 2002. 54, № 9. P. 1462 – 1470.

11. Kal'chuk I. V., Kharkevych Yu. I. Approximative properties of biharmonic Poisson integrals in the classes $W_{\beta}^{r}H^{\alpha}$ // Ukr. Math. Journal. 2016. 68, № 11. P.1493 – 1504.

12. Кальчук І. В., Харкевич Ю. І. Апроксимативні властивості бігармрнічних інтегралів Пуассона на класах $W_{\beta}^{r}H^{\alpha}$ // Укр. мат. журнал. 2016. 68, № 11.С.1493 – 1504.

13. Жигало К. М., Харкевич Ю. І. Про наближення функцій класу Гельдера бігармонійними інтегралами Пуассона // Укр. мат. журнал. 2000. 52, №7. С.971 – 974.

14. Zhyhallo K. M., Kharkevych Yu. I. Appoximation of (ψ,β) - differentiable function of low smoothess by biharmonic Poisson integral // Ukr. Math. Journal. 2012. 64, №12. P. 1820 – 1844.

15. Жигало К. М., Харкевич Ю. І. Наближення (ψ,β) - диференційовних функцій малої гладкості бігармонійними інтегралами Пуассона // Укр. мат. журнал. 2011. 64, №12. С.1602 – 1622.

16. Жигало Т. В., Харкевич Ю. І. Наближення функцій із класу $C_{\beta,\infty}^{\psi}$ бігармонійними операторами Пуассона в рівномірній метриці // Укр. мат.

ВОЛОШИНСКАЯ НАТАЛЬЯ ИВАНОВНА – магистрант факультета информационных систем, физики и математики, Восточноевропейский национальный университет им. Леси Украинки, Украина.

УДК 004

И.А. Гревцев

ПРАКТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИИ РАЗВИТИЯ КРИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ (ТРКМ) НА УРОКАХ ИНФОРМАТИКИ В ПЕРИОД РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС ООО

В статье рассматриваются основы использования технологий развития критического мышления на уроках информатики в период реализации Федеральных государственных образовательных стандартов основного общего образования.

Ключевые слова: *критическое мышление, ФГОС, урок, деятельность учителя, оценка.*

«Если Вы хотите изменить свою реальность, то Вы должны изменить свое мышление.»
Роберт Кийосаки

Модернизация современной школы производится, начиная с введения новых стандартов в образовании, что в свою очередь заставляет человека активизировать свой творческий, познавательный потенциал. И, логично было бы сказать, что в этих условиях выпускнику общеобразовательной школы необходимо запастись достаточны багажом знаний, чтобы осуществлять социализацию в обществе. Если вчера, выпускник был готов мыслить, обозначая понятия, то сейчас одного этого умения недостаточно. Ввиду информатизации общества, актуально в нынешних условиях уметь высказываться, уметь доказать важность своих аспектов, отстаивая свои взгляды, а это, как ни странно, это новый вид мышления - **критическое мышление**.

В современной педагогической практике существует множество методов и технологий стимулирования мыслительной деятельности обучающихся, но стоит остановиться на технологии развития критического мышления. Целью технологии стало развитие мыслительных навыков учащихся, владение различными технологическими приемами работы с информацией. Надо отметить то, что праотцами технологии являются Чарлз Темпл, Курт Мередит, Джина Стил. В России о технологии узнали с 1997 года. Прикладным и значимым моментом технологии является факт взаимодействия учащегося с информационным процессом, при котором ученик сам определяет цель, инструментарий и конечный результат своей деятельности. Следует отметить, что развитие мышления включает в себя выработку умений осуществлять перенос операций и приемов мышления из одной области знания в другую; прогнозирование развития явлений и умения делать выводы, владеть логическими находками и законами формальной и диалектической логики в системе урочно – внеурочной деятельности.

Структура урока по ТРКМ

Основные этапы урока при использовании технологии «Критическое мышление».

I стадия - вызов.

На стадии вызова с помощью различных приемов (индивидуальная / парная / групповая работа; мозговая атака; проблемные вопросы и т.д. мною используются такие методические приёмы как:

1) Инвентаризация.
2) Верите ли вы…
3) Ключевые слова.
4) Читаю – думаю.
5) Кластер.

Например, приём «Корзина» идей, понятий, имен и т.д. дает возможность организовать как индивидуальную, так и групповую формы работы детей. Прием позволяет актуализировать знания по уже изученному материалу и выяснить все, что думают ученики по текущей теме урока. Как правило, на доске можно нарисовать значок корзины, в которой условно будет собрано все то, что все ученики вместе знают об изучаемой теме.

II стадия - осмысление.

На этом этапе урока налаживается процесс «слияния» учащегося с новой информацией, работа с текстом, лекционным материалом. У ребенка формируется особый понятийный аппарат самоорганизации

© Гревцев И.А., 2017.

Научный руководитель: *Зубкова Лариса Николаевна* – кандидат педагогических наук, Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева, Россия.

в ходе обучения, отслеживание своих пробелов в знании и выяснение причин их образующих. Закрепление знаний, полученных на этом этапе, происходит в других формах работы.

Считаю стратегиями этого этапа могут стать такие методики как:

1.Инсерт.

2.Заполнение таблиц.

3.Дневник двойной записи.

4.Эффективная лекция.

5.«Тонкие» и «толстые» вопросы.

6.Зигзаг (мозаика).

7.Фишбоун (рыбья кость).

8.Поиск в тексте ответов на вопросы.

III стадия - рефлексия.

Эта стадия позволяет обучающимся в ходе самоанализа, тесно связанного с мыслительными навыками, видеть связь изученного материала с новым, закреплять новые знания, посредством «он – лайн» обмен идеями между участниками процесса, учит внимательно слушать товарища, знакомиться с разными точками зрения, и аргументировано защищать свое мнение.

Здесь, считаю, будет уместным использование данных методических приёмов, т.е.

1.Ответы на вопросы.

2.Синквейн, диаманта, хайку.

3.Таблицы, кластеры, фишбоуны.

4.Возврат к ключевым словам, верным и неверным утверждениям.

5.Последнее слово за мной.

6.Перекрёстная дискуссия.

7.Общая полемика.

8.Десятиминутное сочинение.

9.Выходная карта.

10. Применение.

Деятельность учителя по развитию критического мышления обучающихся

В общей дидактике принято различать учебную деятельность учащегося (учение), деятельность учителя (преподавание) и их совместную деятельность (обучение). Метод (от гр. methodos – «исследование») - это прием, способ или образ действия. При обучении информатике важно понимать, что мышление – это не просто умственный процесс, который зависит от многих факторов, например, возраста или мировоззрения, образованности, опыта и. т.д. Учитывая эти обстоятельства, педагогу необходимо сгенерировать модель мышления и речи ребёнка так, чтобы происходил процесс вывода информации и её способ представления. А мышление, как продукт умственных усилий, имеет «внешние» и «внутренние» границы. На этом основании ТРКМ предполагает для учителя особую роль – роль координатора, но не источника информации, а лишь сопутствующим звеном между обучением и совместным поиском информации. Таким образом, считаю, что р**оль учителя в ТРКМ – это** создание условий в образовательной деятельности, побуждающих к принятию самостоятельных решений у учащихся, выработки стратегии самостоятельности суждений и умозаключений.

Заключение

Подводя итог сказанному, следует отметить тот факт, что на уроках информатики для создания адаптивных условий работы с информацией, в рамках ТРКМ, учителю попросту необходимо и важно использование разных форм познавательной и мыслительной активности учащихся, ведь это является ключевым моментом образовательной деятельности педагога в рамка ФГОС. Стимулирование критического мышления у учащихся помогает оценить ребенка по – иному, принимая во внимание нестандартность идей и мыслей учащихся, позволяет высказывать свои умозаключения, тем самым, давая возможность мыслить свободно, и, конечно, что очень важно, вовлекать каждого ученика в образовательный, творческий процессы, попутно высказывая уверенность в способностях каждого.

Думаю, к признакам **критического мышления следует отнести способности:**

Самостоятельно мыслить.

Понимать, что стартовая точка мышления – это информация.

Осознавать, что решение какой - либо проблемы является целью мышления, а также выраженность убедительной аргументации.

И, пожалуй, самое важное, обозначить тот факт, что социальность – основное свойство критического мышления.

Библиографический список

1. Муштавинская И.В. Технология развития критического мышления на уроке и в системе подготовки учителя / И.В. Муштавинская. – СПб.: КАРО, 2009. – 144 с.

ить критически. – СПб.д-во «Альянс-Дельта», 2003.

ГРЕВЦЕВ ИВАН АНАТОЛЬЕВИЧ – магистрант, Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева, Россия.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 331.1

А.С. Пупова

СОСТОЯНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ И ОХРАНЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

В данной работе рассмотрены вопросы безопасности на предприятиях зарубежных стран (США, Япония, Канада, Португалия). Составлен краткий обзор передового опыта ведущих стран в данных областях. Поднимаются вопросы формирования национальной культуры в области охраны труда.

Ключевые слова: *охрана труда, безопасность труда, профилактика производственного травматизма, несчастные случаи, экономическое стимулирование.*

Охрана труда – важнейший элемент социальной политики современного государства. Без соблюдения законов по охране труда, а также без модернизации мер по обеспечению безопасных условий труда на предприятиях невозможно эффективное развитие бизнеса.

Анализ лучших практик по охране труда в других странах с учетом российских особенностей позволит значительно снизить производственный травматизм и профессиональную заболеваемость на отечественных предприятиях.

Охрана труда в США. Правовая основа действующей государственной системы охраны труда – закон о безопасности труда на производстве (1970 г.), в соответствии с которым учреждено федеральное агентство Управления безопасности труда на производстве (УБТП), которое является основным исполнительным органом, обеспечивающим выполнение законов на всей территории США. В каждом штате приняты свои законы и созданы исполнительные органы в сфере безопасности труда, выпущены различные предписания, связанные с ограничениями по использованию опасных материалов, требования к вентиляции производственных помещений, водоснабжению, хранению производственных отходов и т.п. [1]. Законы и нормативные акты по охране труда обязательны к исполнению на любых предприятиях, включая малые и средние.

Предприниматели обязаны информировать работников о существующих опасностях производственных процессов и обучать их технике безопасности, фиксировать любые случаи производственного травматизма и потери рабочего времени в результате несчастных случаев на производстве. Любой работник имеет право обратиться в УБТП по поводу проблем с охраной труда на конкретном рабочем месте.

© Пупова А.С., 2017.

Эти сведения служат основой для проведения проверок – их УБТП ежегодно проводит десятки тысяч и накладывает миллионы долларов штрафов на предпринимателей.

Стратегия охраны труда и безопасности рабочих мест – часть Стратегического плана Министерства труда США. В нем отражены основные направления работы федерального агентства, отвечающего за политику в сфере труда. Содействие созданию безопасных, здоровых и защищенных рабочих мест – еще одна стратегическая цель правительства США в сфере труда. Для достижения этой цели Министерство труда США намерено разработать новые инновационные подходы к исполнению законов и программ, направленных на защиту здоровья и трудовых прав работников [1].

Помимо общей администрации в сфере охраны труда и профессионального здоровья в США действует специальная отраслевая администрация по охране труда, в которой работает круглосуточная горячая линия для сбора жалоб на нарушения, которые являются основанием для незамедлительной инспекторской проверки.

Показатель результативности работы администрации – ежегодное снижение на 15 % несчастных случаев на производстве и сокращение за 5 лет на 50 % потерь рабочих дней по причине аварий. Наряду с жесткими санкциями за нарушения трудового законодательства по охране труда (штрафы за первое нарушение – 250 тыс. долл., за повторное – до 500 тыс. долл.) в стране действуют специальные федеральные программы в сфере охраны труда и здоровья работников (отраслевые программы в опасных секторах, программы стратегического партнерства, программы консультаций и т.д.) [2].

Совершенствование охраны труда – приоритетное направление в политике государства. Малый и средний бизнес в США находится в центре особого внимания, для него разработаны специальные упрощенные информационные и нормативно-методические материалы, облегчающие восприятие и усвоение правил техники безопасности и основных обязанностей работодателя и работника по управлению рисками [1].

Охрана труда в Японии. В стране функционирует Японская организация охраны труда и социального обеспечения. Разработан долгосрочный план по предотвращению несчастных случаев на производстве, который включает систему оценки рисков в целях минимизации травм на предприятиях, меры по укреплению душевного и физического здоровья работников, политику предотвращения патологий, связанных со сверхурочной работой, систематическое внедрение современных мер защиты от опасных химических агентов и др. Однако в Японии за последние годы более 60 % рабочих испытывают стрессовые ситуации на рабочих местах, в связи с чем растет число психосоматических нарушений [3].

Финансирование мероприятий по охране труда в промышленно развитых странах осуществляется в основном за счет частных предприятий, государства или его отдельных регионов и системы социального страхования.

Во многих странах экономические стимулы со стороны государства обрели форму субсидий, например, при приобретении новых безопасных видов оборудования, а также сырья, не оказывающего вредного и опасного воздействия на здоровье работников (Канада). В ряде европейских стран предусмотрены налоговые скидки и другие способы поощрения предприятий, принимающих меры по улучшению охраны труда: авансовые выплаты или предоставление грантов для осуществления предупредительных мероприятий, частичная компенсация затрат при реализации мер в области охраны труда, исключение из суммы прибыли расходов на улучшение охраны труда (Португалия) [3].

Однако, несмотря на все положительные примеры, здоровье работников во всем мире вызывает беспокойство: развитие научно-технического прогресса, рост производства, использование опасных и вредных веществ, современной техники создают достаточно проблем в области охраны труда.

Использование международного опыта для регулирования охраны труда необходимо как в нормативной, правовой деятельности, так и в повседневной жизни. Необходимо, чтобы на смену устаревшим концепциям и моделям управления охраной труда на предприятиях пришли новые жизнеспособные модели. Следует постепенно менять сознание общества. Каждый работник имеет право на безопасное и здоровое рабочее место – профилактика гораздо более эффективна и требует меньше затрат, чем лечение и реабилитация.

Современная ситуация в РФ требует разработки новых комплексных стратегий в области охраны труда (например, стратегия формирования национальной культуры охраны труда), результатом которых должно стать активное взаимодействие работников и работодателей для обеспечения здоровой производственной среды.

Формирование национальной культуры охраны труда должно стать приоритетным направлением государственной политики. Совершенствование норм охраны труда экономически выгодно для любого предприятия. Затраты на охрану труда окупаются как на отдельном производстве, так и в стране в целом. По меньшей мере 4 – 5 % ВВП в РФ ежегодно теряется по причине несчастных случаев и заболеваний, связанных с трудовой деятельностью.

Для обеспечения защиты трудовых прав граждан в РФ необходима национальная программа по охране труда, которая включала бы в себя национальную политику, стратегию и алгоритм действий в соответствии с принципами и задачами в этой области, провозглашенными на самом высоком уровне. Ведь комфортные и безопасные условия труда – один и важнейших факторов, влияющих на производительность бизнеса и развитие страны в целом.

Библиографический список

1.Калинин А.В. Состояние охраны труда на предприятиях в мире// Вопросы инновационной экономики. – 2011. - № 5 (5). – С. 37 – 42.

2.Колганов Е.Г. «Концепция нуль»: миф или реальность?// Охрана и экономика труда. – 2015. - № 3 (20). – С. 106 – 110.

3.Фадеева Г.Д., Горькин И.Н., Забиров А.И. Охрана труда: зарубежный опыт// Современная техника и технологии. – 2014. - № 6. URL: http://www.technology.snauka.ru/2014/06/4012.

ПУПОВА АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

УДК 331.1

А.С. Пупова

ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА

В статье составлен краткий обзор опыта экономического стимулирования охраны труда на предприятиях зарубежных стран (Германия, Франция, Испания). Проанализированы нормативные правовые акты по вопросам экономического стимулирования, представлены конкретные предложения по их совершенствованию.

***Ключевые слова**: охрана труда, экономическое стимулирование, обязательное страхование от несчастных случаев и профзаболеваний, налоговое регулирование, экономические методы.*

Основа совершенствования системы охраны труда в условиях рыночной экономики – создание экономического механизма взаимодействия государства, работодателя и работника. Важнейшим из них является механизм экономического стимулирования работодателей в создании достойных условий труда.

Как известно, кредитование мероприятий по охране труда – перспективное и неосвоенное направление государственной политики в области охраны труда. Система кредитования этой сферы деятельности, как часть кредитно-финансовой системы страны, должна предусматривать льготный режим кредитования работодателей. Льготное кредитование должно распространяться на организации, занятые производством средств защиты работников, а также осуществляющие программы технического перевооружения в целях сокращения рабочих мест с вредными и (или) опасными условиями труда.

В связи с большой социальной значимостью возможно следует освободить от налога на добавленную стоимость, таможенных пошлин и сборов закупки по импорту средств защиты, а также оборудования, материалов, аппаратуры, используемых для обследования условий труда и реализации мероприятий по их улучшению. В этом случае необходимо будет установить льготное налогообложение для организаций, выпускающих средства индивидуальной и коллективной защиты работников.

В Германии первая система (включающая систему профессиональных товариществ социального страхования) была разработана более 130 лет назад. Эта система обеспечивает не только мероприятия по охране труда, но и улучшает социальную защиту. Следует признать сильной стороной немецкой модели сосредоточение всех функций социального страхования в одном центре. Основные правовые нормы, регулирующие страховые отношения и государственный страховой надзор, действует на рынке труда Германии с 1983 г. Система страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний направлена на то, чтобы заинтересовать работодателя в снижении профессиональных рисков предприятия. Характерной особенностью является то, что и выплата возмещения, и решение вопросов предотвращения несчастных случаев на производстве, а также реабилитация (профилактическому направлению отдается приоритет, поскольку выгоднее предупредить несчастный случай, чем покрывать расходы по страхованию; в соответствии с немецким законодательством страховая организация обязана принять меры по предотвращению несчастных случаев на производстве) выполняются одной организацией – профессиональным страховым товариществом [1], в задачи которого входят: оказание консультативной помощи работодателям; повышение заинтересованности в принятии мер по улучшению условий труда; контроль за профилактическими мерами охраны труда; проверка безопасных условий труда.

Во Франции и в Испании также предусмотрена процедура предоставления льготного кредитования. По закону на льготное кредитование могут рассчитывать предприятия, которые осуществляют меры по улучшению производственной среды, активно внедряют новейшие и более безопасные технологии производства. Законодательно определено, что проводимые мероприятия должны соответствовать самым передовым требованиям к средствам защиты и полностью отвечать интересам всего общества [2].

Ряд государств на законодательной основе оказывает заинтересованным предприятиям финансовую помощь в виде субсидий и различных скидок на трудоохранные мероприятия.

Мировой практикой доказано, что системы экономического стимулирования могут предложить работодателям мотивацию в улучшении условий труда и тем самым способствуют получению финансовой помощи. Ориентируясь на международный опыт по применению механизмов экономического стимулирования в сфере охраны труда, в законодательных актах целесообразно прописать дополнительные меры по улучшению условий труда [3, 4], направленные на снижение производственного травматизма:

© Пупова А.С., 2017.

− льготное кредитование работодателей в целях проведения мероприятий по улучшению условий труда и организации производства, внедрения более безопасных технологий, применения новейших средств защиты;

− введение различных скидок по страховому тарифу на основе достигнутых результатов (за определенный период) по недопущению несчастных случаев на производстве;

− использование положительного опыта страховых инспекторов по охране труда в Германии для осуществления внутреннего контроля и мониторинга условий труда.

Вместе с тем стимулирование предприятий к снижению производственного травматизма представляет собой совокупность различных подходов к созданию безопасных и безвредных условий труда, повышению культуры производственной среды. В условиях рыночной экономики эти подходы должны базироваться на закономерностях рыночных механизмов хозяйствования.

Основными принципами экономического стимулирования являются подходы, которые затрагивают экономические интересы работодателей и оказывают воздействие на конечный результат деятельности. В свою очередь применение экономических методов в сфере охраны труда способствует стимулированию ответственных лиц в обеспечении и формировании высокого качества выполнения работ производственного цикла. Предложения по регулированию вопросов налогообложения, кредитования и страхования имеют практическую значимость.

Растет уверенность в том, что со временем станет выгодней вкладывать денежные средства в мероприятия по улучшению условий труда и приведению их в соответствие с нормативными требованиями безопасности и охраны труда. Важным условием успешной реализации экономического стимулирования работников и работодателей в сфере охраны труда служат открытость и доверительность в отношениях между руководством и работниками: постоянное и точное информирование о производственно-экономической ситуации на предприятии, о перспективах и намечаемых действиях.

Библиографический список

1.Рощин С.Ю. Экономика труда: учеб. пособие. – М.: ИНФА-М, 2010. – 400 с.
2.Шендлера П.Э. Экономика труда: учеб. пособие. – М.: Юрист, 2011. – 592 с.
3.Файнбург Г.З. Терминология и понятийный аппарат безопасности труда: торговый словарь-минимум. – Пермь, 2011.
4.Вайсбург В.А. Экономика труда: учеб пособие. – 2-е изд. – М.: Омега-Л, 2012 – 375 с.

ПУПОВА АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

УДК 528

В.В. Каранова, М.Н. Сикорская

«ЗЕЛЕНОЕ» СТРОИТЕЛЬСТВО

В данной статье рассмотрены и проанализированы процесс развития «зелёного» строительства в России, основные его принципы и стандарты, возможные дальнейшие перспективы. Были выявлены основные факторы воздействия зданий на окружающую среду и на здоровье человека, а также пути снижения их негативного воздействия. Описаны примеры применения международных стандартов BREEAM и LEED в строительстве, их модели, адаптированные к российским условиям.

Ключевые слова: *«зелёное» строительство, экология, «зеленые» стандарты, качество окружающей среды, сертификация строительных объектов*

«Зеленое» строительство появилось не так уж и давно, однако оно стремительно развивается и становится все более популярным во всем мире. Причина такой востребованности заключается в ухудшении экологического состояния планеты в следствие промышленной деятельности человека и внедрений новых технологий. Данное направление преследует такие цели:

•снижение влияния на окружающую среду;

• повышение комфорта жителей здания;

Реализация целей «зелёного строительства» осуществляется за счет использования энергоэффективных технологий, снижающих потребление воды, электроэнергии и тепловых ресурсов, сокращения отходов и выбросов при эксплуатации здания, внимания к здоровью и комфорту жителей дома, повышения их трудоспособности путем улучшения качества воздуха в помещениях и использования более чистой питьевой воды.

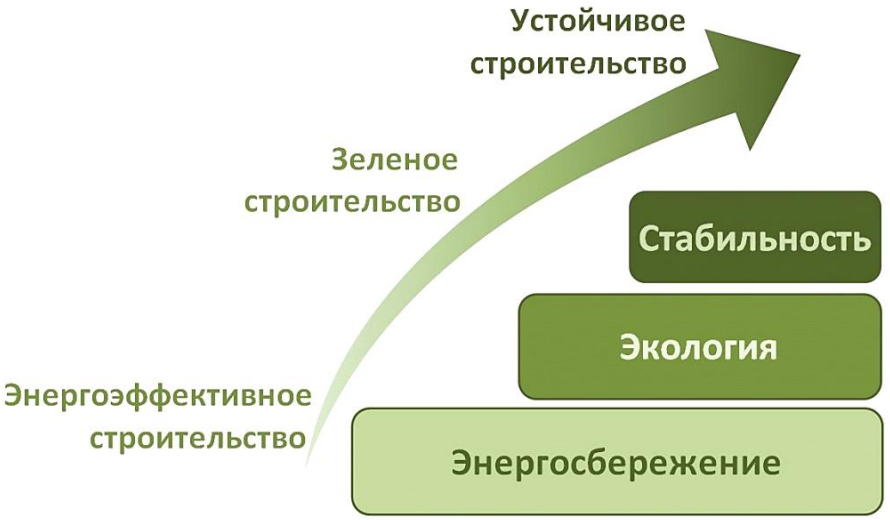

Рис. 1. Цели «зелёного» строительства

Уровень «зеленого» строительства напрямую зависит от достижений науки и технологии, от активности промышленных инженеров и от сознания обществом экологических принципов.

«Зеленые» здания проектируются в первую очередь с целью снизить потребления энергии и воды. Можно снизить потребление этих ресурсов в среднем на 25-30 % и 30-50 % соответственно. Считается, что экодома могут увеличить производительность труда работающих и персонала и не оказывать негативного влияния на их здоровье вследствие использования строительных материалов, которые не выделяют формальдегид[1-2].На повышение работоспособности влияют также достаточно активное проникновение дневного света, индивидуальный климат-контроль и хорошая визуальная обстановка.

© Каранова В.В., Сикорская М.Н., 2017.

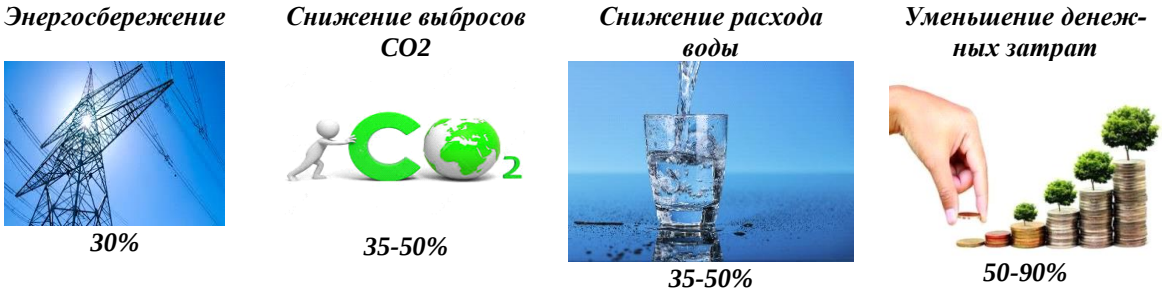

Рис. 2. Снижение ресурсов благодаря «зеленому» строительству

Рассмотрим самые распространенные «зеленые» технологии.

1. «Умные» окна.

Смарт-стекло, или электрохромное стекло, использует небольшой заряд электроэнергии для зарядки ионов во оконном слое и изменении количества света, которое необходимо отражать. Такие окна часто используют на небоскребах и система настройки позволяет регулировать сколько света пропускать в здание.

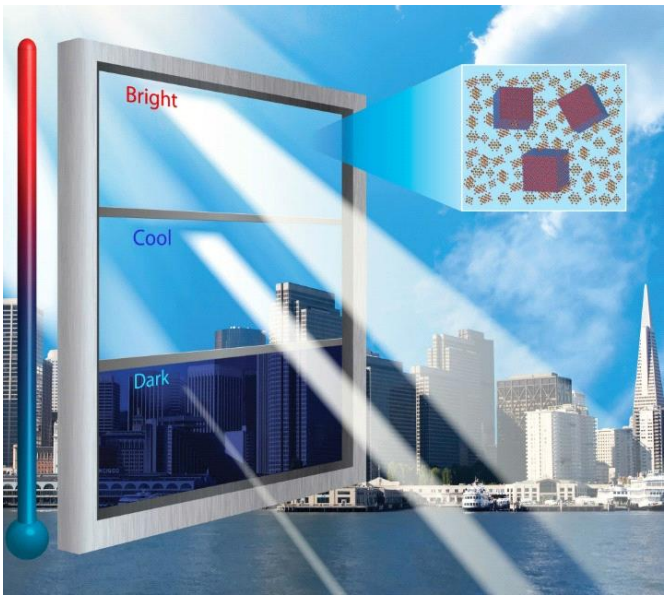

Рис. 3. Смарт-стекло (электрохромное стекло)

2. Нулевое потребление энергии.

Здания, которые построены, чтобы успешно работать независимо от обычной электрической сети являются зданиями с нулевым потреблением энергии (пассивные дома). При строительстве такого дома используются комплексные решения, ветряных и солнечных коллекторов, иногда совмещая отопление при помощи биотоплива. И конечно же, нужно совмещать современные технологии и натуральные материалы, чтобы снизить нагрузку такой постройки на окружающую среду.

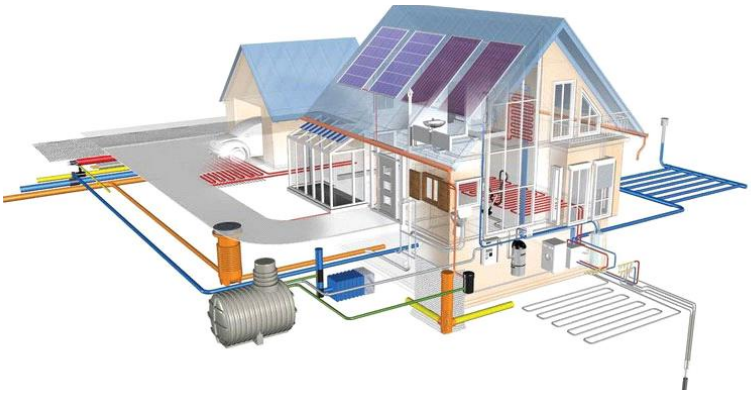

Рис. 4. Схема дома с нулевым потреблением энергии

3. Солнечная энергия.

Солнечные панели поглощают ультрафиолетовое излучение и используют тепло, чтобы нагреть воздух или воду, сокращая потребление газа или электричества. Также используются солнечные батареи, которые устанавливаются на крышах зданий, но последнее время стали использоваться и особые фотоэлектрические стекла (Smart Energy Glass). Они не только аккумулируют солнечную энергию, но и отлично сохраняют тепло в помещениях зимой (см. рис .5).

Рис. 5. Пример использования солнечных батарей

4. Герметизация окон.

При герметизации между стекол располагается система циркуляции воздуха, что повышает уровень теплосбережения (см. рис. 6).

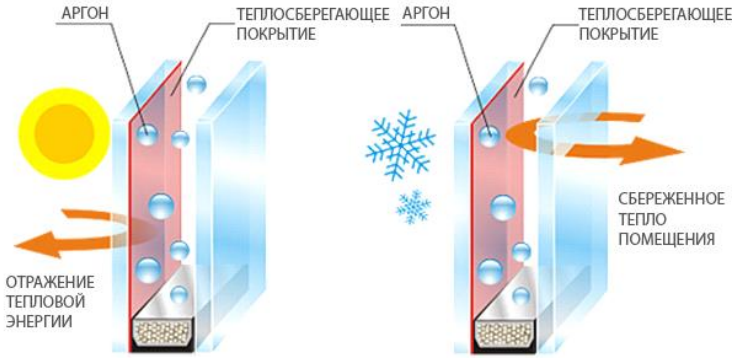

Рис. 6. Герметизацияокон

5. Зеленые крыши.

В настоящее время набирают популярность «зеленые крыши» (см. рис. 7). Они поглощают дождевую воду (снимая таким образом нагрузку с канализационных систем и не давая относительно чистой дождевой воде смешаться со сточными водами), обеспечивают защиту от городского шума и от холода, а также защищают здания от перегрева в жару. Хотелось бы отметить, что «зелёные крыши» служат украшением городов и средой обитания городской фауны [3-4].

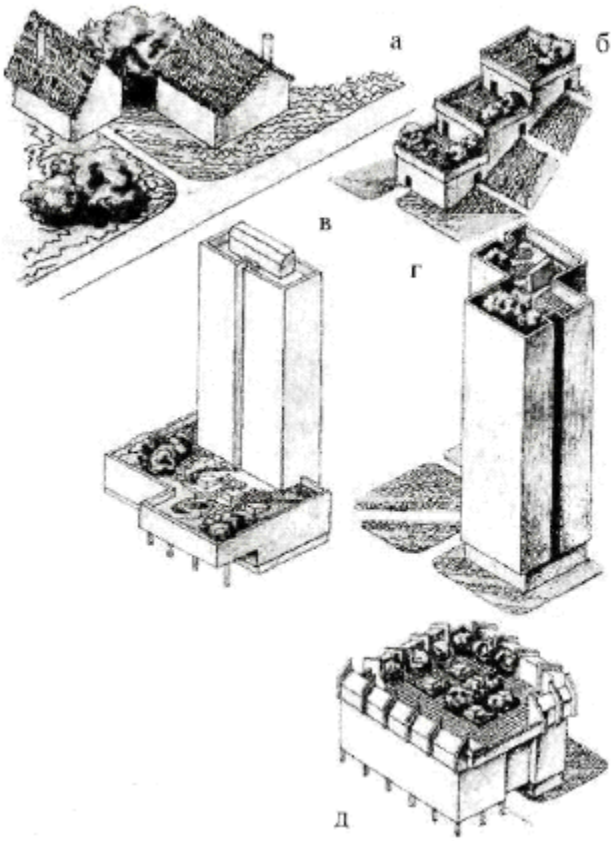

Рис. 7. Типология и эволюция современных садов на крышах:
а) травяные крыши в малоэтажном строительстве, б) сады на террасах,
в) сады на крышах пристроены (гаражи, магазины),
г) крыши-сады многоэтажных зданий, д) висячие сады на транспортных сооружениях.

Существуют «зеленые» стандарты. Они представляют собой систему добровольной сертификации объектов недвижимости. Данные стандарты позволяют ускорить переход от традиционного проектирования и строительства зданий и сооружений к устойчивому. Благодаря этому, происходит стимулирование производителей строительных материалов и оборудования, строителей к внедрению технологических процессов, которые исключают или минимизируют негативное воздействие объекта недвижимости на окружающую среду, оптимизируют освещение и уровень влажности, позволяют минимизировать энергоресурсы и потребление воды при эксплуатации данного объекта. В то же время используются национальные системы сертификации: ГОСТ Р. 54964-2012 «Оценка соответствия. Экологические требования к объектам недвижимости» и национальные стандарты СТО НОСТРОЙ 2.35.4-2011 «Зеленое строительство. Здания жилые и общественные. Рейтинговая система оценки устойчивости среды обитания», СТО НОСТРОЙ 2.35.68-2012 «Зеленое строительство. Здания жилые и общественные. Учет региональных особенностей в рейтинговой системе оценки устойчивости среды обитания». Сертифицируются объекты недвижимости по международным системам BREEAM (Building Research Establishment Environmental Assessment Method, «Метод оценки экологической эффективности от Исследовательского института строительства», Великобритания) и LEED (Leadership in Energy and Environmental Design, «Руководство в энергетическом и экологическом проектировании, США) [5].

К сожалению, в нашей стране не сильно развито «зеленое» строительство. Как считают эксперты, что в России есть все предпосылки и условия для дальнейшего развития данного направления.

30 апреля 2012 года Президент России утвердил «Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года», которые предусматривают увеличение объёма строительства зданий и сооружений, сертифицированных в системе добровольной экологической сертификации объектов недвижимости.

Строительство по программам Фонда ЖКХ энергоэффективных домов с использованием самых современных технологий ведется в 42 субъектах Российской Федерации (Москва, Санкт-Петербург, Сочи, Тверь, Калуга и т.д.).

Лидером по количеству «зелёных» зданий стал Сочи – благодаря прошедшей Олимпиаде, курортный город получил множество построек, отвечающих современным требованиям устойчивого строительства. Одним из таких зданий стал ледовый дворец «Большой», набравший более 55 баллов по системе BREEAM.

Рис. 8. Ледовый дворец "Большой" в г.Сочи

ГК «Олимпстрой» разработала корпоративный «зеленый стандарт». Это первый в нашей стране стандарт, который требует эффективно использовать электроэнергию, бережно относиться к водным ресурсам, задает направление рационального природопользования при проектировании, строительстве и эксплуатации олимпийских объектов и инженерных сооружений. Никогда прежде в России «зелёное» строительство не было приоритетным. Олимпиада показала, что для проектировщика сертификация BREEAM – новый опыт использования передовых, эффективных и сложных технологий. Применительно к нашим реалиям это ещё и необходимость искать баланс между требованиями стандарта BREEAM и национальным законодательством [6-8].

«Зелёное» строительство – это не только забота об окружающей среде, но и о людях. Это направление закладывает основу для экологического строительства ,как следствие у будущих поколений появляется шанс жить в более комфортных условия ,затрачивая меньше исчерпаемых ресурсов (нефти, газа и других невосполнимых или мало восполнимых ресурсов) и не загрязняя природу их отходами .Такой вид строительства подразумевает более разумный и комплекс подход к возведению зданий и сооружений, снижение водопотребления, повышение энергоэффективности, и таким образом, удобную и экономически выгодную последующую эксплуатацию. Вероятно, использование официальных экологических нормативов в нашей стране будет задействовано при застройке административных строений. Международные стандарты будут применяться для значимых объектов, а в будущем, возможно, «зеленое» строительство станет основным видом застройки.

Библиографический список

1.Шарипова С. Г., Демина Я. О. Зелёное строительство в Российской Федерации // Молодой ученый. — 2016. — №9.1. — С. 62-64.

2.[https://rodovid.me/ecodom/10-tehnologiy-dlya-ekologicheskogo-stroitelstva.html],(Дата обращения 22.07.2017)

3.[https://ru.wikipedia.org/wiki/Озеленение_крыш],(Дата обращения 21.07.2017)

4.М.И.Афонина «Основы городского строительства»,Учебн.пос.-М.:МГСУ,2010,-208с

5.Федеральный закон РФ от 23 ноября 2009 г. №261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности»

6.Программа строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта (утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2007 г. N 991) , 2007.

7.ФЗ от 1 декабря 2007 г. № 310 «Об организации и о проведении XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи, развитии города Сочи как горноклиматического курорта и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации

8.«Зеленые стандарты» на строительстве в олимпийском Сочи, Компетентность - 2009г. №7

КАРАНОВА ВЛАДА ВЛАДИМИРОВНА – студент, Кубанский государственный технологический университет, Россия.

СИКОРСКАЯ МАРИЯ НИКОЛЛЕТА АНАТОЛЬЕВНА - студент, Кубанский государственный технологический университет, Россия.

УДК 621.316.13

С. Э. Минеев

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УСТРОЙСТВ МОНИТОРИНГА ПАРАМЕТРОВ ВОЗДУШНОЙ ЛИНИИ В РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫХ СЕТЯХ 6 (10) КВ В АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

В данной статье рассматривается технология повышения надежности воздушных линий с помощью устройств мониторинга параметров воздушной линии. Описан принцип действия устройств УМЛ. Так же проведен расчет целесообразности установки данных устройств в распределительных сетях 6 (10) кВ Амурской области.

Ключевые слова: *УМЛ, недоотпуск, распределительные сети, аварийность, короткое замыкание.*

Электроэнергетика оказывает огромное влияние на все сферы производства и жизнедеятельности населения современных городов, поселков и других населенных пунктов. От надежности электроснабжения зависит нормальное функционирование всего городского хозяйства. Одним из факторов, влияющих на надежность электрических сетей, является надежность работы воздушных и кабельных линий электропередачи (ЛЭП), а также электрооборудование трансформаторных подстанций (ТП). В настоящее время аварийность в электрических сетях довольно высока. Это приводит к нарушению электроснабжения промышленных и бытовых электропотребителей, большим прямым и косвенным материально- техническим затратам. Поэтому необходимо уделять особое внимание вопросам повышения надежности работы электрических сетей.

Распределительная сеть электропередач напряжением 6 - 10 кВ имеет сильно разветвленную конфигурацию, а также преимущественно выполняется в конфигурации с изолированной нейтралью. В связи этим возникают определенные сложности выявления места возникновения аварийных ситуаций и оперативного восстановления питания потребителей. Перебои электроснабжения в свою очередь приводят к увеличению финансовых затрат энергоснабжающих организаций и потребителей электроэнергии.

Решению данных проблем, способствует применение УМЛ, предназначенного для выявления аварийных ситуаций, возникающих в линии электропередач и сигнализации их возникновения, а также определения пути прохождения тока короткого замыкания. [2, с. 5]

Для оценки возможного экономического эффекта от установки УМЛ рассчитаны следующие виды издержек:

•Затраты на осмотр поврежденного фидера.

•Стоимость недоотпуска электроэнергии (упущенная выгода от уменьшения объёма транспортируемой электроэнергии).

Затраты на осмотр поврежденного фидера оперативной группой.

Для расчета стоимости осмотра поврежденного фидера были использованы нормы времени на ремонт и техническое обслуживание воздушных и кабельных линий, трансформаторных подстанций и распределительных пунктов напряжением 0,4-20 Кв.

Исходя из протяженности фидеров были рассчитаны затраты на их осмотр, для этого было рассчитано среднегодовое число отключений и время полного обхода каждого из фидеров до и после установки УМЛ (скорость пешего обхода воздушной линии принято 2 км*ч).

Стоимость недоотпуска электроэнергии.

Для определения стоимости недоотпуска электроэнергии определена средняя вероятность отказа каждого фидера.

$$q = \omega \cdot T_{вост} \quad (1)$$

где: ω - Параметр потока отказа, 1/год;

$T_{вост}$ - время восстановления, ч.

© Минеев С.Э., 2017.

Научный руководитель: *Казакул Алексей Александрович* – кандидат технических наук, доцент кафедры энергетики, Амурский государственный университет, Россия.

Среднюю вероятность отказа фидера определяем исходя из единичных показателей надежности линий электропередач по справочным данным. Исходя из нагрузки фидеров и средней вероятности определены значения недоотпуска электроэнергии в кВт*ч и рублях ***до*** установки УМЛ [1, с. 226].

$$W_{до} = q \cdot P \cdot 8760 \quad (2)$$

где: q - средняя вероятность отказа фидера; P – мощность фидера, кВт.

$$C_{до} = W_{до} \cdot c \quad (3)$$

где: W – значения недоотпуска электроэнергии, кВт*ч; c – стоимость 1 кВт*ч (принято 3 руб.).

Для определения недоотпуска электроэнергии в кВт*ч и рублях после установки УМЛ использован коэффициент недоотпуска.

$$k = \frac{T_{пр}2}{T_{пр}1} \quad (4)$$

где: $T_{пр1}$ - время простоя до установки УМЛ, ч; $T_{пр2}$ - время простоя после установки УМЛ, ч.

Исходя из коэффициента недоотпуска определены значения недоотпуска электроэнергии в кВт*ч и рублях ***после*** установки УМЛ.

$$W_{после} = q \cdot P \cdot 8760 \cdot k \quad (5)$$

$$C_{после} = W_{после} \cdot c \quad (6)$$

Рассмотрим состояние надежности работы электрических сетей на примере филиала АО «ДРСК» «Амурские электрические сети».

По данным технических отчетов АО «ДРСК» за 2014-2016 гг. основные показатели аварийности и повреждаемости элементов электрических сетей приведены в таблице 1.

Как видно из таблице 1 большая часть отключений (90%) происходит в распределительных сетях 6 (10) кВ. При этом суммарный недоотпуск по годам за период с 2014 по 2016 год варьируется от 136,66 до 158,31 МВт*ч.

Таблица 1

Показатели аварийности и повреждаемости элементов электрических сетей за 2014-2016гг.

Класс напряжения:	2014	2015	2016	Суммарное количество отключений	% от общего
Число отключений	2165	1883	1779	5827	100
Число отключений с простоем	1486	1305	1223	4014	68,89
6-10 кВ	1788	1612	1525	4925	84,52
35 кВ	205	183	160	548	9,40
110кВ	172	88	94	354	6,08

Оценка целесообразности установки УМЛ

Для определения целесообразности установки устройства мониторинга параметров воздушной линии (УМЛ) проанализированы отключения фидеров 6-10 кВ СП ВЭС и СП ЗЭС филиала Амурские ЭС.

Исходя из анализа отключений за 3 последних года выделены четыре фидера СП ВЭС и СП ЗЭС с наибольшим числом отключений: Ф16 Михайловка, Ф3 Городская, Ф5 Городская и Ф28 Шимановск. Количественные показатели отключений по данным фидерам приведены в таблице 2.

Таблица 2

Количество отключений за 2014-2016 год

Наименование фидера	Количество отключений		
	2014	2015	2016
ф16 Михайловка	4	2	4
ф3 Городская	7	11	5
ф5 Городская	2	12	8
ф28 Шимановск	1	1	4

Затраты на осмотр поврежденного фидера оперативной группой.

Затраты на осмотр поврежденного фидера **до** установки УМЛ приведены таблице 3.

Таблица 3

Затраты на осмотр поврежденного фидера до установки УМЛ

Наименование присоединения	Суммарная длина фидера, км	До установки	
		Время обхода, ч	Стоимость обхода, руб.
ф16 Михайловка	57	28,53	130530
ф3 Городская	7,2	3,60	37922,4
ф5 Городская	14,8	7,40	74562,4
ф28 Шимановск	46,5	23,25	63891

Затраты на осмотр поврежденного фидера **после** установки УМЛ приведены таблице 3. Расчёт выполнен с учётом допущения, что после установки УМЛ максимальная длина осмотра поврежденного фидера уменьшится благодаря наиболее точному определению мета повреждения. Оперативной бригаде необходимо будет осмотреть **только поврежденный участок (выявленный с помощью УМЛ),** а не весь фидер целиком. В расчёте после установки УМЛ принимался только наиболее протяжённый участок фидера.

Таблица 4

Затраты на осмотр поврежденного фидера **после** установки УМЛ.

Наименование присоединения	Длина самого большого участка	После установки	
		Время обхода, ч	Стоимость обхода, руб.
ф16 Михайловка	16,66	8,33	19075,7
ф3 Городская	3,8	1,90	10007,3
ф5 Городская	3,45	3,45	17381,1
ф28 Шимановск	21,5	10,75	14770,5

Влияние на недоотпуск электроэнергии

Результаты расчёта эффекта от вероятного снижения недоотпуска до и после установки УМЛ приведены в таблице 5.

Затраты на обходы и недоотпуск **до** установки УМЛ

Итоговые затраты без учета стоимости комплектов УМЛ до и после установки УМЛ приведены в табл.6

Таблица 5

Расчёт эффекта от вероятного снижения недоотпуска до и после установки УМЛ

Наименование присоединения	До установки УМЛ		После установки УМЛ	
	недоотпуск, W кВт*ч	Стоимость недоотпуска, руб.	недоотпуск W кВт*ч	Стоимость недоотпуска, руб.
ф16 Михайловка	3893,50	11680,49	1136,80	3410,39
ф3 Городская	3306,06	9918,17	1744,86	5234,59
ф5 Городская	2639,69	7919,06	1230,66	3691,99
ф28 Шимановск	9528,82	28586,47	4405,80	13217,40

Таблица 6

Расчёт суммарного затрат до и после установки УМЛ

Наименование присоединения	суммарные вероятные затраты на обходы и недоотпуск **до** установки УМЛ, руб.	суммарные вероятные затраты на обходы и недоотпуск **после** установки УМЛ, руб.	Снижение затрат на обслуживание фидера и его недоотпуска, %
ф16 Михайловка	142210,49	22486,09	84,19
ф3 Городская	47840,57	15241,89	68,14
ф5 Городская	82481,46	21073,09	74,45
ф28 Шимановск	92477,47	27987,90	69,74

Таким образом, можно заключить, что установка устройств УМЛ положительно сказывается на надежности воздушных линий и позволяют более оперативно определить участок повреждения ВЛЭП. В следствии чего происходит:

- Уменьшить затраты на обход поврежденного фидера (в 2 -4 раза);
- Уменьшить количество недоотпущенной электроэнергии (в 2-3,5 раза);
- Уменьшить время простоя ВЛ
- Уменьшение общих затрат (на 70-85%)

При этом наиболее значимый и определяющим показателем является время простоя воздушной линии. Уменьшение данного показателя позволяет сократить потери необходимой валовой выручки.

Библиографический список

1.Китушин В.Г. Надежность электрических систем: часть 1. теоретические основы – Новосибирск, 2003 – 250с.
2.Устройство мониторинга воздушной линии. Руководство по эксплуатации- Чебоксары, 2015 – 20с.

МИНЕЕВ СЕРГЕЙ ЭДУАРДОВИЧ – магистрант энергетического факультета, Амурский государственный университет, Россия.

УДК 62

А.А. Андреев

ВИДЫ ПОВРЕЖДЕНИЙ В КАБЕЛЬНЫХ ЛИНИЯХ

Линии электропередач являются «артериями» всей электроэнергетической системы. Так как современные потребители электроэнергии нуждаются в надежном и бесперебойном электроснабжении, то безаварийность ЛЭП – это есть основное условие надежности в электроэнергетике.

ЛЭП выполненные кабелями применяются в городских сетях чаще воздушных линий, так как они пользуются преимуществом. Возникшее повреждение в кабельной линии – это задача, требующая наиболее быстрого и точного решения, так как от точности определения места повреждения зависит объем земельных работ. Поэтому определение вида повреждения в кабельных сетях является важным условием при выборе метода отыскания повреждения.

Ключевые слова: *короткие замыкания, виды повреждений, кабельные линии электропередач, определение места повреждения.*

Повреждение в кабельной линии может привести не только к экономическим потерям, возникших при передаче электроэнергии, но и к коротким замыканиям, которые не редко сопровождаются повреждением запитанных электроустановок и электроприборов. Так же создается опасность для жизни живых организмов вследствие поражения электрическим током.

При отыскании места повреждения кабельной линии, необходимо знать вид повреждения, чтобы подобрать нужный метод определения. Причинами возникновения этих повреждений могут быть всевозможные факторы, одними из которых являются:

- увлажненность и просадка грунта (особенно в осенне-весенний период)
- нарушение условий эксплуатации кабельной линии
- человеческий фактор (нарушение технологии установки соединительных муфт, земляные работы, проводимые вблизи кабельной трассы и т.д.)

В городских электрических сетях определение вида повреждения в кабельной линии является актуальным условием, так как вид повреждения напрямую зависит от методов отыскания данного повреждения. Правильно подобранный метод же позволит произвести более точное определение места данного повреждения, от точности которого зависит как объем земляных работ, так и работ по восстановлению работоспособности линии.

Видами повреждений в кабельных линиях являются:

- замыкание одной и более фаз на землю
- замыкание между фазами
- обрыв кабельных жил
- заплывающий пробой

Наиболее распространенные повреждения в кабельных сетях – это замыкания на землю, самые частые из которых - однофазные замыкания. Причинами этих повреждений являются различные факторы, которые могут быть вызваны как внешними механическими повреждениями, так и внутренними, возникаемыми вследствие блуждающих токов, перегрузками и перенапряжениями. Пробой изоляции, происходящий между фазой и землей, можно представить схемой замещения. Проводящая среда в месте пробоя заменяется резистором, от величины сопротивления которого зависит тяжесть аварии. Данное сопротивление называют переходным сопротивлением. При значении этого сопротивления близкого к нулю возникает короткое замыкание. Однофазное замыкание происходит, как правило, между одной из фазных жил и оболочкой кабеля. Возникает это замыкание чаще всего вследствие внутренних факторов. Одним из этих факторов является перегруз по току, происходящий при превышении номинального параметра тока, на который рассчитан кабель. Данный фактор сопровождается повышением температуры токопроводящих частей. Перегрев в свою очередь приводит к наиболее быстрому старению изоляции и к осушению изоляции, приводящее к образованию воздушных пузырьков. Возникшие повреждения – это будущая среда для развития пробоя, так как сопротивление в этих участках уменьшается. Влажность так же является неблагоприятным фактором на кабельной трассе. Попадание влаги в изоляцию кабеля приводит к нарушению его герметичности, а как известно влага – это так же благоприятная среда для развития пробоя.

© Андреев А.А., 2017.

Замыкание между фазами занимают примерно пятую часть от всех возникаемых повреждений в кабельных линиях. Наиболее частое междуфазное замыкание – это замыкание токопроводящих жил между собой через оболочку кабеля. Как правило, такие повреждения являются следствием однофазного замыкания на землю. Температурное воздействие, оказываемое электрической дугой, при однофазном коротком замыкании вызывает повреждение и старение изоляции. Далее происходит пробой. Эти межфазные замыкания могут быть как двухфазными, так и трехфазными. Чистые межфазные замыкания без замыкания на землю происходят значительно реже. Механизм образования пробоя при таких замыканиях аналогичен предыдущим.

Обрыв это нарушение электрического соединения кабельной линии, при её разрыве. Факторами, вызывающими данное повреждение, могут быть как человеческих фактор (в результате проведения земляных работ, бракованная продукция), так и носящий природный характер (перемещение слоев почвы). Данный вид повреждения зависит от места прокладываемой кабельной линии. Обрыв может возникнуть в любом месте, но чаще всего он возникает в местах, где кабельная линия уже была повреждена, и имело место установка соединительных кабельных муфт. Как правило, разрывается кабель именно в муфте.

Заплывающий пробой – это замыкание, переходное сопротивление которого может достигать несколько десятков килоом. При данном виде пробоя происходят кратковременные замыкания с выделением тепла. В зависимости от напряжения, место пробоя как разогревается, так и остывает, восстанавливая свои и изоляционные свойства. Поэтому данный пробой и называется заплывающим, так как замыкание фазы с землёй происходит периодически.

Таким образом, анализ данных видов повреждения кабельных линий поможет более быстрому и точному определению места повреждения, так как позволит подобрать наиболее правильный метод отыскания.

Библиографический список

1. Правило устройства электроустановок (ПУЭ). – 7-е изд. с изм. и доп. [Текст] – М.: Госэнергонадзор, 2015.

2. Рожкова, Л.Д. Электрооборудование станций и подстанций: учебник для техникумов/ В.С. Козулин. - М.: Энергоатомиздат, 2003. - 648 с.

АНДРЕЕВ АНТОН АНДРЕЕВИЧ – магистрант, Тольяттинский государственный университет, Россия.

УДК 62

А.А. Андреев

РЕНТГЕНОВСКОЕ ИЗЛУЧЕНИЕ В ВАКУУМНЫХ ВЫКЛЮЧАТЕЛЯХ

Коммутационные аппараты – это неотъемлемые элементы энергосистемы. В зависимости от их назначения, они применяются не только для создания разрыва в электрической цепи, но и в качестве защитной функции, смягчая своими отключениями последствия коротких замыканий.

Вакуумные выключатели имеют преимущества над другими выключателями, так как вакуумная среда более экологичная и не требует частого обслуживания в процессе эксплуатации. Но одним из недостатков данного выключателя является наличие рентгеновского излучения при коммутациях. Поэтому необходимо точное понимание механизма возникновения данного излучения, с целью принятия мер по защите обслуживающего персонала.

Ключевые слова: *короткие замыкания, вакуумный выключатель, коммутационный аппарат, рентгеновское излучение.*

Вакуумный выключатель – это коммутационный аппарат, в котором дугогасительной средой является вакуум. Согласно номинальным параметрам, данные выключатели, так же, как и другие, предназначены для коммутации не только токов номинальной нагрузки, но и токов короткого замыкания. Данный выключатель обладает рядом преимуществ перед другими устарелыми выключателями, дугогасящей средой которых может быть, как воздух, так и масло. Одним из этих преимуществ является более эффективное гашение дуги. Вакуум практически не проводит электрический ток, так как не имеет проводящей среды, следовательно, разложение электрической дуги, возникшей в результате короткого замыкания, происходит достаточно быстро (около десяти микросекунд). При отключении больших токов, в камере вакуумного выключателя, между подвижным и неподвижным контактами возникает электрическая дуга. Так как в вакууме токопроводящей среды нет, то дуга может поддерживаться за счет испаряющегося с поверхности контактов металла. Она существует, как правило, до того момента пока ток не пройдет через своё нулевое значение. При прохождении тока через это значение, дуга гаснет и токопроводящие металлические частицы моментально конденсируются либо на поверхности контактов, либо на других деталях внутри дугогасящей камеры. Таким образом дуга лишается единственной проводящей среды и её дальнейшее горение больше не возникает. Мгновенная коммутация объясняется так же малым расстоянием между контактами выключателя, расстояние между которыми обычно не превышает десяти миллиметров. Следовательно, гашение дуги происходит не только эффективно, за счет быстрого отключения, но и электрическая прочность восстанавливается мгновенно.

Так же не маловажным преимуществом является в самих свойствах дугогасительной вакуумной камеры. Гашение дуги и восстановление электрической прочности изоляционного промежутка происходит автономно, следовательно, нет необходимости в частых эксплуатационных мерах, в отличие от масляных выключателей.

Ещё эксплуатация вакуумников более безопасна, если сравнивать с аналогами. Чистая дугогасительная среда, тихая работа, отсутствие взрывчатых и возгораемых веществ – всё это делает данные выключатели наиболее экономичным вариантом.

К недостаткам же вакуумных выключателей можно отнести коммутационные перенапряжения и рентгеновсое излучение в момент коммутации. Перенапряжения происходят согласно закону коммутации. При отключении индуктивного сопротивления (в энергосистеме индуктивностью являются и линии и электрические машины), ток до коммутации равен току после коммутации. Таким образом, при размыкании контактов вакуумного выключателя электрический ток не прекращается. Так как у вакуумного выключателя нет среды что бы проводить электрический ток, то для возникновения дуги, перенапряжение создается в десятки раз больше номинального напряжения. Резкое гашение приводит к срезу тока, которое, в свою очередь, обратно вызывает кратное увеличение напряжения на индуктивную нагрузку. Чтобы защитить оборудование от возникаемых перенапряжений необходимо устанавливать ограничители перенапряжения, которые приводят к удорожанию данного коммутационного аппарата.

© Андреев А.А., 2017.

Перенапряжения и рентгеновское излучение это связанные между собой недостатки вакуумных выключателей. Излучение возникает так же в момент размыкании контактов, когда создается поток электронов. При нахождении контактов выключателя на близком расстоянии друг от друга, возникает автоэлектронная эмиссия. Один из контактов при этом является катодом, а другой анодом. В процессе эмиссии, анод разогревается и отрыв частиц, которые попадают на катод, способствуют пробою промежутка. Далее возникает ионизация, происходит бомбардировка катода образовавшимися ионами с сопровождающимся рентгеновским излучением. Интенсивность данного излучения опасна для обслуживающего персонала. В зависимости от напряжения коммутиремой цепи, излучение возрастает пропорционально возрастающему напряжению. При напряжении более 100 кВ, излучение, оказываемое на человека, на расстоянии одного метра достигает нескольких десятков рентген часов. Безопасной дозой для человека является не более пятидесяти микрорентген часов. Следовательно, обеспечение безопасности персонала при переключениях – это задача которую необходимо учитывать при установке вакуумных выключателей. Параметры рентгеновского излучения должны быть указаны при испытании данного выключателя. В сетях среднего напряжения основными средствами защиты при переключениях являются защитные экраны, в основном из железа. В сетях высокого напряжения, при эксплуатации вакуумных выключателей используются как специальные средства защиты персонала, так и соблюдение необходимых безопасных расстояний от места переключения. При фоновом уровне радиации не превышающим тридцати микрорентген, соблюдение особых расстояний не требуется. Инструкции по соответствующему оборудованию должны прилагаться испытательной лабораторией завода изготовителя и в соответствующих инструкциях по охране труда.

Библиографический список

1. Правило устройства электроустановок (ПУЭ). – 7-е изд. с изм. и доп. [Текст] – М.: Госэнергонадзор, 2015.
2. Рожкова, Л.Д. Электрооборудование станций и подстанций: учебник для техникумов/ В.С. Козулин. - М.: Энергоатомиздат, 2003. - 648 с.

АНДРЕЕВ АНТОН АНДРЕЕВИЧ – магистрант, Тольяттинский государственный университет, Россия.

УДК 004

Д.М. Голубева, А.А. Бочкова

ВЫБОР ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ЗАТРАТ И РЕЗУЛЬТАТОВ

В данной статье рассматривается выбор информационной системы на основе одного из самых часто применяемых методов – методе анализа затрат и результатов. В тексте работы описан алгоритм метода и его преимущества. Также представлен подробный алгоритм выбора наилучшей информационной системы из трех предложенных к оценке.

Ключевые слова: *Анализ затрат и результатов, метод, матрица принятия решений, лицо принимающее решение, качественная шкала оценки эффекта.*

В связи со стремительным развитием информационных технологий проблема внедрения информационных систем на предприятие и выбора лучших среди них в настоящее время актуальна как никогда.

Однако, зачастую, ни одна из методик оценки эффективности информационных систем (ИС), ни их комбинирование не позволяет однозначно решить проблему выбора той или иной информационной системы. Предприятию важно определить приоритеты в функциональности информационных систем и запланировать ее развитие в будущем, в результате имеем целый набор вариантов, из которого нужно выбрать наиболее оптимальный с учетом различных критериев.

Анализ затрат и результатов применяется на практике чаще, чем другие, так как этот метод позволяет при помощи простых шагов выбрать подходящую альтернативу решения комплексной проблемы любого вида, оценивая воздействие альтернатив на достижение количественно или качественно заданных целей.

Преимуществом использования метода можно считать самостоятельный выбор критериев и расставлении приоритетов, а кроме этого отсутствия строгих определенных правил или моделей анализа затрат и результатов. При использовании метода нет строго определенных правил или моделей анализа затрат и результатов. Расчеты проводят в так называемых оценочных матрицах, или матрицах принятия решений в определенной последовательности. [3, с.45]

Сама проблема заключается в выборе инвестиционного проекта, наиболее выгодного для вложения денежных средств лица, принимаемого решение (ЛПР) с минимальным риском и обеспечивающего не только их возврат, но и получение наибольшей прибыли. На этом этапе определяются значимые цели. Это такие цели, как:

- материальная;
- стоимостная;
- социальная.

Далее определим целевые критерии. Их выделяют два типа: *количественные* (выражаются конкретным числом) и *качественные* (выражаются вербально). [1, с.42]

В данном случае следует применять качественные критерии.

Затем определяются весовые коэффициенты, при помощи которых учитывается важность целей (таблица 1).

Таблица 1

Определение критериев и коэффициентов веса

№	Критерии:	Весовые коэффициенты
1	Сокращение операционных расходов	5
2	Улучшение внутреннего контроля	6
3	Соответствие предварительно установленным финансовым показателям	1
4	Удобство интерфейса	2

© Голубева Д.М., Бочкова А.А., 2017.

В качестве альтернатив в этом случае выступают три инвестиционных проекта:

1. Информационная система (ИС) " Расчет страховой пенсии по старости"
2. Информационная система (ИС) "Учет услуг по найму жилья для общежития"
3. Информационная система (ИС) "Учет грузоперевозок для автотранспортного предприятия"

Следующим шагом является определение самих воздействий альтернатив решений по выбору инвестиционных проектов на степень достижения целей. В некоторых случаях это также называют «последствием воздействий», «эффект».

В определении воздействий в начале осуществляется измерение достижения каждой альтернативы. Для качественных целей измеряются качественные оценки в баллах. Для этого применяется качественная шкала оценки эффекта. [1, с.42] Зададим условно следующую качественную шкалу оценки эффекта (таблица 2):

Таблица 2

Качественная шкала оценки

Достаточно	Удовл.	Хорошо	Очень хорошо
0	2	4	6

Каждому значению данной шкалы соответствует определенный балл. Непосредственно оценку дает эксперт (ЛПР), определяющий качественную шкалу и баллы до принятия решения. Сначала всегда определяется качественная оценка, а затем – балл. [2, с.71]

Далее по каждому объекту рассчитывается степень достижения цели, равная сумме произведений соответствующего весового коэффициента на балл эффекта по каждому целевому критерию. Матрица принятия решения представлена в таблице 3.

Таблица 3

Матрица принятия решения

Проект	Сокращение операционных расходов	Улучшение внутреннего контроля	Соответствие предвар-но установленным финансовым показателям	Удобство интерфейса	Степень достижимости
	$q_1 = 5$	$q_2 = 6$	$q_3 = 1$	$q_4 = 3$	
1	хор.	хор.	оч.хор.	хор.	**62**
	5 х 4 =20	6 х 4=24	1 х 6=6	3 х 4=12	
2	хор.	удовл.	оч. хор.	хор.	50
	5 х 4=20	6 х 2=12	1 х 6=6	3 х 4=12	
3	хор.	хор.	удовл.	удовл.	54
	5 х 4=20	6 х 4=24	1 х 4=4	3 х 2= 6	

Эти оценки измерены в шкале порядка. Также оценки можно нормировать.

Как видно из данного примера, лучшей является первая альтернатива, т.к. ей присуща наибольшая степень достижимости – 62.

Библиографический список

1.Кузнецов В. Н. Теория принятия решений: Учеб. пособие. – Тверь: ТвГТУ, с. 115
2.Кузнецов В. Н. Проектирование систем: Учеб. пособие. – Тверь: ТвГТУ, с. 125
3.Кузнецов В.Н. Планово-контрольные расчеты: Учеб. пособие. – Тверь: ТвГТУ, с. 110

ГОЛУБЕВА ДАРЬЯ МИХАЙЛОВНА – магистрант, Тверской государственный технический университет, Россия.

БОЧКОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА – магистрант, Тверской государственный технический университет, Россия.

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 94

М.В. Шкилёв

ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЙ КУРС ГЕРМАНИИ В 1936-1939 ГОДАХ И РЕАКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ОБЩЕСТВЕННОСТИ

В статье описываются основные события внешней политики Третьего рейха в предвоенные годы, а также рассматривается реакция международной общественности.

Ключевые слова: *вооруженная интервенция, Третий рейх, Лига Наций, аншлюс, Мюнхенское соглашение.*

Приход нацистов к власти в январе 1933 года изменил внешнюю политику Германии, которая приобрела агрессивную направленность. Идеи Гитлера о захвате всего европейского пространства начали осуществляться с первых дней его правления. В октябре 1933 года Германия покинула конференцию по разоружению и вышла из Лиги Наций. Продолжение деятельности конференции стало бессмысленным без Германии.

В 1935 году активная политика нацистской Германии решила судьбу Саара в ее пользу. А после введения всеобщей воинской повинности и ремилитаризации Рейнской зоны в том же году, без того агрессивная политика Третьего рейха привела к еще более активным действиям в подготовке к войне.

В феврале 1936 года в результате выборов к власти в Испании пришло правительство Народного фронта. 17-18 июля в Испании вспыхнул военно-фашистский мятеж против законного республиканского правительства, положивший начало гражданской войне. Германия и Италия начали вооруженную интервенцию против Испанской республики. В качестве предлога для интервенции гитлеровцы объявили охрану жизни и собственности германских граждан, однако действительной причиной агрессии была победа Народного фронта в Испании.

Начав интервенцию в Испании, Германия и Италия рассчитывали тем самым нанести удар по интересам Англии, Франции и США, рассматривавшие Испанию в качестве важного источника сырья и рынка сбыта товаров. Проникновение в Испанию давало Третьему рейху возможность окружить Францию, а также приблизится к африканским колониям Франции и к Гибралтарскому проливу, который оставался под контролем Великобритании.

© Шкилёв М.В., 2017.

25 июля 1936 года французское правительство заявило, что не будет вмешиваться во внутренние дела Испании, и запретила испанцам закупку и вывоз оружия и военных материалов из Франции [1, с. 71]. 2 августа Франция обратилась к Великобритании, Германии, Италии, Бельгии и СССР с предложением заключить соглашение о невмешательстве во внутренние дела Испании. 9 сентября состоялось первое заседание Комитета по невмешательству.

В конце сентября на заседании Комитета заострили внимание на фактах грубого нарушения соглашения о невмешательстве Португалией, которая предоставляла в распоряжение мятежников порты для выгрузки боевой техники и военных контингентов, посылаемых из Германии и Италии. 23 октября на заседание Комитета по невмешательству представители Германии, Италии и Португалии категорически отвергли все обвинения в адрес своих стран. 28 октября Комитет утвердил резолюцию, признававшую необоснованность обвинений против Италии и Португалии [2].

Острая политическая борьба внутри Комитета по невмешательству определила поражение законного республиканского правительства. В результате на Пиренеях оказался аванпост фашизма.

Совместная итало-германская интервенция в Испании способствовала созданию блока агрессивно настроенных государств. 23 октября 1936 г. состоялось подписание германо-итальянского договора, положившего начало образованию «оси». Итогом соглашения стало согласования действий по оказанию помощи испанским мятежникам, Германия признавала захват Италией Эфиопии, а итальянцы обещали оказать поддержку Гитлеру в подчинении Австрии [3, с. 692-695].

Вскоре, 25 ноября того же года, между Германией и Японией был заключен Антикоминтерновский пакт, официальной целью которого было сотрудничество в борьбе против Коминтернов. Однако во всем мире понимали, что этот договор направлен против СССР. Через год к Антикоминтерновскому пакту присоединилась Италия. Возник блок агрессивных стран – Берлин – Рим – Токио.

В ноябре 1937 г. Гитлер конкретно поставил перед командованием Третьего рейха задачу подготовки войны в ближайшие годы с учетом необходимости разгрома на одном из ее этапов Франции и Англии. Но к первоначальным задачам рейха германское правительство отнесло захват Чехословакии и Австрии [4, с. 166-176].

Еще 11 июля 1936 года Гитлер заключил официальное соглашение с австрийским правительством, в котором Австрия признавалась немецким государством, а австрийской нацистской партии предоставлялось место в парламенте. Германское правительство рассматривало этот договор, как начало сложного политического процесса – аншлюса.

В феврале 1937 года Германия знала позицию французского правительства относительно Австрии: Франция может вступить в войну, только если вражеские войска вторгнуться на территорию Франции или ее союзника. Французское правительство не имеет обязательств защиты Австрии [1, с. 74].

Особенно циничной была позиция Англии. 22 февраля 1938 г. Н. Чемберлен заявил: «Мы не должны обманывать, а тем более не должны обнадеживать малые слабые государства, обещая им защиту со стороны Лиги Наций и соответствующие шаги с нашей стороны, поскольку мы знаем, что ничего подобного нельзя будет предпринять» [5, с. 111].

12 марта германские войска перешли границу Австрии. Австрийская республика перестала существовать, превратившись в провинцию Третьего рейха. В этот же день премьер-министр Великобритании заявил, что не видит в действиях Германии никаких нарушений Сен-Жерменского мирного договора [5, с. 112]. Лига Наций даже не обсуждала аншлюс, а Австрия продолжала числиться ее членом.

Захват Австрии открывал Третьему рейху путь к дальнейшему наступлению в Юго-Восточной Европе и на Балканы, и прежде всего для нападения на Чехословакию.

21 февраля премьер-министр Франции заявил, что Гитлер будет ловок, чтобы не дать Франции возможности прийти на помощь Чехословакии. Фактически французское правительство одобрило планы по захвату Чехословакии немцами. Наконец в мае Франция окончательно предала своего союзника, сообщив, что пересмотрит свои союзнические обязательства, если Чехословакия будет занимать непримиримую позицию.

Формальным завершением сделки Франции и Англии с Германией и Италией явилась конференция в Мюнхене 29 сентября 1938 года. 30 сентября соглашение было подписано. В главной части говорилось об отделении от Чехословакии западных и северо-западных районов и о передаче их Германии. Занятие Судетской области войсками вермахта должно было начаться 1 октября [6, с. 237-239]. На захвате одной Судетской области Гитлер останавливаться не хотел. Уже 21 октября 1938 г. он приказал вооруженным силам готовиться к ликвидации Чехословакии и оккупации Мемеля. К 15 марта следующего года Чехословакия была полностью захвачена.

Мюнхенское соглашение нанесло последний удар по той системе союзов, с помощью которых европейские державы рассчитывали обеспечить безопасность.

Во время конференции в Мюнхене заседала Ассамблея Лиги Наций. Но чехословацкий вопрос даже не затрагивался на сессии. Мюнхенская конференция «избавила» Лигу Наций от необходимости касаться этой проблемы.

Захват Чехословакии изменил соотношение сил в Европе в пользу Третьего рейха и в ущерб Англии и Франции. Западные державы не предприняли эффективных шагов против германской агрессии. Германия еще более стала готовиться к развязыванию новой мировой войны.

Итак, война была целью Третьего рейха и его лидеров с момента их прихода к власти в 1933 году. С того момента до фактического начала боевых действий в сентябре 1939 года они безустанно готовили нацию к конфликту, который приведет Германию к доминированию в Европе, а в конечном счете – в мире.

Задачи внешней политики, стоявшие перед Гитлером в начале его правления, к середине 1939 года были выполнены, и дипломатия Третьего рейха была готова к войне. В этом же году было в основном закончено создание армии, способной на военные действия крупного масштаба.

В то же время Лига Наций и мировое сообщество в лице Англии, США и Франции никак не препятствовали развитию агрессивных амбиций в Германии, а иногда даже поддерживали Третий рейх. Деятельность Лиги не оправдала надежд международного сообщества. Созданная в результате Первой мировой войны и призванная содействовать стабилизации международных отношений, она не сумела выработать надежный механизм, который обеспечил бы предотвращение незаконных действий внешнеполитического милитаризма Германии.

Библиографический список

1. Костромина, Н. Г. Франко-германские отношения между первой и второй мировыми войнами (1919 – 1939 гг.): монография / Н. Г. Костромина. – Кемерово, 2012. – 127 с.

2. Малай В. В. Проблемы нарушения соглашения о невмешательстве в дела Испании и тактика ведущих европейских государств (сентябрь 1936 - весна 1937) // Международные отношения в межвоенный период: межвузовский сборник научных материалов. – Белгород: Изд-во БелГУ, 1999. –С. 15-20.

3. Эванс Р. Третий рейх. Дни триумфа: 1933-1939 / Ричард Эванс; пер. с англ. Б. Кобрицова и А. Галактионова. – Екатеринбург: У-Фактория; М.: Астрель, 2010. – 958 с.

4. Дашичев В. И. Стратегия Гитлера – путь к катастрофе, 1933-1945: ист. очерки, док. и материалы: в 4 т. Т. 1: Подготовка ко Второй мировой войне,1933-1939. / В. И. Дашичев; Ин-т междунар. Эконом. И полит. Исслед. – М.: Наука, 2005. – 534 с.

5. Война и общество в XX веке: в 3 кн. Кн.2: Война и общество накануне и в период Второй мировой войны / науч. рук. Л. В. Поздеева; отв. ред. Е. Н. Кулькова; Ин-т всеобщ. истории РАН. – М.: Наука. – 2008. – 676 с.

6. Документы и материалы кануна второй мировой войны. 1937-1939. Т. 1. Ноябрь 1937 г. - дек. 1938 г. / М-во иностр. дел СССР; Редкол.: Земсков И. Н. и др. М.: Политиздат, 1981. — 302 с.

ШКИЛЁВ МАКСИМ ВЛАДИМИРОВИЧ – студент, Белгородский государственный национальный исследовательский университет, Россия.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 82

Л.Ю. Федорова

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИЗУЧЕНИЮ МАЛОЙ ПРОЗЫ И. БУНИНА В ШКОЛЕ

В статье рассматриваются методические рекомендации по изучению произведений И.Бунина в школе. Изучение творчества И.А.Бунина, как и любого другого писателя, представленного в школьных программах по литературе, предполагает осмысление ряда вопросов, связанных с пониманием творческого своеобразия конкретного автора, рассматриваемого в историко-литературном контексте.

Ключевые слова: *Бунин, методические рекомендации, литературное образование, образовательная программа, проблема.*

Говоря о проблемах изучения творчества писателя в школе, сошлемся на слова известного русского философа И.Ильина, который в книге художественной критики, посвященной творчеству Бунина, Ремизова и Шмелева, писал: «Когда художник творит свое произведение, то он втайне мечтает о «встрече»... Искусство желает быть услышанным, оно требует любовного внимания, ему необходима встреча; и не «все равно, какая» встреча; не «какая-нибудь», а художественная, т.е. такая, при которой в душе слушателя и читателя расцветут те самые цветы, что цвели в душе художника, и запылает и засветит тот самый огонь, что горел и светил автору» [1, с.657].

Проблема личности писателя вызывает огромный интерес в современном литературоведении и методике преподавания литературы. В какой степени отражается она в художественном произведении, какова степень трансформации личности писателя в его творчестве, каково влияние социальной и исторической ситуации на творчество писателя и формирование его личности, в каких взаимосвязях находятся творец произведения и реципиент – вот круг проблем, которые нашли отражение в исследованиях на эту тему.

Совершенствование литературного образования возможно при педагогической организации процесса освоения школьниками художественной природы произведения, в котором выражается своеобразие

© Федорова Л.Ю., 2017.

личности писателя, его души, характера, собственного взгляда на мир. «Увидеть и понять автора произведения, – значит, увидеть и понять другое, чужое сознание и его мир, то есть другой субъект», – писал М. М. Бахтин [2, с.72].

Каковы же подходы к отбору и классификации биографического материала при изучении личности писателя в школе?

Ответить на этот вопрос поможет анализ положений представителей различных школ в изучении личности и творчества художника: биографической, культурно-исторической и психологической.

Основатель биографической школы в литературоведении Сент-Бев утверждал: «Нельзя ничего понять ни в художественном произведении, ни в литературном памятнике прошедшего, если не дать себе труда предварительно уразуметь душевное настроение, породившее их, и составить себе ясное понятие о самой личности, создавшей такое художественное произведение или литературный памятник» [1, с.524].

Процесс изучения творчества писателя, как и всякий другой процесс обучения, должен быть систематичным и последовательным, потому что овладение знаниями возможно только тогда, когда они логически соединены в систему и проникнуты идеей. Накопление и углубление сведений о самом писателе на разных этапах литературного образования школьников, подготовка учащихся к изучению его жизненного и творческого пути в старших классах позволит осуществлять преемственность в обучении и положительно влиять на общее литературное развитие учеников.

Изучение творчества И.А.Бунина в 5 – 9 классах призвано дать учащимся относительно полное представление о художественных особенностях его произведений, эстетических принципах писателя, фактах биографии, нашедших отражение в его творчестве, для того, чтобы на заключительном этапе литературного образования школьники получили возможность дополнить имеющиеся представления и, как следствие, более глубоко постичь законы мастерства и круг проблем, волновавших писателя.

Система изучения творчества И.Бунина позволит определить место каждого изучаемого произведения в курсе литературы и учесть такие факторы, как художественная природа произведения, возрастные особенности учащихся, уровень их литературного развития и связанные с ними интерес учеников к произведению и его доступность для изучения в данном классе.

Изобилие материала, которым располагает литературоведение и литературная критика в области исследования творчества Бунина, мы выбираем то, что доступно пониманию учащихся того или иного возрастного уровня. Достижение принципа доступности происходит не за счет выпрямления, упрощения личности и творчества писателя, мы преломляем устоявшиеся, проверенные временем концепции и трактовки творчества Бунина, сообразуясь с возрастными особенностями и литературным развитием учеников.

Нужно постоянно иметь в виду зону ближайшего развития, заботиться о планомерном расширении круга читательских возможностей, о том доступном пределе трудности, который может увлечь учеников к его преодолению, к расширению кругозора, формированию широты подхода к явлениям искусства.

Система изучения творчества И.Бунина помогает более эффективно реализовать в обучении классические принципы дидактики: последовательность, постепенное усложнение изучаемого материала и видов работы и др. Такой подход к изучению творчества писателя лучше организует целенаправленную работу по привитию ученикам новых умений и навыков, способствует процессу непрерывного литературного образования школьников.

Безусловно, элементом этой системы будет являться отдельное произведение Бунина. Но очевидно, что набор произведений, с которыми предстоит встретиться ученику на всем протяжении своего обучения в школе, еще не является системой. Структура ее создается определенной последовательностью в изучении произведений, их внутренней связью друг с другом. Школьная программа по литературе сама является сложной системой, в которой творчество каждого писателя составляет ее органическую часть, поэтому становится очевидной необходимость решить вопрос о том, как произведения Бунина вписываются в систему изучения литературы в школе, как они связаны с произведениями других писателей, представленных в курсе литературы для каждого класса, и, в конечном итоге, как изучение творчества писателя способствует решению задач литературного образования учащихся.

Система изучения малой прозы И.Бунина в 5-9 классах будет эффективной при выполнении следующих условий:

- если место каждого изучаемого произведения в школьном курсе литературы будет определяться художественной природой самого произведения, доступностью его для изучения, интересом к нему учеников;

- если при установлении последовательности в изучении произведений И.Бунина будет соблюден принцип усложнения работы учеников-читателей, освоения ими новых умений и навыков, способствующих овладению эстетическими особенностями языка писателя, пониманию художественного своеобразия его творчества, т.е. будет происходить процесс литературного развития школьников;

- если постижение художественного своеобразия лирических и прозаических произведений Бунина будет осуществляться на основе творческой деятельности учащихся.

Библиографический список

1.Айхенвальд Ю.И. Силуэты русских писателей. – М.: Научное слово, 2008. – 658 с.
2.Благасова Г.М. И. Бунин в оценке русской критики 1910-х годов // Русская словесность. – 2011. – №11. – С. 133-139.
3.Смирнова Л.А. Иван Алексеевич Бунин: Жизнь и творчество: Книга для учителя. – М.: Просвещение, 2011. – 192 с.

ФЕДОРОВА ЛИЛИЯ ЮРЬЕВНА – магистрант, ФГБОУ ВПО БГПУ им. М. Акмуллы, Россия.

УДК 821

Г.А. Каримжанова

ТЕМА КРЕСТЬЯНСКОЙ ЖИЗНИ В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ НУР МУХАММАДА ТАРАКИ

В статье изложены взгляды выдающегося афганского политического и государственного деятеля Нур Мухаммада Тараки на жизнь крестьянского слоя афганского населения. В своих произведениях он поднимал острые вопросы, которые препятствовали афганскому народу на пути обретения независимости, эти проблемы и на сегодняшний день считаются весьма актуальными для афганского общества.

Ключевые слова: *мотив социального неравенства, крестьянство, духовенство, коррупция, подлость, сила духа, вера в светлое будущее, призыв к прогрессу.*

«Одним из главнейших средств, влияющих на развитие духовного мира человека, является искусство слова, художественная литература. Литература издавна является отражением души народа, вестником правды и справедливости».

И.А. Каримов
(«Высокая духовность - непобедимая сила»)

Как говорил наш первый Президент Ислам Абдуганиевич Каримов *«Художественная литература – это то могучее средство словесного искусства, которое выражает духовный мир человека, и если мы можем назвать литературу отраслью человековедения, то поэты и писатели являются своего рода инженерами души человека».* Литература является источником жизни для писателя, и в то же время она раскрывает перед глазами читателя совершенно иной мир, мир, в котором неразрывно переплетены между собой добро и зло, справедливость и враждебность, достоинство и бесчестие.

Литература – это средство познания мира, она помогает нам понять, «что такое хорошо и что такое плохо», указывает на истоки общечеловеческих конфликтов. Литература помогает нам увидеть внутреннюю красоту человека, научиться понимать и ценить её. Литература – это огромное хранилище духовно - нравственных ценностей. Казалось бы, каждый из нас давно знаком с понятием «литература». Но насколько литература многосложна и многозначна, порой, даже не задумываемся.

А ведь литература – это явление грандиозное, она создана гением человека, является плодом его ума. Литература – это мощный источник воспитания духа, личности. Посредством раскрытия художественных образов литература формирует понятия о добре и зле, правде и лжи. Никакие рассуждения, самые красноречивые, никакие доводы, самые убедительные, не могут оказать на ум человека такого воздействия, как правдиво нарисованный образ. И в этом сила и значимость литературы.

В течение нескольких столетий, со времени появления первых памятников художественной литературы на пушту в афганской литературе господствовали поэтические жанры. Значительный удельный вес поэзии в фольклоре афганцев, влияние персидской и таджикской классической поэзии на афганскую литературу, чрезвычайно низкий уровень грамотности населения – все это в значительной степени обусловило неравномерное соотношение между поэзией и прозой в литературе на пушту, существующее и теперь.

Необычайно сложен и многогранен процесс историко-литературного развития в сегодняшнем Афганистане. Но при всем многообразии в центре внимания большинства современных афганских писателей находится простой человек, его труд и жизнь, мысли и мечты. В произведениях, освещающих социальные контрасты афганского общества, мы находим причудливые переплетения идей и тем и различные формы их воплощения.

Афганская литература начинала познавать современную жизнь, пользуясь малой повествовательной формой. В ней запечатлевалась не идея, настроение, эмоция, как в стихотворениях в прозе или прозаических миниатюрах, а конкретный факт реальной действительности, картина народной жизни, данная в социальной перспек-

© Каримжанова Г.А., 2017.

тиве. Художественное осмысление современного положения крестьянства, постижение механизма обезземеливания, превращения крестьянина в батрака, арендатора либо рабочего, «раскрестьянивания» стало на многие годы магистральной линией афганской литературы.

Первыми произведениями на социальную тематику были произведения писателя и политического деятеля ***Нур Мухаммада Тараки.*** Он был общественным и государственным деятелем, писателем и журналистом. В 1951 году Тараки написал очерки دغوئی لاندی «Вяленая говядина» («Дъ гвайи ланди») и د ا دی خدمت! «Вот потрудись-ка!» («Да дьий хидмат!»), опубликовал их в газете کابل «Кабул», в номерах 280, 283 [3, с. 17-18; 4, с. 7-8]. Этими очерками афганская проза впервые подняла актуальную для Афганистана тему крестьянской проблематики и социального неравенства [2, с. 86]**.**

В *«Вяленой говядине»* автор знакомит читателя с бедной крестьянской семьёй. Целый год семья, состоящая из семи человек, живёт впроголодь. И вот наступает пора сбора урожая, изголодавшаяся семья в лучах надежды собирает урожай пшеницы. Однако из-за огромного количества старых долгов кормилец семьи вынужден отдать весь урожай, чтобы покрыть свои старые долги. После этого он решается уехать из деревни в поисках заработка. Перед уходом, чтобы его родные не умерли с голоду, он режет своего единственного быка. Этой валеной говядиной и должна питаться семья пока он не вернется с заработков. Таким образом проходит полгода. Накопив 300 афгани, крестьянин возвращается домой и узнает страшную весть: его мать и трое детей умерли еще осенью от воспаления легких. Деревенский старшина требует от него 646 афгани, якобы истраченные на похороны. Поскольку таких денег у мужчины не было, его бросают в тюрьму. О его дальнейшей судьбе автор ничего не говорит [1, с. 136]**.**

В очерке *«Вот потрудись-ка!»* автор раскрывает не менее трагичную судьбу другой крестьянской семьи, оказавшейся жертвой кулаков и помещиков. В одном из афганских селений жил трудолюбивый крестьянин. Несмотря на жару и зной, от которого все живое пряталось в тень, он без устали трудился на своем клочке земли, тщательно его обрабатывая. И хотя участок у него был маленьким, крестьянин благодаря своему упорству и старанию снимал довольно большой урожай. Местные богачи путем взяток и подхалимства захватывают все земли вместе с крестьянами, и заставляют их работать на себя. Однако только этот крестьянин не был у них в подчинении. Богачи, в особенности малик – старшина деревни, решают каким угодно способом приобрести участок крестьянина. Вскоре им удается осуществить это корыстное намерение. Проходит набор в армию, и «почему-то» призывают «именно этого крестьянина». Вынужденный случившимся он продает свой участок. Очерк *«Вот потрудись-ка!»* представляет интерес также и потому, что здесь конкретно показан процесс захвата помещиками и кулаками крестьянских земель и превращения крестьянина в батрака или арендатора [1, с. 137]**.**

В этих, весьма близких друг к другу по содержанию очерках, Нур Мухаммад Тараки отчетливо противопоставляет два общественных слоя современного Афганистана: сельской знати в лице помещиков, ханов, кулаков и нищее, обездоленное крестьянство. Положение трудового крестьянина, по словам Тараки, исключительно тяжелое. Автор подчеркивает, что так живут не только герои его очерков, но и вся основная масса трудящихся афганского села.

Главной целью литературной и политической деятельности Тараки была революционная борьба за демократическое переустройство общества, за освобождение народа от гнета и эксплуатации. Это цикл очерков, посвященных крестьянской жизни, — здесь и разорительные религиозные обычаи, бытующие в афганской деревне, и зловещая фигура деревенского ростовщика, тяжкий крестьянский труд и беспросветная нужда, зависимость крестьян от спекулянтов зерном, а также их бесправие и беззащитность перед лицом государственных чиновников. Все произведения автора содержат в себе антифеодальную направленность, стремление вывести страну на путь прогресса и процветания.

Библиографический список

1.Гирс Г.Ф. Современная художественная проза на (языке) пушту в Афганистане. - М.: Издательство восточной литературы, 1958. - 184 с.

2.Герасимова А.С., Гирс Г.Ф., Дворянков Н.А., Дорофеева Л.Н. Общественные мотивы в современной литературе Афганистана. М.: Издательство восточной литературы, 1961. - 164 с.

3.«Кабул» (کابل), 1951, № 280, - С. 17, 18.

4.«Кабул» (کابل), 1951, № 283, - С. 7, 8.

КАРИМЖАНОВА ГАВХАРИХУШНОЗ АЛИШЕРОВНА - магистрант кафедры Ирано-афганской филологии, факультет Восточной филологии, Ташкентский государственный институт востоковедения, Ташкент, Республика Узбекистан.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ *НАУКИ*

УДК 37.09

А.Н. Прохорова

ГЕНДЕРНЫЙ ПОДХОД В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ: ПРЕДПОСЫЛКИ И ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ

В статье рассматриваются предпосылки и особенности реализации гендерного подхода. Отслеживается история возникновения понятия «гендер». Рассказывается об исследованиях, учёных работающих в известных Центрах над особенностями ребёнка. Прослеживается связь между факторами биологическими, социальными, психологическими и особенностями воспитания и обучения мальчиков и девочек в начальной школе.

Ключевые слова: *гендерный подход, гендер, пол, дифференцированный подход, обучение и воспитание, факторы, начальная школа.*

Центральным в нашем исследовании понятием является «гендер». В дословном переводе с английского языка «гендер» обозначает «род» [10].

Новейший философский словарь определяет «гендер» как понятие, используемое в социальных науках для отображения социокультурного аспекта половой принадлежности человека. В отличие от русского языка, в котором есть одно слово, связанное с данным вопросом: пол [10]. Энциклопедический словарь по педагогике и психологии трактует понятие «гендер» как различие между мужчинами и женщинами по анатомическому полу, а также термин, используемый при обсуждении сходств и различий между мужчинами и женщинами, например, в распределении их социальных ролей, в значительной степени культурально обусловленному [6].

© Прохорова А.Н., 2017.

Научный руководитель: *Орлова Людмила Александровна* – доктор педагогических наук, доцент, Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Россия.

В русский язык понятие «гендер» было введено в начале 1990-х [9]. В науке термин **«гендер»** используется с целью разграничения биологической и социальной характеристик пола. «Гендер» отражает социально обусловленную природу мужского и женского и акцентирует внимание на том, что социальные различия мужчин и женщин не всегда являются естественным продолжением биологических различий. Часто это обусловлено влиянием социальных факторов[5]. Интересно, что в конце 60-х – начале 70-х годов мощная волна женского движения на Западе дала толчок развитию исследований, которые теперь называются гендерными. Сегодня понятие «гендер» всё шире раскрывается. Педагогика и психология не акцентирует внимание на понятие «пол» как одной из важных характеристик ребёнка. «Пол» выделяется как категория, которая состоит из двух компонентов: пола биологического и пола социального. Данные различия формируются на протяжение всей жизни[4].

Главным противоречием гендерной педагогики является сформированное в течение тысячелетий и заложенное в западной культуре представление о гендерных стереотипах и гендерным тождестве.

Однако, на сегодняшний день, доказывая пользу гендерного обучения, в России проводят исследования три крупных центра. В г. Санкт-Петербурге научная лаборатория нейропсихологии и нейрофизиологии ребёнка при Федеральном государственном бюджетном учреждение науки институт эволюционной физиологии и биохимии им. И. М. Сеченова Российская Академия Наук, которая изучает общие и индивидуальные особенности реакции основных физиологических систем организма, физиологические механизмы внутрисистемных и межсистемных перестроек. В г. Сергиев Посад «Научный центр психофизиологических и здравоохранительных проблем образования», который исследует половое своеобразие психолого-физиологических особенностей ребенка. В г. Москва работает «Центр гендерных исследований», который занимается проблемой женского раздельного образования и развития. Достижения научных центров практики гендерно - ориентированной педагогики позволяют прийти к выводу, что объединение разнополых детей по календарному возрасту и игнорирование половых особенностей психологии и физиологии учащихся разного пола, характерное для современной российской школы, явление антигуманное. Ими была установлена разница в генетической и духовной зрелости разнополых школьников, определены существенные морфологические и функциональные различия в деятельности мужского и женского мозга, доказано, что система архетипов-символов, на которых впоследствии строятся духовно-психологические особенности личности мальчика и девочки, гендерно дифференцирована и биологически детерминирована [9].

В современных школах дифференцированный подход в обучение и воспитание девочек и мальчиков практически отсутствует. Лишь единицы образовательных организаций придерживаются или сохраняют данное обучение. Начальная ступень является важным этапом формирования личности, мышления, выработки учебных действий. Целесообразность раздельного обучения учащихся в начальной школе остается актуальной проблемой в педагогике. Из-за возрастной сложности и насыщенности обучения актуальным находится вопрос организации образовательного процесса на разных ступенях школы [3]. К началу обучения в начальной школе учащиеся должны характеризоваться рядом особенностей различного генеза, которые нужно учитывать в процессе обучения и воспитания. Данные особенности обусловлены рядом фактов, среди которых учёные выделяют: биологические, социальные, психологические.

Рассмотрим особенности реализации гендерного подхода в обучении начальной школы, которые зависят от выше упомянутых факторов. В исследованиях отмечено, что девочки во многом опережают мальчиков-сверстников. Превосходят в вербальных, в своём роде уступая мальчикам в визуально-пространственных и математических способностях.

Девочки характеризуются стабильностью в оценках, аккуратностью, в отличии имеют весь спектр оценок. При совместном обучении в сравнение со своими сверстниками девочки отличаются большими успехами в обучении. Они лучше воспринимают информацию, прилежны, знают и придерживаются требований школы, достигают успехов несмотря на одаренных мальчиков. Изучив этот феномен, исследователи пытались найти первопричину, что данная разница обусловлена мотивацией детей [1].

Исследования Кудрявцевой В.Т. установили, что от девочек больше требуют дисциплину, подчинениям правилам и нормам, их много опекают, в отличие от мальчиков которых воспитывают в отдалённости, что помогает развивать любознательность, сталкивая со множеством жизненных явлений, тем самым стимулируя познавательную активность [9].

На основании этого, психофизиологические исследования Еремеевой В.Д. показывают, что у девочек в 6-7 лет кратковременной памяти больше, чем у мальчиков [8]. Из-за того, что девочки рождаются намного зрелыми, чем мальчики которые позже начинают осваивать какие-либо действия, существуют различия в организации мозга. Считается, что у детей разного пола скорость созревания мозга различна. У мальчиков медленнее созревает левое полушарие, а у девочек – правое. Поэтому девочки до 10 лет лучше запоминают цифры и решают логические задачи, превосходят мальчиков в ряде речевых способностей. Утомление сказывается неодинаково на работе мозга у детей разного пола. У мальчиков при этом

больше страдают левополушарные процессы (связанные с речевым мышлением, логическими операциями), а у девочек – правополушарные (пространственные отношения, эмоциональное самочувствие). Мозг мальчиков, по сравнению с девочками, более прогрессивная, более избирательная, более экономичная функциональная система. У них особенно избирательно активен передний мозг, его лобные структуры. Именно эти отделы мозга отвечают за процессы словообразования. Это делает мышление мальчиков более творческим, объясняет их высокую поисковую активность, способствует самореализации. Однако требования к качеству, тщательности, аккуратности выполнения работы у них не велики. Мальчики превосходят девочек по пространственным способностям. У девочек хуже развита зрительно-пространственная память, поэтому не исключено, что они могут иметь затруднения при изучении геометрии и физики, где требуется установление соотношений.

Возникает, вопрос о так называемом речевом контроле. Как уже отмечалось, девочки отличаются вербальными способностями от мальчиков, а значит опережают мальчиков в словарном запасе, речевой активности и ясности речи. Девочки проявляются интерес к полным предложениям, быстрее продвигаются в обучении чтению. Артикуляционные способности сравнимы с 1 классом девочек и 2 м классом мальчиков. Мальчики употребляют слова действия, а девочки предметно-оценочные слова. Мальчики больше ориентированы на информацию, а девочки — на отношения между людьми. При ответе мальчики смотрят в сторону…, а девочки – на учителя — ищут поддержку.

Опыт работы в МБОУ «ЦО №23» г. Тула реализующем гендерный подход, доказывает на примере 2 классов, что на уроках математики девочки пользуются словестными способностями в полной мере, чем мальчики которые используют математические способности и показывают их в полной мере.

В силу биологических и психофизических свойств девочки являются более внушаемыми и комфортными, чем мальчик. Девочки и мальчики приходят к одним и тем же знаниям, но разными путями, используя разные стратегии мышления. У девочек — восприятие более детализировано, отсюда большая чувствительность к внешней упорядоченности [2].

Д. Хартли изучал отношения школьников мальчиков и девочек к сверстникам. Мальчики оценивают поведение девочек только с хорошей стороны- положительно, а свое – и с отрицательной, и положительной сторон. Девочки себя отмечают с отличной стороны, а поведение мальчиков – с отрицательной [1]. Существуют различия в реакции детей разного пола на оценки их деятельности. Для мальчиков очень важно, что оценивается в их деятельности, а для девочек кто их оценивает и как. Для девочек очень важным является, какое они воспроизвели впечатление.

Необходимо учитывать особенности эмоциональной сферы у детей. Когда долго ругают мальчика, кажется, что он не переживает, остаётся равнодушен к словам. Внешнее равнодушие мальчика объяснятся тем, что у него уже прошёл пик эмоциональной активности на первых минутах разговора. Он не способен долго удерживать эмоциональное напряжение, он отключил слуховое восприятие, информация до него не доходит. Для сохранения воспитательного влияния на мальчика необходимо ограничить время нотации, но сделать её ёмкой по смыслу, так как мальчик очень избирательно реагирует на эмоциональные воздействия. Необходимо объяснять ситуацию коротко и кратко. Ругая девочку, надо помнить об её эмоциональной бурной реакции, которая помешает ей понять, за что её ругают.

Девочки одинаково хорошо левой и правой рукой опознают предмет на ощупь, а мальчики значительно успешнее это делаю левой рукой.

На начальной ступени у учащихся преобладает игровая форма. О ней нельзя забывать. Исследования МОУ СОШ № 6 г. Арзамаса Нижегородской области, которая работает с учётом психолого-педагогических особенностей полов, доказывают, что в классе девочек обучение основывается на игре как основной дидактической форме обучения в начальной школе. Девочки воспринимают мир эмоционально, через отношение к ним человека. Они играют в такие игры, как «Дочки-матери», «Школа», «Детский сад», «Магазин», «Парикмахерская», «Больница». Эти игры делают акцент на общение между собой героев. Мальчикам следует предлагает конкурс, путешествие, интегрированный, урок-сказка, тематический игровой, урок-наблюдение, экскурсия — благодаря им ученики быстрее и лучше усваивают программный материал. Такая игровая деятельность позволяет мальчикам продолжать развивать познавательные навыки [4]. Безусловно все эти различия лежат на поверхности обучения и воспитания.

Таким образом, на основании выше сказанного, можно сделать вывод о том, понятие «гендер» пришло на стыке мощного женского движения, которое позволило расширить представление об обучении и воспитание. Для того, чтобы обучать и воспитывать мальчиков и девочек в начальной школе, следует учитывать биологические, социальные и психологические факторы, которые влияют на успешную реализацию всех потребностей личности.

Библиографический список

1.Адлер А. Воспитание детей. Взаимодействие детей. Взаимодействие полов. -Ростов-на-Дону: Феникс,1998. -86с.

2.Базарный В.Ф. Раздельное обучение. История и факты. За и против// Народное здоровье. -2013. -№7. URL: http://domnz.ru/node/3686 (дата обращения: 02.06.07). ?

3.Бажанова В.Л., Пимкина С.В. Формы, методы и приёмы раздельного обучения мальчиков и девочек на основе гендерного подхода // Грани познания. - 2009.-№3.-С.40-41.

4.Берн Ш.М. Гендерная психология// Ш.М.Берн – СПб. Прайм–ЕВРОЗНАК, 2001. – 320 с.

5.Бреслав Г.М., Хасан Б.И. Половые различия и современное школьное образование// Вопросы психологии. -1990.-№2.-С.118-121.

6. Вербицкий А.А. Энциклопедический словарь по психологии и педагогике/ А.А.Вербицкий. - 2013.-560с.

7.Градусова Л.В. Гендерная педагогика: учеб.пособие/ Л.В.Градусова. - М.: ФЛИНТА: Наука,2011.-176с.

8.Еремеева В.Д. Мальчики и девочки. Учить по-разному, любить по-разному. Нейропедагогика- учителям, воспитателям, родителям, школьным психологам. -Самара: Учебная литература,2007. -104с.

9.Кудрявцев В.Т. Исследования детского развития на рубеже столетий// Вопросы психологии. -2001.-№2.-С.63-98.

10. Можейко М. А. Новейший философский словарь/ Можейко М. А.- .3-е изд., исправл. - Мн.: Книжный Дом, 2003. -1280 с.

ПРОХОРОВА АННА НИКОЛАЕВНА - магистрант, Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Россия.

УДК 378

Т.П. Гордиенко, Т.Л. Удод

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ БУДУЩЕГО РУКОВОДИТЕЛЯ ДОУ

В статье предложены педагогические условия формирования профессиональной компетентности будущего руководителя ДОУ, уточнено понятие «профессиональная компетентность», применяемая для характеристики студентов – будущих управленцев дошкольными учреждениями, приведены педагогические меры, рекомендуемые для применения в образовательном процессе высшей школы.

Ключевые слова: *компетентность, профессиональная компетентность, будущий руководитель, дошкольное образовательное учреждение.*

Постановка проблемы. Федеральный закон «Об образовании» [1], государственная программа РФ «Развитие образования на 2013 – 2020 гг» [2], Федеральные государственные стандарты высшего профессионального образования третьего поколения [3] ориентируют вузы на подготовку специалистов по многоуровневой Болонской системе на основе компетентностного подхода. Стратегической задачей в данном аспекте выступает совершенствование профессиональной подготовки специалистов – будущих руководителей ДОУ на компетентно-ориентированной основе, так как именно им предстоит адаптировать подрастающее поколение к предстоящим реалиям.

Будущий руководитель ДОУ должен обладать широким кругозором, глубокими и прочными знаниями в своей области; владеть основами организационной, исследовательской, аналитической и научно-педагогической деятельности; иметь личностные характеристики, необходимые для работы со всеми социальными слоями населения. К сожалению, в быстроменяющихся условиях невозможно выделить универсальный набор знаний, гарантирующий успешность будущей практической деятельности. Теоретические знания, полученные в вузе, зачастую, не соответствуют практическим требованиям профессии, осваивая рабочее место, специалисту приходится прорабатывать большие объемы информации заново, нарабатывать навыки и умения, которыми в идеале он уже должен был бы обладать, окончив обучение по выбранной специальности. Поэтому одним из аспектов успешного формирования профессиональной компетентности будущих руководителей ДОУ является создание в образовательном процессе специальных педагогических условий, направленных на развитие у них необходимых компетенций.

Анализ литературы. Многие ученые рассматривают вопросы профессионального становления специалистов образования с практической точки зрения (О.А. Абдуллина, С.И. Архангельский, Н.В. Кузьмина, В.А. Сластенина и др.). Труды А.Н. Борисовой, А.А. Вербицкого, А.А. Орлова и др. направлены на теоретическое обоснование новых маршрутов процесса обучения в вузе для его модернизации и совершенствования. Вопросам формирования профессиональных умений у студентов факультетов дошкольного воспитания посвящены исследования Е.А. Аркина, В.П. Дубровой, И.Ю. Ерофеевой, Е.П. Милашевич, Н.И. Пинчук.

Признавая приоритетность и значимость вклада названных исследователей в конкретную область педагогического образования, следует отметить, что собственно аспект формирования профессиональной компетентности будущего руководителя ДОУ путем выделения специальных педагогических условий на данный момент слабо освещен.

Цель исследования – выделить и охарактеризовать педагогические условия формирования профессиональной компетентности будущего руководителя современного дошкольного образовательного учреждения.

Изложение основного материала. Существенные изменения, происходящие в общественной жизни Крыма, обусловливают настоятельную необходимость поиска и разработки новых подходов к подготовке будущих специалистов различных отраслей. В условиях модернизации системы дошкольного образования растут требования к современному руководителю ДОУ, как к высокопрофессиональному, конкурентоспособному, творческому специалисту, способному оптимально реализовывать свой профессиональный потенциал. Столь интенсивное развитие общественного дошкольного воспитания вызывает необходимость совершенствования подготовки студентов – будущих руководителей ДОУ, формирования их профессиональной компетентности для способности в будущем квалифицированно управлять сложным процессом образования и воспитания подрастающего поколения.

© Гордиенко Т.П., Удод Т.Л., 2017.

Выделение профессиональной компетентности в ряды наиболее значимых объясняется и тем, что система образования находится в процессе своей модификации, что характерно инновационными преобразованиями на всех ее ступенях. Сложность руководства дошкольным образовательным учреждением, как первой ступени непрерывного образования одного из социальных институтов, предъявляет требования к профессиональной компетентности руководителя.

В научно-педагогической литературе на сегодняшний день отсутствует единогласно принятая трактовка понятия «компетентность», однако и нет взаимоисключающих и противоречащих друг другу определений, скорее каждый автор уточняет и дополняет рассматриваемый термин в конкретной прикладной области научного исследования. Приведем наиболее точные и исчерпывающие, на наш взгляд, точки зрения ученых (табл.)

Таблица 1

Трактовка понятия «Профессиональная компетентность» различными авторами

Н.Н. Каменная	«совокупность необходимых знаний, умений и навыков, необходимых и достаточных для реализации ФГОС в воспитательно-образовательном процессе ДОУ» [5, с..3].
А.К. Маркова	«…совокупность знаний, умений, навыков, способов деятельности, порождающих готовность руководителя ДОУ к осуществлению профессиональной деятельности в любой ситуации» [7, с.124]
С.Е. Шишов	«…совокупность взаимосвязанных качеств руководителя, которые выражаются в знаниях, умениях, навыках» [8, с.69].
Л.Н. Карамушка	«Компетентность - это объективная категория, которая позволяет управленцу решать внутренние и внешние проблемы ДОУ, определять прогнозируемые результаты, осуществлять их оценку, четко организовывать образовательный процесс, определять причины, препятствующие успешной деятельности образовательного учреждения, принимать решения по их устранению на основе интеграции профессионально-педагогического (управленческого) и личного опыта, а также приобретенных знаний и сформированных умений и навыков [6, с.5].
А.Н. Дахин	«Компетентность» отражает целостность и интегративную сущность результата образования на любом уровне и в любом аспекте [4, с. 136].

Принимая во внимание тот факт, что процесс формирования профессиональной компетентности является достаточно долгим и требует не только теоретических сведений, но и внушительного практического опыта, отметим необходимость формирования компетентности руководителя еще с момента обучения в вузе. На наш взгляд, именно формирование профессиональной компетентности у будущего руководителя ДОУ при обучении в высшей школе является гарантом последующей успешной деятельности на руководящей должности.

Сформулируем собственное понятие «профессиональная компетентность будущего руководителя ДОУ», под которым будем понимать сложную системную характеристику личности и деятельности, формирующуюся в процессе профессиональной подготовки и реализующейся на практике через систему профессиональных компетенций.

Основными критериями и показателями сформированности профессиональной компетентности будущих руководителей ДОУ считаем:

– мотивационный (интерес к выбранной специальности; определенность в профессиональном будущем, уровень сформированности мотивов и потребностей по реализации знаний в профессиональной деятельности в системе дошкольного образования);

– когнитивный (наличие профессионально-педагогических знаний и развитость умений, обеспечивающих формирование профессиональной компетентности)

– эмоционально-оценочный (способность осуществлять самоанализ и самооценка, стремление к самосовершенствованию)

– деятельностный (компетенции адекватного применения знаний по теоретическим дисциплинам на практике, умение управлять педагогическим процессом, способность к саморазвитию собственных возможностей).

Данные инновации в формировании у будущих руководителей ДОУ профессиональной компетентности требуют разработки специальной концепции перспективного развития. Мы считаем стратегической целью подготовку будущего руководителя дошкольного образовательного учреждения с новым педагогическим мышлением, гуманиста и оптимиста по убеждению, который видит дошкольную жизнь во всей ее уникальности, сложности и разнообразии, понимает характер детей, умеет воплотить общие идеи воспитания и физического развития в конкретной технологии.

На основании теоретического анализа литературы можно предложить интегративный комплекс педагогических условий, обеспечивающий формирование профессиональной компетентности будущего руководителя ДОУ:

1. Сотрудничество преподавателей и будущих руководителей ДОУ в процессе формирования профессиональной компетентности студентов, осуществляемое путем:

– организации непрерывного образования и самообразования будущих руководителей ДОУ,

– уточнения и стандартизации требований к уровню профессиональной и социально-педагогической компетентности студентов;

– оказания своевременной помощи в адаптации студентов к социально-экономическим изменениям в обществе;

– ориентации содержания обучения будущих руководителей ДОУ в направлении, отвечающем на запросы реалий дошкольного образования на рынке труда.

2. Организация взаимодейтсвия дошкольного образовательного учреждения и высшей школы в научном и образовательно-практическом направлении для развития компетентности будущих руководителей ДОУ.

3.Совершенствование методической подготовки профессорско-преподавательского состава в применении инновационных педагогических технологий в образовательном процессе высшей школы при подготовке будущих руководителей ДОУ. Реализация данных технологий позволит раскрыть не только предметное, но и социальное содержание предстоящей профессиональной деятельности будущих руководителей ДОУ, систематизировать и связать необходимые подходы, принципы, теории и концепции моделирования методической системы формирования профессиональной и социально-педагогической компетентностей студентов.

Эффективность процесса формирования профессиональной компетентности будущих руководителей ДОУ может быть увеличена, если в качестве способов реализации комплекса перечисленных педагогических условий применять в образовательной практике вузов следующие педагогические меры:

– Моделирование реальных практических трудностей при управлении дошкольным образовательным учреждением с помощью активного внедрения в образовательный процесс современных форм подачи материала (кейс-технологий, практические тренинги, проблемное обучение и пр.);

– Вовлечение студентов в группы научных школ, творческих коллективов, ученый резерв;

– Поощрение навыков самостоятельного ведения научно-исследовательских работ, участие в конкурсах и олимпиадах, развитие инициативы.

Выводы. Становление будущего руководителя ДОУ как квалифицированного специалиста - процесс длительный, поскольку специалист, работающий в системе "человек - человек", должен углублять свои знания и совершенствовать профессиональные качества в течение всей трудовой жизни. Создание перечисленных педагогических условий посредством осуществления педагогических мер должно способствовать устранению затруднений и повышению эффективности формирования профессиональной компетентности будущих руководителей современных дошкольных образовательных учреждений.

Библиографический список

1.Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // [Электронный ресурс] – Режим доступа: rg.ru/ 2012 / 12 /30/obrazovanie-dok...копия (дата обращения: 10.02.2017).

2. Государственная программа РФ «Развитие образования на 2013 – 2020 гг», утверждена распоряжением Правительства РФ от 15.05.2013 № 792 // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/499091784 (дата обращения 14.02.2017 г.)

3. Приказ от 17 октября 2013 г. №1155 об утверждении Федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http:минобрнауки.рф.документы.6261// (дата обращения 15.02.2017 г.)

4. Дахин А.Н. Профессиональная компетентность и профессионализм педагога: психологический подход / А.Н. Дахин // Научно-публицистический альманах.- г.Новокузнецк. - 2005 (вып. 8).

5. Каменная Н.Н. Компетентность педагога как важное условие его профессиональной деятельности: монография / Н.Н. Каменная. - Севастополь: Рибзст, 2006. - 24 с.

6.Карамушка Л. Н. Психология управления: [учеб. пособие] / Л.М. Карамушка. - М .: Миллениум, 2003. - 344с.

7.Маркова А.К. Психология профессионализма / А.К. Маркова. − М.: Знание, 2006. − 308 с.

8.Шишов С.Е. Компетентностный подход к образованию: прихоть или необходимость? / С.Е. Шишов, И.Г. Агапов // Стандарты и мониторинг в образовании. − 2012. − № 2. – с. 58-62.

ГОРДИЕНКО ТАТЬЯНА ПЕТРОВНА – доктор педагогических наук, профессор кафедры дошкольного образования и педагогики, ГБОУВО РК «КИПУ», Россия.

УДОД ТАТЬЯНА ЛЕОНИДОВНА – студент, ГБОУВО РК «КИПУ», Россия.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 616.72-002.772

Е.Е. Архипова

ВНУТРЕННЯЯ КАРТИНА БОЛЕЗНИ ПРИ РЕВМАТОИДНОМ АРТРИТЕ (ЛИТЕРАТУРНЫЙ ОБЗОР)

В статье дан теоретический анализ проблемы внутренней картины болезни (ВКБ) у лиц с ревматоидным артритом (РА). Рассмотрена структура ВКБ при РА, которая включает чувственный, эмоциональный, интеллектуальный и мотивационный уровни. Выделены этапы адаптации человека к заболеванию РА.

Ключевые слова: *ревматоидный артрит, внутренняя картина болезни, хронический болевой синдром, адаптация, психологическая помощь.*

При изучении ревматоидного артрита (РА) важным психологическим аспектом является фокусировка на внутренней картине болезни, представлении личности о своем заболевании.

Концепцию внутренней картины болезни (ВКБ) предложил Л.Р. Лурия в 1930г. «Внутренней же картиной болезни я называю все то, что испытывает и переживает больной, всю массу его ощущений, не только местных болезненных, но его общее самочувствие, самонаблюдение, его представления о своей болезни, о ее причинах, все то, что связано для больного с приходом его к врачу, — весь тот огромный внутренний мир больного, который состоит из весьма сложных сочетаний восприятия и ощущения, эмоций, аффектов, конфликтов, психических переживаний и травм» [9, с. 37].

В.В. Николаева в структуре ВКБ выделяла 4 уровня [11]:

- чувственный,
- эмоциональный,
- интеллектуальный

© Архипова Е.Е., 2017.

• мотивационный

На чувственном уровне пациент сосредоточен на своих ощущениях – жалобах на свое состояние. Характерными жалобами для пациентов, страдающих РА являются: различные по характеру, интенсивности и продолжительности боли в суставах, скованность по утрам, внешние изменения суставов (отечность, краснота, деформации, утрата подвижности), общая слабость.

В своей работе А.Л. Королев, опираясь на А.И. Плотичера пишет: «Боль – субъективное состояние и объективизация болевых ощущений может иметь определенные трудности, при этом следует подчеркнуть, что в каждом индивидуальном переживании существует действительное содержание: субъект переживает не те физиологические процессы, лежащие в их основе, а то, что он ощущает, воспринимает, осмысляет» [6, с. 60].

Одной из главных причин мучений пациентов с ревматоидным артритом является хронический болевой синдром (ХБС). «Хронический болевой синдром при РА часто носит смешанный характер, и для оптимального контроля боли необходимо учитывать как активность воспалительного процесса, так и выраженность нейрогенного и психогенного компонентов» [14, с. 34].

«Хроническая боль при РА, как и активность общего воспалительного процесса, — самые частые причины нетрудоспособности пациентов с РА, дезадаптации в профессиональной деятельности и повседневной жизни. Перцепция боли, ее осознание и субъективное переживание пациентами с РА, как и ее отражение в поведении человека, имеют в своей основе достаточно сложную мозговую организацию, которая испытывает влияние других, в том числе половых, социо-культурных факторов и индивидуальных особенностей личности» [2, с. 64].

Люди, которые имеют нарушения в работе суставов, отмечали свои субъективные ощущения, указывая на «тянущие (ломящие), натягивающие, создающие напряжение боли в конечностях, частично в мышцах, частично в суставах. В суставах своего рода ломота (рвущая боль), будто скребут по костям. С покраснением, горячей припухлостью, которая невыносимо чувствительна к прикосновению и к воздуху» [3, с. 16].

Л.А. Гавриленко и Е.А. Уланова в своем исследовании многокомпонентной оценки болевого синдрома при ревматоидном артрите с помощью болевого опросника Мак-Гилла выявили, что у пациентов вербальная характеристика боли из предложенных характеристик болевого синдрома по сенсорной шкале выглядела следующим образом: более половины пациентов (56%) описывали испытываемую боль как «ноющая»; четверть обследованных (24%) представляли свои страдания в терминах «сводящая», «дергающая», «ломящая»; заметно реже встречались другие определения боли: «пульсирующая» — в 16% и «подобна удару тока» — в 4% случаев [2].

Болевой синдром не существует изолированно. Хроническая боль сопровождается большим количеством сопутствующих расстройств, таких как: нарушение сна, ухудшение настроения, хроническая усталость, компрометация иммунной деятельности. В работе М.А. Громовой и С.Е. Мясоедовой показано, что «интенсивность боли при РА зависит не только от активности РА, но в значительной степени определяется уровнем тревоги и субъективным восприятием боли пациентом» [5, с. 15].

Субъективное восприятие своей болезни с увеличением длительности заболевания изменяется, пациенты ощущают снижение качества жизни [13].

Эмоциональный уровень включает переживания человека о своем заболевании, его последствиях и лечении. Лица пораженные РА испытывают самые разные чувства и эмоции, такие, как, неуверенность, гнев, страх одиночества, снижение чувства собственного достоинства, зависть, отчаяние, беспокойство, позор, горе, сожаление, вину, недовольство.

Изучая эмоционально-личностные предикторы отношения к болезни у пациентов с ревматоидным артритом Е.А. Лас пришла к выводу, что больные РА имеют различия по показателям эмоционально-личностной сферы [8].

Рациональные знания пациента о своем заболевании, его причинах, течении, возможных последствиях и терапии включены в интеллектуальный уровень ВКБ.

Когда человек узнает о том, что имеет хроническое заболевание ему часто приходиться очень тяжело, чтобы смириться с этой ситуацией. Тревожные мысли, страхи и зацикленность на отрицательных моментах, связанных с РА могут забирать всю ту энергию, которую следовало бы направить человеку на контроль над своим заболеванием.

Стремясь понять причины РА пациенты задают себе вопросы: Почему я заболел? Что я сделал не так? Как я буду с этим жить?

В период адаптации к заболеванию больной проходит несколько этапов, остановимся подробнее на каждом из них.

1. Этап отрицания и кризиса. Человек не верит в возможность существования своего заболевания и может чувствовать беспомощность, гнев, несправедливость и чувство вины. Ему кажется, что с ним не

могло такое произойти. Задает вопрос: «Почему я?», «Разве я могу страдать этим заболеванием? Этого не может быть».

2. Этап сопротивления начинается с того, что человек имеет надежду на то, что врач допустил ошибку в постановке диагноза, упрекая его в некомпетентности. Как правило, пациенты идут к другому лечащему врачу и проходят дополнительные обследования.

3. Этап соглашения подразумевает переживание и осмысление своего заболевания. Важную роль на данном этапе играет получение знаний о РА. Специалисты должны позаботиться о том, чтобы с пациентом проводилась целенаправленная информационная работа, в которой бы затрагивалась тематика РА: суть и причины заболевания, его симптомы, методы исследования (лабораторные, рентгенологические и инструментальные), методы по защите суставов, роль ЛФК, физиотерапии, санаторно-курортного лечения, медикаментозного лечения, локальной терапии, диетические рекомендации, психологические и социальные аспекты болезни [7].

4. Этап привыкания характеризуется тем, что человек смог полностью принять свою болезнь, имеет адекватное отношение к заболеванию. Привыкание к болезни не означает, что человек сразу поменяет негативный фон настроения. Этот процесс требует времени и от того, как он будет проходить, зависит эффективность лечения. Однако, если у человека сохраняется патологическое переживание своего недуга, то следует пройти курс психотерапии, благодаря которой сделается возможным скорректировать тип мышления относительно болезни, уменьшить субъективные страдания и улучшить прогноз заболевания [4].

Рациональный подход к принятию и изучению своего заболевания на наш взгляд должен прорабатываться с каждым пациентом. И помогать ему в этом должны специалисты – лечащий врач-ревматолог в сотрудничестве с клиническим психологом.

Личностно-смысловой или мотивационный компонент ВКБ также связан с отношением человека к болезни, с актуализацией его деятельности по возвращению и сохранению здоровья. Ощущение контроля над своим заболеванием, болью и эмоциями является одним из ключевых факторов, ведущих к адаптации пациента. «Адаптивное болевое поведение характеризуется ориентированностью не столько на избавление от боли, сколько на обретение контроля над нею: отказом от повышенной бдительности и тревожности, адекватной оценкой боли и возможностей регулирования ее интенсивности» [10, с. 73].

Выработка такого ощущения является конечной целью всех психотерапевтических мероприятий и важным принципом стратегии повышения внутренней мотивации на выздоровление у больного.

Следует заметить, что Л.Т. Баранская, Е.В. Павлова в своем исследовании личностно-мотивационного уровня двигательной активности в структуре психосоматического синдрома при РА сообщали, что не каждый больной РА нуждается в посторонней психологической помощи т.к. данное многофакторное заболевание приводит не только к болезненной симптоматике, но и к пораждению контрсимптомов – психологических механизмов, компенсирующих соматические организменные нарушения. В психологической помощи нуждаются только те пациенты у которых выявлен низкий уровень сформированности личностно-смысловых механизмов саморегуляции [1].

Интеллектуальный и мотивационный уровни психической организации пациентов с ревматоидным артритом являются наиболее значимыми мишенями психотерапевтических воздействий. Обретение внутреннего согласия с фактом заболевания, принятие его как некой данности своей жизни, вместе с принятием ответственности за контроль над зависящими от них аспектами болезни и способностью прилагать к этому волевые усилия, призвано обогатить внутренние ресурсы больных РА и способствовать созданию готовности к наиболее полному осуществлению реабилитационных мероприятий [12].

Таким образом, внутренняя картина болезни при ревматоидном артрите это комплексное представление человека о своем заболевании. Личный опыт переносимой суставной боли способствует значительным изменениям в жизни пациентов, затрагивает эмоциональное состояние и межличностные отношения пациентов. Психологический настрой напрямую влияет на эффективность лечебных мероприятий и процедур. Очень важно клиническому психологу проводить с пациентами, страдающими РА психодиагностическое исследование ВКБ для понимания того, как человек относится к своей болезни и что он чувствует, а это в свою очередь поможет врачу-ревматологу грамотного составить курс лечения и реабилитации.

Библиографический список

1.Баранская, Л.Т., Павлова Е.В. Мотивационный уровень регуляции двигательной активности у пациентов с ревматоидным артритом // Сибирский психологический журнал. – 2009. – №31. – С. 41-47.

2.Гавриленко, Л.А., Уланова Е.А. Многокомпонентная оценка болевого синдрома при ревматоидном артрите // Проблемы здоровья и экологии. – 2008. – №3. – С.60-64.

3.Ганеманн, С. Хронические болезни, их своеобразная природа и гомеопатическое лечение. Антипсорические средства. Избранные лекарственные патогенезы. – пер. с нем. – Д.А. Иванов-Вызго. – СПб.: Астерион, 2011. – 410с.

4.Грехов, Р.А., Харченко С.А., Сулейманова Г.П. и др. Лечение ревматоидного артрита: рекомендации для пациентов. – Волгоград.: НИИ КиЭР РАМН, 2011. – 56 с.

5.Громова, М.А., Мясоедова, С.Е. Особенности хронического болевого синдрома при ревматоидном артрите и лечебно-диагностическая тактика // Клиницист. – 2016. – №1. – С.12-16.

6.Королев, А.Л., Ярославская М.А. Роль психологических факторов в возникновении и переживании боли на примере пациентов с аутоиммунными ревматическими заболеваниями // Личность в меняющемся мире: здоровье, адаптация, развитие. – 2016. – № 2(13). – С.59-69.

7.Коршунов, Н.И., Большакова, Е.В., Ильичев, А.С. Эффективность обучающих программ для пациентов с ревматоидным артритом // Научно-практическая ревматология. – 2003. – № 2. – С.19-24.

8.Лас, Е.А. Эмоционально-личностные предикторы отношения к болезни у пациентов с ревматоидным артритом // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. – 2012. – № 150. – С.262-270.

9.Лурия, Р.А. Внутренняя картина болезни и иатрогенные заболевания. – 4-е изд.– М.: Медицина, 1977. – 111 с.

10. Муслимова, Е.В. Стратегии преодоления хронической боли при ревматоидном артрите // Инновационные технологии в медицине. – 2014. – № 4. – С. 72-74.

11. Николаева, В.В. Влияние хронической болезни на психику. – М.: Издательство Московского университета, 1987. – 168 с.

12. Павлова, Е.В. Теоретические основания психотерапии в реабилитации больных ревматоидным артритом // Уральский медицинский журнал. – 2007. – №4. – С.12-17.

13. Симонова, Я.О. Изменения качества жизни больных ревматоидным артритом (проспективное наблюдение) : дис. канд. мед. наук. – Саратов, 2009. – 130 с.

14. Филатова, Е.С., Алексеев, В.В., Эрдес Ш.Ф. Болевой синдром при ревматоидном артрите // Научно-практическая ревматология. – 2011. – №6. – С.32-35.

АРХИПОВА ЕЛИЗАВЕТА ЕВГЕНЬЕВНА – магистрант факультета психологии и педагогики, кафедры специальной и клинической психологии, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 159.923

Г.А. Истомина

ВЛИЯНИЕ ЛИЧНОСТНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ НА ВОЗНИКНОВЕНИЕ ПСИХОСОМАТИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

В статье рассматриваются основные предпосылки возникновения психосоматических заболеваний. Затрагивается вопрос влияния личностных особенностей на появление психосоматической патологии, а также проблемы диагностики психосоматических расстройств.

Ключевые слова: *личностные особенности, психосоматические заболевания, стресс, тревога, механизмы психологической защиты.*

По данным медицинской статистки, последние десятилетия характеризуются значительным увеличением пациентов имеющих в основе заболевания психологические и психопатологические факторы, где «психосоматика» прячется под симптомы различных соматических болезней.

О тесном взаимном влиянии психики и тела человека говорили еще со времен Гиппократа и Аристотеля, а в 1818 г. немецкий врач Иоганн Христиан Хайнрот из Лейпцига для обозначения данного феномена впервые в медицинской литературе употребил термин «психосоматический».

Заболеваниями с психосоматической составляющей являются такие расстройства, в возникновении и течении которых определяющую роль играют психологические факторы и личностные особенности субъекта. Как правило, базовым фоном для возникновения психосоматических реакций является психологическое неблагополучие индивида, а также способ реагирования на проблему и выбор копинг-поведения.

Доказано, что личностные особенности пациента играют важную роль в возникновении и развитии таких болезней, как: гипертоническая болезнь, инфаркт миокарда, мигрень, бронхиальная астма, язвенная болезнь желудка и двенадцатиперстной кишки, синдром раздраженного кишечника, нейродермиты.

Но, несмотря на то, что связь «психического» и «соматического» в индивиде, многие годы является предметом обсуждения в области медицины, медицинская помощь пациентам, имеющим в анамнезе заболевание с психосоматической направленностью, до сих пор оказывается в неполном объеме. Врачи в силу недостаточной осведомленности находят психосоматические нарушения у своих пациентов крайне редко, что способствует переходу патологического процесса в хроническое или рецидивирующее течение. Таким образом, вопрос о более глубоком изучении влияния личностных особенностей на возникновение заболевания по настоящее время остается актуальным и недостаточно исследованным.

Известный отечественный врач и психолог Александр Лурия писал следующее: «Нет никаких только психических и только соматических болезней, а имеется лишь живой процесс в живом организме; жизненность его и состоит именно в том, что он объединяет в себе и психическую, и соматическую сторону болезни».

С.А. Кулаков в своей книге «Основы психосоматики» заметил: «Изучению возникновения психосоматических заболеваний посвящены многочисленные работы как отечественных, так и зарубежных авторов. Вместе с тем, в существующей литературе отсутствуют монографические научные работы, в которых личностный профиль соматического больного изучался бы одновременно в различных плоскостях (клинико-биологической, психологической и социальной)» [3].

В области психосоматической медицины существует достаточно большое количество теорий, объясняющих связь между личностными особенностями человека и возникновением психосоматического расстройства.

Значительную роль в развитие данных взглядов внес канадский ученый, врач и биолог Ганс Селье, разработавший теорию стресса. Селье провел серию исследований, в которых продемонстрировал, что эмоции, возникающие под воздействием стресса, могут способствовать началу болезни. Эти открытия наглядно показали, как стресс, подавляя иммунную систему, ослабляет естественную защиту организма, приводит к обострению наличествующих болезней, увеличивает восприимчивость организма к инфекциям, способствует развитию онкологических заболеваний.

Супруги Саймонтоны, врач-радиоонколог и психолог, лечившие онкобольных преимущественно с третьей и четвертой стадией рака, описывали эксперимент на грызунах, проведенный в Вашингтонском

© Истомина Г.А., 2017.

Научный руководитель: *Хозяинова Татьяна Константиновна* – кандидат психологических наук, доцент, Кубанский государственный университет, Россия.

университете. В нем была выявлена зависимость между возникновением злокачественных опухолей и предварительно испытанным стрессом. Для данного онкологического исследования была выведена специальная порода мышей, генетически подверженных раковым заболеваниям. В ходе исследования группу мышей подвергали сильному стрессу, а контрольную группу таких же мышей помещали в максимально комфортные условия. По статистике за время эксперимента должно было заболеть 80 процентов мышей, но, как выяснилось, из подвергавшихся стрессу мышей заболели 92 процента, а из не подвергавшихся — только 7 процентов. Таким образом, хотя все мыши обладали генетической предрасположенностью к раку, на его развитие значительное влияние оказал стресс [4, ст. 25].

Современные данные, основанные на эмпирических методах, также подтверждают результаты полученные Г. Селье в том, что психологические процессы, через эмоциональные реакции на стресс, могут спровоцировать в живом организме то или иное заболевание.

Основной эмоцией, запускающей механизм формирования психического стресса, является тревога. В своих трудах Селье определял тревогу как первую стадию хронического стресса, которая с одной стороны мобилизует организм, но с другой снижает его резистентность.

К. Хорни наиболее значимой причиной происхождения психосоматических проблем, также видела в механизмах тревоги. По Хорни телесные проявления тревоги проявляются в виде психосоматического расстройства.

Есть много медицинских данных, свидетельствующих о повышении содержания сахара в крови при состояниях тревоги и страха, что может привести к развитию сахарного диабета. Тревога является частым источником сердечных болезней, поскольку сердце особенно чувствительно к эмоциональным стрессам [7].

В книге К. Саймонтона описан результат еще одного открытия в области онкологии. Исследователи, рассмотрев уровни заболеваемости различных групп больных находящихся в психиатрических лечебницах, пришли к выводу, что пациенты, страдающие кататонической формой шизофрении, для которой характерно полное отгораживание от любых внешних контактов (что является своеобразной психологической защитой от окружающего мира), очень редко болеют раком. В отличие от кататоников, в группе параноиков, для которых характерны подозрительность и повышенная тревожность, уровень заболеваемости онкологией гораздо выше, чем среди обычных людей [4, с. 27].

В целом для механизма возникновения психосоматической патологии характерно сочетание аффективного напряжения с определенными личностными свойствами и способом совладающего поведения. Так, если ведущей психологической защитой человека является вытеснение - проблема переносится с уровня, на котором возникла (социального или психологического) в область подсознания и в последствии отразится на телесном (соматическом) уровне физического тела. Зачастую, таким образом, индивиды с дезадаптивным поведением, предпочитают уйти в болезнь, нежели столкнуться с решением проблемы.

Здесь имеет смысл упомянуть о «вторичной выгоде», которую несет в себе заболевание. Данный механизм работает на уровне бессознательного, и когда врач или психолог может попытаться предпринять попытку объяснить пациенту, что болезнь для него выгодна, больной, как правило, с этим не соглашается, чем объясняется неудовлетворительный результат, как при психотерапии, так и лечении в целом.

Тема влияния личностных особенностей на возникновение заболеваний невероятно обширна и многогранна, несмотря на множество существующих теорий и открытий, на ведущиеся многолетние исследования в данной области, подлежит дальнейшему, более тщательному изучению. Признание очевидности этой связи, даст возможность оказания психологической помощи в комплексе медицинского лечения, что приведет к более качественному результату терапии и поможет вызвать стойкую ремиссию или полное излечение у больного.

Библиографический список

1. Краснов В.Н., Палеев Н.Р. Психосоматика в контексте развития интегративной медицины // Альманах клинической медицины.- 2014. -№ 35. - С. 84-88.
2. Кулаков С.А. Основы психосоматики. — СПб.: Речь, 2007. — 288 с.
3. К. Саймонтон, С. Саймонтон: Возвращение к здоровью/Новый взгляд на тяжелые болезни. — СПб: Питер, 2001.— 288 с.
4. Медицинская психология: учебник/В.Д. Менделевич. — Ростов н/Д: Феникс, 2016 – 460 с.
5. Мэй Р. Смысл тревоги/Перев. с англ. М.И. Завалова и А.И. Сибуриной. М.: Независимая фирма “Класс”, 2001. — 384 с.
6. Селье Г. Стресс без дистресса. М.: Прогресс, 1979.

ИСТОМИНА ГАЛИНА АЛЕКСЕЕВНА – магистрант, Кубанский государственный университет, Россия.

УДК 373.24

Т.И. Митичева, О.П. Панова

ОСОБЕННОСТИ СЕНСОРНОГО РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ РАННЕГО ВОЗРАСТА

Автором статьи рассматриваются особенности сенсорного развития детей раннего возраста. В качестве основных форм работы в данном направлении предлагаются игры для развития тактильно – двигательного восприятия, мелкой моторики, воображения, абстрактного мышления.

Ключевые слова: *сенсорное развитие, дети раннего возраста, игры, модернизация образования, ФГОС ДО, дошкольное образование.*

В условиях модернизации образования огромное внимание уделяется развитию индивидуальных особенностей ребенка, становлению его личности. У детей дошкольного возраста следует развивать интеллектуальные способности и формировать познавательный интерес. В современных условиях это можно осуществить, если с раннего возраста обращать внимание на сенсорное развитие ребенка, так как именно оно выступает фундаментом успешного овладения разными видами практической деятельности [5].

Дошкольное образование в условиях ФГОС определяет главной целью всего учебно-воспитательного процесса гармоничное развитие личности воспитанника. Следовательно, дать малышам некоторый запас знаний в настоящее время недостаточно. Гораздо важнее приобщить ребенка к обществу, правилам и нормам поведения в нем, а также совершенствовать навыки ответственности и самостоятельности, взаимодействия с другими людьми, учить проявлять свои личные способности и таланты, быть активным участником современного социума.

В ФГОС дошкольного образования, складывается потенциал для последующего познавательного, волевого и эмоционального развития ребёнка. Огромного внимания заслуживает проблема умственного воспитания детей раннего возраста, основанием которого является сенсорное развитие [6].

Проблема сенсорного развития детей раннего возраста особо актуальна и рассматривается многими известными авторами. Анализ психолого-педагогической литературы показал, что существует большое количество подходов к изучению вопроса сенсорного развития детей раннего возраста, это, прежде всего, исследования как отечественных (Б.Г. Ананьев, З.М. Богуславская, Л.С. Венгером, А.В. Запорожец, В.П. Зинченко, А.А. Катаева, Н.Н. Поддьяком, Е.Н. Соколов, А.П. Усова), так и зарубежных ученых (Г. Гельмгольц, Э. Геринг, Р. Грегори, Г. Линдсей, Д. Норман, Х. Эренфельс и др.).

Так, например, Л.А. Венгер полагает, что «для полноценного сенсорного развития следует устранить практику ознакомления детей раннего возраста с двумя - тремя цветами и формами и предлагать детям запоминать и правильно употреблять их названия. Данное обучение представляет узкую направленность получаемых ребёнком представлений о свойствах предметов, а заучивание различных свойств приводит к тому, что дети прекращают обращать внимание на другие их разновидности» [3, с. 127]. Основное, на чём заостряет внимание Л. А Венгер - это «чтобы ребёнок во время действий с предметами мог принимать во внимание их свойства» [3, с. 130].

В.П. Вартан отмечает в проведенных психолого-педагогических исследованиях, что «развитие восприятия отношений между предметами по их внешним свойствам в процессе овладения практической деятельностью является важным моментом сенсорного развития детей второго-третьего года жизни» [2, с. 78].

Исследование З.М. Богуславской показало, что «в течении всего дошкольного возраста игровое манипулирование заменяется непосредственно обследовательскими действиями с предметом и преобразуется в целенаправленную его апробацию для познания предназначения его частей, их подвижности и связи друг с другом» [1, с. 54].

Поскольку сенсорное развитие представляет из себя неотъемлемую часть дошкольного воспитания, его значимость в формировании интеллектуальных способностей ребенка достаточно весома. Роль сенсорного воспитания состоит в том, что оно: способствует развитию умственных способностей ребенка; способствует малышу систематизировать знания, получаемые из внешней среды; подготавливает малышей к восприятию окружающей действительности такой, какой она является; оказывает положительное влияние на развитие эстетических чувств; формирует воображение, фантазию, наблюдательность и вни-

© Митичева Т.И., Панова О.П., 2017.

мательность; подготавливает ребятишек к предстоящей учебной деятельности; позитивно влияет на обогащение словарного запаса малышей; развивает всевозможные виды памяти (зрительную, образную, слуховую, моторную).

Сенсорное развитие детей играет большую роль в формировании всех психических процессов. Это развитие всех свойств восприятия, с помощью которых ребенок учится понимать и чувствовать окружающий мир. Таким образом, у малыша складываются начальные понятия, которые в последующем ему предстоит применять для формирования картины мира. Несоответствия в познании окружающей действительности могут вызвать нарушения в формировании логического мышления и воображения. Развитие всех видов памяти, а также способность к обобщению, усвоению новых сведений, зависит от того, какой сенсорный опыт ребенок получит в первые годы жизни [2].

Отмечая огромное значение сенсорного развития детей в формировании интеллектуальных способностей ребенка, необходимо обратить внимание еще и на вопрос использования современных форм и средств работы с детьми раннего возраста.

Как утверждает Е. Янушко «воспитание детей раннего возраста неотъемлемо должно включать в себя развивающие игры для гармоничного развития всех сенсорных систем. Известно, что мы воспринимаем мир посредством органов чувств, а вернее через пять сенсорных систем: зрение, слух, обоняние, осязание, вкус. Большую часть информации мы приобретаем с помощью зрения и слуха, так как эти анализаторы считаются ведущими. Однако, в процессе проведения развивающих игр с детьми, необходимо опираться на равносильное развитие все систем. Вкус и обоняние тесно связаны с эмоциональной сферой. Когда ребенок учится дифференцировать предметы на ощупь, называть вкус еды, находить названия различным ощущениям, он учится управлять своими эмоциями, осваивает их разнообразие и контраст с помощью телесных ощущений. Кроме того, чтобы сенсорное развитие детей раннего возраста проходило правильно, необходимо непременно пройти этап формирования так называемых сенсорных эталонов – общепризнанного понимания свойств различных предметов. Это достаточно важная характеристика, которая окажет помощь ребенку в социализации» [6, с. 32].

Сенсорное развитие детей 2-3 лет – обязательный и существенный шаг в становлении личности. Ведущей деятельностью в данном возрасте является предметная. Малыш чрезмерно интересуется окружающей действительностью, с наслаждением разглядывает яркие игрушки, поэтому особенно важно предлагать ему разнообразные игры, которые направлены на улучшение таких процессов как внимание, память, воображение, связная речь [4].

Малыши любят длительно играть с пластилином, вылепляя всевозможных зверюшек и предметы интерьера. Это очень положительно сказывается на развитии мелкой моторики. Занятие необходимо проводить так, чтобы дети могли выполнять несложные действия, которые соответствуют их возрасту, по заданию воспитателя. Можно предложить ребенку самому сконструировать настоящий зоопарк с большим количеством различных зверей. Количество животных может ограничиваться только той причиной, какое количество пластилина осталось у ребёнка. По нескольким поделкам, изготовленным ребёнком самостоятельно, можно судить о том, какие у него предпочтения [6].

Как считает Е. Янушко «в процессе работы с детьми раннего возраста в условиях детского сада часто используются развивающие коврики. Данные игрушки можно отнести к типу всем известных пазлов, которыми ребенок может заниматься часами, и, самое главное, они надолго приковывают его внимание. Сенсорное развитие детей младшего возраста начинается с истинного интереса. Ребенку работа с развивающими ковриками дает знания о целостной картине, которую он сам собирает по кусочкам. Также у ребёнка развивается усидчивость, внимательность, воображение, умение доводить начатое до конца. Забавные изображения безусловно понравятся малышу, и он будет складывать такие мозаики многократно. Особенности развития детей в этом возрасте такие, что они приобретают навыки тогда, когда что-то яркое и красивое привлекает их внимание, поэтому малышей необходимо заинтересовывать всевозможными предметами» [6, с. 46].

Сенсорное развитие детей раннего возраста, невозможно представить без наличия логических игр. И в качестве таких игр предлагается ребенку собрать пирамидку. Данный вариант является самым общеизвестным и доступным. Эта игрушка никогда не надоедает, дети любят играть с колечками, нанизывая их на палочку. Пирамидка способствует формированию абстрактного мышления, умения мыслить аналитически, сравнивать предметы между собой. Как правило, колечки у игрушки окрашены в разнообразные цвета, чтобы вызвать у малыша значительный интерес [3].

В качестве альтернативных игр в работе с детьми раннего возраста используются различные конструкторы. Конструкторы «Лего» - абсолютно оригинальная и неповторимая игра. Если из простого конструктора можно построить всего несколько предметов, то из «Лего» может получиться целый зоопарк разнообразных зверей или дом для кукол. Совсем не обязательно строить только то, что изображено на

коробочке, можно дать волю фантазии, выдумке и придумать свои неповторимые модели. Сенсорное развитие детей 2-3 лет будет проходить гораздо быстрее, если разрешить ребенку сооружать здания и создавать именно те конструкции, которые желает он сам. Ребенку безусловно нравится строить из конструктора «Лего». При первом показе игрушки необходимо продемонстрировать малышу, как все устроено, и построить вместе с ним несколько предметов [6].

В работе с детьми раннего возраста используется метод рисования. Нынешняя психологическая наука этот вид деятельности, определила арт-терапией. Плюсы ее огромны: развитие мелкой моторики, воображения, внимания, памяти. Сенсорное развитие детей 2-3 лет не может обойтись без отражения эмоций и чувств, накопленных за день. Стоит только дать ребенку в руки цветные карандаши и бумагу, как он с интересом начнет создавать свои первые «картины».

Дети от природы своей владеют удивительной гибкостью и отличным чувством ритма. Сенсорное развитие детей 2-3 лет безусловно включает в себя занятия по физической культуре. Способность выполнять полезные упражнения, поддерживать свой организм в форме, укрепление здоровья – вот несколько самых основных критериев. Кроме того, маленькие дети сами по себе довольно подвижны, по этой причине с радостью освоят предложенные гимнастические упражнения [2].

Таким образом, сенсорное развитие детей дошкольного возраста содержит в себе несколько главных элементов: зрительное восприятие, ощущение, мышление, память, осязательные составляющие. Все они в комплексе изображают целостную систему, вследствие которой ребенок продвигается в своем развитии, прогрессирует. Каким человеком ребенок станет в будущем, зависит в значительной степени от полученного им воспитания, не исключая сенсорного. Оно способствует упорядочиванию представлений малышей об окружающей действительности, развитию их внимания и наблюдательности, развитию у них навыков общения и самообслуживания, привитию чувства уважения и любви к ближнему. Таким образом, можно подытожить, что сенсорное развитие представляет собой не что иное, как процесс методичного и поэтапного приобщения ребенка к сенсорной культуре.

Библиографический список

1.Богуславская З. М., Смирнова Е. О. Развивающие игры. М.: Просвещение, 1991. – 263с.

2.Вартан В.П. Сенсорное развитие дошкольников. – Мн.: БрГУ, 2010. – 248с.

3.Венгер Л.А. Дидактические игры и упражнения по сенсорному воспитанию дошкольников. – М.: Просвещение, 1988. – 384с.

4.Пилюгина Э.Г. Занятия по сенсорному воспитанию с детьми раннего возраста. Пособие для воспитателя детского сада. – М.: Сфера, 2012. – 178с.

5.Урунтаева Г.А. Дошкольная психология: Учеб. пособие для студ. сред. пед. учеб. заведений. - 5-е изд., стереотип. – М.: Академия, 2001. – 286с.

6.Янушко Е. Сенсорное развитие детей раннего возраста (1-3 года). – М.: Мозаика-Синтез, 2012. – 72с.

МИТИЧЕВА ТАТЬЯНА ИВАНОВНА – кандидат педагогических наук, доцент, Арзамасский филиал Национального исследовательского Нижегородского государственного университета им. Н.И. Лобачевского, Россия.

ПАНОВА ОЛЕСЯ ПАВЛОВНА – магистрант, Арзамасский филиал Национального исследовательского Нижегородского государственного университета им. Н.И. Лобачевского, Россия.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ *НАУКИ*

УДК 630.181

О.А. Горошко, Л.Р. Фаизова

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА РФ

В статье, на основе данных, представленных федеральным агентством лесного хозяйства, проводится статистический анализ состояния лесного хозяйства Российской Федерации за 1994-2015 гг. С помощью применения адаптивных методов осуществлено прогнозирование лесовосстановления на 2016-2018 гг.

Ключевые слова: *лесной фонд, лесовосстановление, адаптивные методы, модель Хольта, лесные пожары.*

Лесной фонд является важнейшим био- и экономическим ресурсом: леса широко вовлечены в хозяйственную эксплуатацию, играют важнейшую роль в окружающей среде как, место обитания диких, в том числе промысловых, животных, климаторегулирующий фактор и др [3, с.39]. Общая площадь лесов мира составляет около 4 млрд. га. На территории Российской Федерации расположено 20% всех лесов планеты. На основании данных государственного реестра на начало 2016 года общая площадь земель Российской Федерации, на которых расположены леса, составила 1184,1 млн. га (таблица 1).

Земли, занятые лесными насаждениями занимают 67,1% площади всех земель, на которых расположены леса. По сравнению с 2014 г. общая площадь земель Российской Федерации, занятых лесными насаждениями, уменьшились на 224,1 тыс.га. Главной причиной данного сокращения являются лесные пожары.

© Горошко О.А., Фаизова Л.Р., 2017.

Таблица 1

Распределение площади земель Российской Федерации, на которых расположены леса

Категории земель, на которых расположены леса	Площадь земель, на которых расположены леса				
	всего	лесные земли	в т.ч. занятые лесными насаждениями		
			всего	из них лесными насаждениями с преобладанием древесных пород	
				хвойных	твердолиствен-ных
Земли лесного фонда	1146297,7	864537,7	770123,2	524693,1	18237,3
Земли обороны и безопасности	4913,4	4048,8	3696,6	2024,5	304,1
Земли населенных пунктов, на которых расположены леса	1439,3	1202,1	1127,5	391,6	96,8
Земли особо охраняемых природных территорий	26684,3	17771,6	16756,1	11137,4	761,5
Земли иных категорий	3849,2	3295,2	2810,5	313,7	205,6
Российская Федерация	1183183,6	890855,4	794513,9	538560,3	19605,3

На рисунке 1 представлена динамика лесных пожаров в Российской Федерации за 1995-2015 гг.

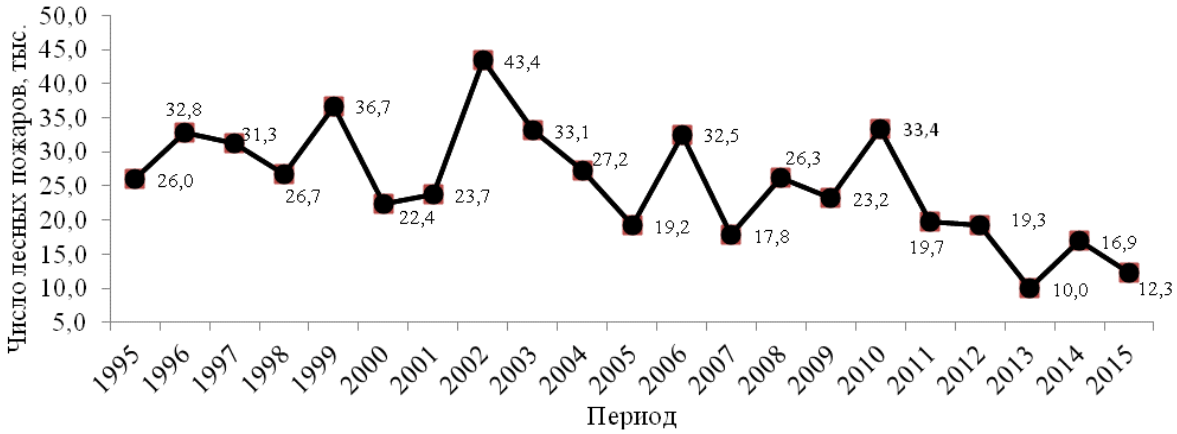

Рис. 1. Динамика числа лесных пожаров в Российской Федерации за 1995-2015 гг.

В 2015 году зафиксировано 12,3 тыс. лесных пожаров. Среднее количество лесных пожаров за анализируемый период составило 25,4 тыс. случаев, кроме того следует обратить внимание на то, что в 2015 году количество лесных пожаров ниже среднего значения. Лесные пожары зафиксированы на территории всех федеральных округов, при этом 58,1% всех случаев приходится на Сибирский федеральный округ. Средняя площадь пожаров в 2015 году составила 232 га, что больше по сравнению с 2014 годом (224 га). Большая часть лесных пожаров имеет антропогенное происхождение и вызвана нарушением правил пожарной безопасности в лесах. Доля лесных пожаров, возникших по вине граждан, в общем количестве лесных пожаров в 2015 году составила 60 %. Общая площадь погибших лесных нахождений в 2015 году составила 328,1 тыс. га (в том числе хвойных насаждений – 259,8 тыс. га).

С целью восстановления лесного фонда в Российской Федерации проводятся лесовосстановительные мероприятия. В 2015 году данные работы были проведены на площади 802,8 тыс. га. На рисунке 2 представлена динамика лесовосстановления в Российской Федерации за 1995-2015гг.

Основным способом лесовосстановления на землях лесного фонда остаётся содействие естественному возобновлению (около 75 %). В 2015 году меры содействия естественному возобновлению и комбинированное лесовосстановление проведены на площади 802,9 тыс.га.

Осуществим прогнозирование лесовосстановления в Российской Федерации с помощью адаптивных методов. Первоначально осуществим прогнозирование с помощью простого экспоненциального сглаживания. На рисунке 3 представлен график сглаженного временного ряда при α=0,1.

Простое экспоненциальное сглаживание временных рядов, содержащих устойчивый тренд, приводит к систематической ошибке, которая связана с отставанием сглаженных значений от фактических уровней временного ряда. Для учета тренда в нестационарных рядах применяется специальное двухпарамет-

рическое линейное экспоненциальное сглаживание. В отличие от простого экспоненциального сглаживания с одной сглаживающей константой (параметром) данная процедура сглаживает одновременно случайные возмущения и тренд с использованием двух различных констант (параметров).

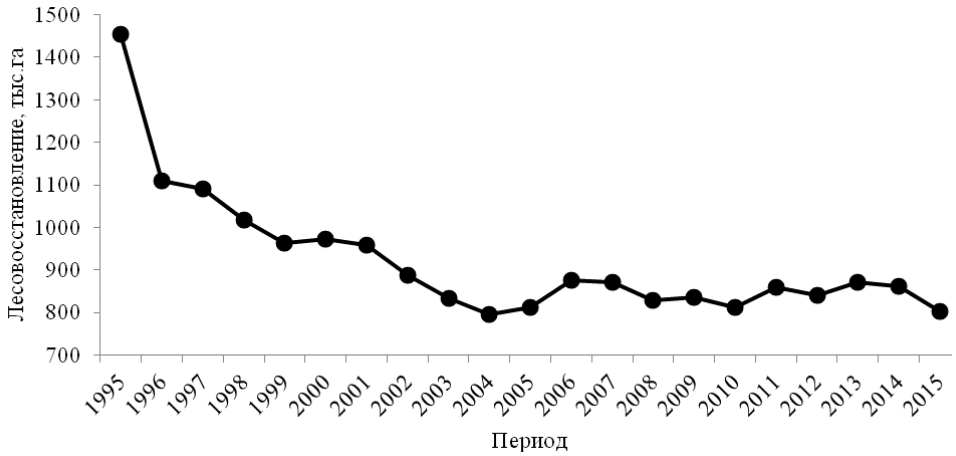

Рис. 2. Динамика лесовосстановления в Российской Федерации за 1995-2015 гг.

Процедура прогнозирования начинается с того, что сглаженная величина S_1 полагается равной y_1. Возникает проблема определения начального значения тренда a_1. С помощью оценивания линейного тренда ряда лесовосстановления по первым 10 уровням получили, что значение параметра $a_1 = -54{,}75$.

Помимо озвученной проблемы остается острой проблема выбора оптимальных констант, при этом задача усложняется вследствие увеличения числа констант. Решить данную проблему, призвана процедура «Поиск на сетке решений», позволяющая на основе перебора всех возможных вариантов выбрать модель с оптимальными константами. Выполним данную процедуру в двух вариантах, при $a_1 = 0$ и при $a_1 = -54{,}75$ (таблица 2).

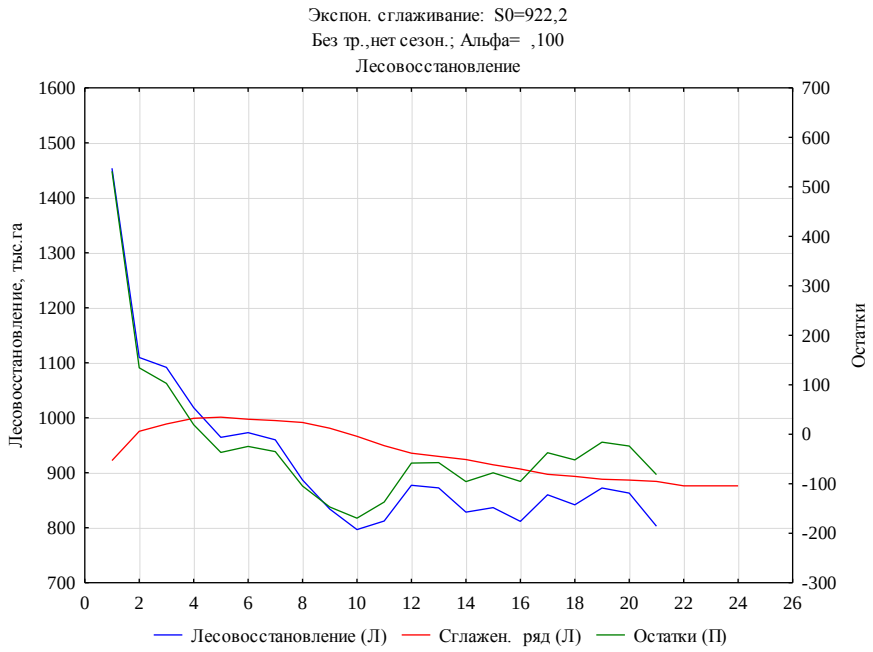

Рис. 3. График сглаженного временного ряда при $\alpha = 0{,}1$

Таблица 2

Варианты поиска для модели Хольта временного ряда лесовосстановления в Российской Федерации на сетке решений

Варианты моделей	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	A,%
Фактические значения	863,0	802,9	-	-	-
$(\alpha = 0{,}9; \gamma = 0{,}1)$ $a_1 = 0; y_1 = 1453{,}7$	857,9	853,0	793,9	779,9	4,85
$(\alpha = 0{,}9; \gamma = 0{,}2)$ $a_1 = 0; y_1 = 1453{,}7$	869,9	863,6	797,9	786,9	4,82
$(\alpha = 0{,}7; \gamma = 0{,}3)$ $a_1 = 0; y_1 = 1453{,}7$	870,4	870,4	814,1	805,1	5,26
$(\alpha = 0{,}8; \gamma = 0{,}2)$ $a_1 = -54{,}75; y_1 = 1453{,}7$	865,3	863,3	805,2	795,3	5,19
$(\alpha = 0{,}7; \gamma = 0{,}4)$ $a_1 = -54{,}75; y_1 = 1453{,}7$	874,3	873,0	810,9	797,9	5,58

На основании таблицы 2 можно сделать вывод, что наилучшим будет прогноз по модели с параметрами $\alpha = 0{,}9; \gamma = 0{,}2; a_1 = 0; y_1 = 1453{,}7$, о чём свидетельствует низкая средняя относительная ошибка аппроксимации. На рисунке 4. представлен график сглаженного временного ряда по данной модели.

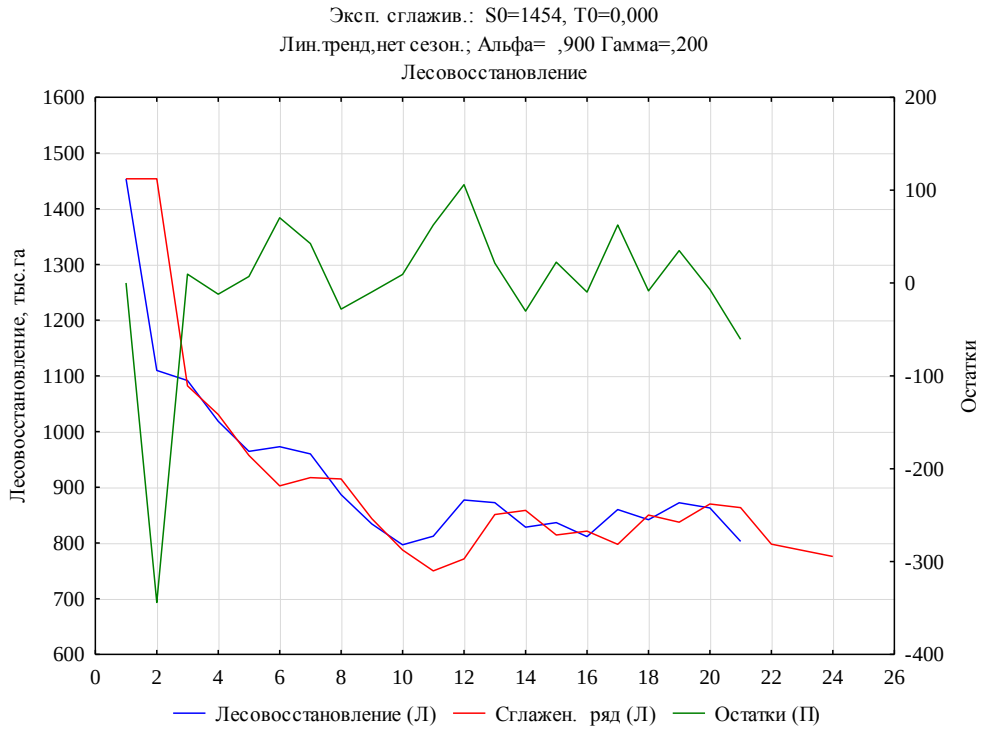

Рис.4. График сглаженного временного ряда по модели Хольта с параметрами $\alpha = 0{,}9; \gamma = 0{,}2; a_1 = 0; y_1 = 1453{,}7$

Следовательно, прогнозное значение лесовосстановления по выбранной модели в 2016 году будет равно 797,9 тыс. га, в 2017 году – 786,9 тыс. га, в 2018 году – 775,8 тыс.га.

Таким образом, тенденции современного лесопользования привели к катастрофическим последствиям [4, с.4]: ухудшению состояния лесных ресурсов, вырождению естественных лесов, обезлесиванию, уменьшению запасов древесины и т.д. Поэтому каждое государство стремиться создать эффективную систему управления лесами, организовать рациональное многоцелевое лесопользование. При этом важным является сбалансированность лесного хозяйства в экономическом, технологическом, нормативно- правовом, организационном и информационном отношении.

Библиографический список

1. Афанасьев, В. Н. Моделирование и прогнозирование временных рядов: учеб.-метод. пособие для вузов / В.Н. Афанасьев, Т.В. Лебедева, – М.: Финансы и статистика, 2009. – 292 с.

2. Зиновьева, И. С. Анализ эффективности экономического управления лесным фондом в российских условиях / И. С. Зиновьева // Известия Волгоградского государственного технического университета. – 2011. – Т. 12. – № 14 (87) – С. 70-72.

3. Зиновьева, И. С. Лесной фонд России как объект экономического управления / И. С. Зиновьева // Известия Волгоградского государственного технического университета. – 2013. – Т. 17. – № 17 (120). – С. 39-41.

4. Шимов, С. В. Государственный лесной реестр как информационная основа устойчивого управления лесным фондом страны / С. В. Шимов, А. А. Бочарова // Интерэкспо Гео-Сибирь. – 2012. – Т. 4. – С. 3-7.

5. Официальный сайт федерального агентства лесного хозяйства. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rosleshoz.gov.ru// (дата обращения 27.04.2017).

ГОРОШКО ОЛЬГА АНДРЕЕВНА – магистрант, Оренбургский государственный университет, Россия.

ФАИЗОВА ЛИЛИЯ РАДИКОВНА – кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики и эконометрики, Оренбургский государственный университет, Россия.

УДК 330

В.П. Чернышова

КОНТРОЛЛИНГ МАРКЕТИНГА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Актуальность данной темы исследования достаточно высока. Наличие грамотно функционирующей системы маркетинга на предприятии является ключевым фактором эффективности бизнес-процессов. Присутствие данного фактора позволяет предприятию комплексно анализировать как внешнюю, так и внутреннюю информацию. Как следствие, принимать рациональные управленческие решения с целью оптимизации бизнес-процессов и получения желаемой прибыли.

Ключевые слова: *маркетинг, предприятие, контроллинг.*

Одним из способов повышения эффективности управления организацией выступает совершенствование её отдельных управленческих функций. Контроллинг маркетинга является важнейшим методом, применяемым для оценки эффективности системы маркетинга [1, с. 605].

Целью исследования является рассмотрение и совершенствование методов контроллинга маркетинга на предприятии.

Практическая значимость исследования заключается в постановке, теоретическом обосновании и практическом решении проблем контроллинга в сфере маркетинга на предприятии.

Для достижения выбранной цели поставлены и решены следующие задачи:

1. выявлены сущность и роль контроллинга маркетинга на уровне предприятия;
2. предложена методика внедрения системы показателей маркетинга;
3. определены условия внедрения контроллинга маркетинга на предприятии.

Предметом исследования являются процессы контроллинга маркетинга на предприятии.

Объектом исследования являются малые и средние предприятия.

Проблемой большинства существующих предприятий является отсутствие системного подхода к планированию и контролю в сфере маркетинга. Данный факт не позволяет предприятиям использовать имеющиеся у них возможности для организации эффективной деятельности на рынке. Соответственно перед ними встает вопрос о разработке и создании фундаментальной системы организации контроллинга маркетинга.

Концепция контроллинга, которая используется в настоящий момент времени, была разработана ещё в 80-е годы как средство активного предотвращения кризисных ситуаций. О проблемах контроллинга маркетинга написано большое количество работ за последнее десятилетие. Огромный вклад в изучение данной проблемы внесены следующими авторами: Аренков И.А., Багиев Г.Л., Баркан Д.И., Божук, С.Г., Будрин А.Г., Винкельманн П., Дайле А., Котлер Ф., Ламбен Ж. , Лукашевич М. Л., Майер Э., Манн Р., Маслова Т.Д., Немчин А.М., Попков В.П., Прайснер А., Рубцов С., Суслов Е.Ю., Фалько С., Фольмут Х.Й., Хан Д., Хорват П., Швальбе Х. и др.

Несмотря на значительное количество написанных на данную тему работ, вопрос о направлении контроллинга маркетинга нельзя назвать полностью изученным [2, с. 97].

Основные задачи контроля в сфере маркетинга и содержание мероприятий по их решению.

© Чернышова В.П., 2017.

Далее следует рассмотреть функции контроллинга маркетинга:

Рис. 1. Основные задачи контроля в сфере маркетинга

1.контроллинг в маркетинге обеспечивает своеобразный приоритет, касаемый принятия управленческих решений для всего предприятия;

2.в процессе контроллинга непрерывно проводится сравнение текущего и желаемого состояния, и оцениваются отклонения в осуществлении общей стратегии развития предприятия;

3.контроллинг маркетинга обеспечивает своевременный поиск слабых мест на предприятии и причин их появления;

4.контроллинг маркетинга формирует систему раннего предупреждения о неполадках на предприятии.

Цель контроллинг маркетинга – это наблюдение за исполнением планов, анализ прибыльности и эффективности маркетинговых мероприятий, проводимых на предприятии, а также непрерывное исследование рыночной ситуации. [4, с. 25].

Существует четыре типа маркетингового контроля:

1.контроль годовых планов;

2.контроль прибыльности;

3.контроль эффективности;

4.стратегический контроль. [3, с. 476]

И три уровня маркетинг контроля:

1.предприятие в целом;

2.подразделение маркетинга;

3.внешний контроль. [5]

Процесс координации в процессе маркетинг контроллига.

Рис. 2. Процесс координации в процессе маркетинг контроллига

Формирование контроля маркетинга зависит от величины предприятия, квалификации его человеческих ресурсов и пресонала, сложности поставленных перед ним задач и др. Можно выделить два способа осуществления контроля маркетинга:

1.собственными силами;

2.с помощью сторонних организаций.

С ростом предприятия и расширением в нем функций маркетинга, увеличивается потребность в специализации и образовании отдела для осуществления контроля маркетинга. Ключевые инструменты, используемые в сфере стратегического маркетинга и контроллинга - это:

1.портфолио-анализ;

2.GAP-анализ. [6]

Метод GAP-анализа в маркетинг контроллинге.

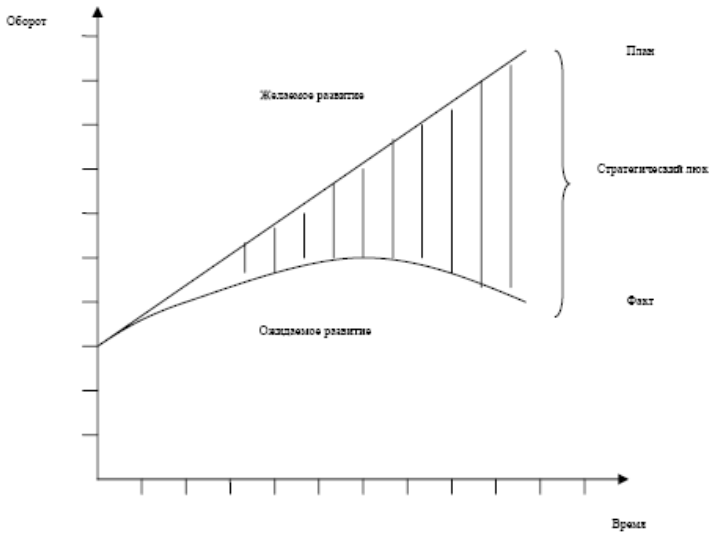

Рис. 3. Метод GAP-анализа в маркетинг контроллинге

Анализ конкурентов предприятия позволяет определить слабые и сильные стороны конкурентов. Слабые стороны - это основа для формирования собственной конкурентной стратегии. Сильные стороны служат для своевременного обнаружения опасности. Результаты полученного анализа позволяют определить модели наиболее эффективного конкурентного поведения на рынке.[4, с. 57]. Служба контроллинга каждый год проводит на предприятии анализ его потенциала, с целью определить степень и эффективность его использования. По итогам проведенного анализа, разрабатывается стратегия по укреплению выявленных в нем сильных сторон и постепенному устранению слабых.

Метод разработки сценариев служит для разработки планов возможных траекторий развития внешней среды, с целью обеспечить гибкость и гарантировать длительное существование предприятия.

Рассмотренные выше инструменты контроллинг маркетинга, обеспечивают формирование стратегий, стратегических целей и задач на предприятии.

Впервые контроллинг стали использовать по большей части на предприятиях крупной промышленности, тем не менее, широкого распространения он не получил. Это связано с тем, что при внедрении у себя контроллинг маркетинга, предприятия сталкиваются с рядом проблем:

1. отсутствие широкой практики внедрения системы контроллинга маркетинга на предприятиях;
2. отсутствие квалифицированных специалистов в области контроллинга маркетинга;
3. низкая оперативность информации;
4. недостаточная прозрачность информации;
5. финансовые затраты на внедрение системы контроллинга маркетинга.

Данный анализ позволяет определить рекомендации по совершенствованию внедрения контроллинга маркетинга на предприятии:

1. обучение и повышение квалификации специалистов в области контроллинга маркетинга. Отсутствие грамотных специалистов, обладающих необходимыми знаниями и навыкам, связано с тем, что современная система образования по контроллингу находится на этапе становления.
2. повышение автоматизации предприятия. Уровень автоматизации на предприятиях пока недостаточен для получения информации в режиме реального времени. В большинстве случаев, на предприятии, внутренняя управленческая информация каждого структурного подразделения локальна и не увязана в единую систему, то есть, базы данных многочисленны и не интегрированы.
3. при внедрении контроллинга маркетинга в систему управлением предприятием следует определить взаимосвязь контроллинга маркетинга с процессами планирования, контроля, бюджетирования и имеющейся информационной системой.

Таким образом, сущность контроллинга маркетинга заключается в подготовке управленческих решений в области маркетинга, направленных на удовлетворение потребностей потребителей в условиях модернизации организационных и информационных структур, которые в свою очередь, вызваны необходимостью решения как краткосрочных, так и долгосрочных проблем развития предприятий. [7]

Библиографический список

1. Багиев Г.Л., Тарасевич В.М., Анн Х. Маркетинг: учебное пособие для вузов. СПб.: Питер, 2008
2. Башкатова Ю.И. Контроллинг: учебно-методический комплекс. М.: Издательский центр ЕАОИ, 2008
3. Котлер Ф. Маркетинг — менеджмент. СПб.: Питер Ком, 1999
4. Мелентьева Н.И. Маркетинг-контроллинг и маркетинг-аудит: учебное пособие.СПб.: Издательство СПбГУЭФ, 2009
5. Энциклопедия Экономиста [Электронный ресурс] http://www.grandars.ru/
6. Главная задача и основные инструменты контроллинга маркетинга [Электронный ресурс] http://articlekz.com/article/5998
7. Контроллинг. Управление маркетингом [Электронный ресурс] http://www.grandars.ru/student/marketing/kontrolling.html

ЧЕРНЫШОВА ВЕРОНИКА ПЕТРОВНА – магистратура, Тольяттинский государственный университет, Россия.

УДК 330

М.А. Чукавина

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ (НА ПРИМЕРЕ АО «АРКТИКНЕФТЕГАЗСТРОЙ»)

В статье исследуются основные проблемы, возникающие в организациях при внедрении системы бюджетирования. Выделяются причины и факторы, из-за которых бюджетирование не реализуется в полном объеме и не приносит тех результатов, на которые способно.

Ключевые слова: *бюджет, бюджетирование, бюджетный процесс, система бюджетирования, управление предприятием, виды бюджетов, управление финансами, методика бюджетирования, разработка бюджетов, проблемы, достоинства, недостатки.*

В процессе формирования и поддержания в актуальном состоянии системы бюджетирования перед организацией встает множество вопросов и проблем, в формулировке и решении которых тесно сплетаются организационные и поведенческие аспекты.

На сегодняшний день они достаточно хорошо изучены и теоретически изложены во многих трудах.

Данные недостатки присущи основному большинству организационных систем бюджетирования, в том числе и системе, построенной в АО «Арктикнефтегазстрой».

Проблемы в организации бюджетирования на предприятии возникает практически на начальном этапе.

Это проблема участия менеджеров разных уровней в разработке бюджетов. Вовлечение в процесс бюджетирования большого количества сотрудников на разных уровнях организации хорошо с точки зрения мотивации, поскольку известно, что человек лучше выполняет задачу, в выработке которой участвовал сам.

Однако обеспечить согласованность действий множества людей бывает крайне трудно, а согласованность интересов – вообще практически невозможно.

Каким бы широким не было участие в бюджетном процессе исполнителей на всех уровнях организационной структуры, ответственность за выполнение бюджетов все равно остается чисто персональной.

За выполнение отдельного бюджета, будь то БП ДДР отдельного подразделения, отвечает руководитель соответствующего подразделения лично. Он не может разделить ответственность со своими подчиненными и поэтому в большинстве случаев не видит особой надобности вовлекать их в подготовку этого документа.

Делая привязку вышеуказанных проблем к реалиям функционирования бюджетной системы АО «Арктикнефтегазстрой» следует сказать, что и этой организации они не чужды. Особенно это касается согласованности интересов.

Это неудивительно, так как присуще многим крупным организациям, имеющим дробление на структурные подразделения (в нашем случае – СУ № 39; СУ № 40; Управление механизации № 7; Управление производственно-технической комплектации; ЗАО «Предприятие Механизация»; ООО «Спецгазремстрой»).

Руководители ведут борьбу за повышение объемов финансирования отдельных направлений в работе. Эти процессы ведут к конфронтации и затягиванию бюджетного процесса. Кроме этого, существует и проблема преобладания информационных потоков.

Оба варианта бюджетирования, и «сверху вниз», и «снизу вверх», имеют свои достоинства и свои недостатки. В системах бюджетирования первого типа достоинством является вовлеченность в процесс бюджетирования руководителей низшего уровня и специалистов, что имеет положительный мотивационный эффект.

Вместе с тем, вовлечение в процесс планирования линейных руководителей с ограниченными полномочиями и сферой ответственности приводит к пренебрежению ими интересами организации в целом (невольном, когда они просто не понимают стратегических целей и перспектив, или намеренном, когда они сознательно ставят свои личные интересы выше целей всей организации).

Вторым существенным недостатком системы бюджетирования «снизу вверх» является необходимость долгого согласования бюджетов различных структурных единиц организации.

Масса времени и сил тратится как на устранение бюджетного зазора, так

© Чукавина М.А., 2017.

и на приведение показателей разных подразделений в соответствие друг другу. Вариант бюджетирования «сверху вниз» лишен указанных недостатков, и поэтому обеспечивает согласованность бюджетов с минимальными затратами времени и сил персонала организации.

В АО «Арктикнефтегазстрой» процесс бюджетирования организован в виде комбинации информационных потоков и включает в себя несколько итераций – документы и нормативы передаются снизу вверх, а затем возвращаются назад для уточнения и более тесной увязки с бюджетами других центров ответственности.

Считаем, что более продуктивным с точки зрения затрат на бюджетирование бывает именно вариант – информационные потоки организованы преимущественно по принципу «сверху вниз» с ограниченным участием менеджеров и специалистов низших уровней управления организацией.

Существующей в «Арктикнефтегазстрой» системе бюджетирования также присуща проблема преобладания информационных потоков. Разногласия и длительность процедур согласования при утверждении бюджета являются существенным недостатком бюджетной системы данного предприятия.

Также наблюдается проблема «бюджетного зазора» - негативный момент в системе бюджетирования.

Так менеджеры, участвующие в разработке бюджетов своих подразделений, за выполнение которых они и будут нести ответственность, сознательно допускают при составлении бюджетов некий «люфт», выражающийся в завышении собственных затрат и занижении плановой производительности.

Такое несоответствие бюджета максимальным возможностям подразделения можно назвать своеобразным «бюджетным зазором»; он позволяет менеджерам выполнить бюджет даже в случае его последующей значительной корректировки на более высоких уровнях руководства, что и было рассмотрено во второй главе магистерской работы, где частично рассматривали БДР.

Следующая проблема - интересы разных участников бюджетного процесса бывают различны, а, зачастую, и противоположны.

При попытке привести в соответствие бюджеты всех подразделений возможен конфликт менеджеров. Именно для того, чтобы избежать этого, системы бюджетирования обычно организуются в виде вертикальных информационных потоков, без согласования данных непосредственно между подразделениями, то есть без обмена информацией по горизонтальным организационным связям.

Несмотря на подобного рода сложности, цели все равно должны быть сформулированы, поскольку любая четко обозначенная цель играет мотивирующую роль.

Когда цель деятельности ясно выражена, понятна каждому участнику организации и не противоречит его личным целям, все участники с большим энтузиазмом стремятся к ее достижению, чем в случае, когда их работа не имеет выраженной цели.

Недостаток подобного рода не очень ярко выражен в системе бюджетирования «Арктикнефтегазстрой» благодаря разработке достаточно эффективного регламента, но «человеческий фактор» иногда оказывает своё негативное влияние.

Проблема выполнимости бюджетов и нормативов является всегда наиболее насущной. Установлено, что наиболее стимулирующий к деятельности эффект имеет цель, находящаяся на верхней границе выполнимости.

Анализ исполнения бюджетов за 1 квартал 2017 г. показал «недоплан» по продажам, что, соответственно, создает атмосферу напряженности.

Проблема перекладывания менеджерами ответственности друг на друга возникает как результат распределения персональной ответственности между отдельными менеджерами.

Поскольку процесс бюджетирования затрагивает все центры ответственности, почти в каждом из отдельных функциональных бюджетов есть показатели, ответственность за формирование которых (а также за отклонения фактических значений от плановых) несут менеджеры двух или более центров ответственности. В случае, когда отклонение такого рода значимо, у менеджера, ответственного за выполнение данного бюджета, может возникнуть желание разделить эту ответственность или даже перенести ее на другого руководителя.

В системе бюджетирования АО «Арктикнефтегазстрой» этот недостаток присутствует, но выражен крайне слабо, так как ответственность за выполнение отдельных статей бюджета персонифицирована регламентом. Но даже при этом условии зачастую при выяснении причин отклонения бюджета от плановых показателей достаточно сложно выявить первопричину последних и ответственное за них лицо.

Кроме того, система бюджетирования требует для своего внедрения и поддержания определенных, и немалых, затрат.

Расчет нормативов в денежном и натуральном выражении, подготовка нормативных калькуляций, классификаторов бюджетов, центров ответственности и статей, их пересмотр при изменениях рыночной

ситуации и условий производства – все это требует значительных затрат, прежде всего времени работы сотрудников.

Все эти работы следует проводить с достаточной периодичностью, поскольку слишком частые или слишком редкие пересмотры нормативов могут подорвать доверие к ним и к бюджетам в целом, а также снизить аналитическую ценность этой системы для принятия управленческих решений.

Кроме того, функционирование достаточно разработанной системы бюджетов невозможно «вручную», оно требует внедрения компьютерной информационной системы со специальными модулями, позволяющими вести обработку такого рода информации, и приобретение такой системы является дополнительными затратами для организации.

Процесс бюджетирования и связанная с ним система контроля являют собой, пожалуй, самый яркий пример межличностных взаимодействий в организации - поиска компромисса, распределения ответственности и стимулирования по результатам.

Библиографический список

1.Лапенков В.И., Основы бюджетирования // URL: http://iteam.ru/publications/finances/section_11/article_22 (дата обращения 25.06.2016)

2.Савчук В.П. Управление прибылью и бюджетирование – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2007. – С. 96-102.

3.Волкова О.Н. Бюджетирование и финансовый контроль в коммерческих организациях – М.: Финансы и статистика, 2003. – С.267

ЧУКАВИНА МАРИЯ АЛЕКСЕЕВНА - магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 657.1

М.В. Скондакова

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: УЧЕТНО-НАЛОГОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ

В данной статье представлены основные теоретические подходы к пониманию сущности финансового результата. Рассмотрены основные понятия, используемые для расчета текущего налога на прибыль. Проведена сравнительная характеристика Положения по бухгалтерскому учету 18/02 с международными стандартами бухгалтерской отчетности 12.

***Ключевые слова**: доходы, расходы, финансовый результат, текущий налог на прибыль, аналитические и синтетические счета, налогообложение.*

Выбранная тема является одной из наиболее интересных для исследования на современном этапе развития отечественной системы бухгалтерского учета и налогообложения. Особое значение приобретают проблемы совершенствования учета финансово-хозяйственной жизни коммерческой организации.

Данные о финансовом результате необходимы для важных систем учета: бухгалтерского, налогового и управленческого. Налоговый учет ведется параллельно бухгалтерскому учету. Цель налогового учета – определить налоговую базу по налогу на прибыль. Другие налоги начисляются по данным бухгалтерского учета. Управленческий учет использует информацию о финансовом результате деятельности предприятия для контроля и анализа деятельности предприятия, принятия оперативных решений [8].

Одним из важных направлений учета финансовых результатов является формирование полной и достоверной информации о финансовых результатах, учитываемых для целей налогообложения. Объектом обложения налогом на прибыль организаций признается полученная прибыль – разница между доходами и расходами организации. Порядок ведения налогового учета указывается налогоплательщиком в учетной политике [2].

В настоящее время проблемой учета финансовых результатов для целей налогообложения является несовпадение их величин в налоговом и бухгалтерском учете. Различия между учетом проявляются в законах и правовых документах, которым они подчиняются, а также в порядке признания доходов и расходов.

Финансовый результат является результатом хозяйственной деятельности организации и выражается в виде прибыли или убытка, который определяется как разница между доходами и расходами организации [1].

Конечный финансовый результат слагается из финансового результата от обычных видов деятельности, финансового результата от прочих видов деятельности, начисленного условного налога на прибыль, а также сумм причитающихся налоговых санкций.

Объектом исследования выступают учетно-аналитические процессы при формировании финансовых результатов организаций.

Предметом исследования являются теоретические, методические и организационные аспекты учета финансовых результатов.

Понятие конечного финансового результата деятельности организации является предметом исследования ряда авторов, таких как Шеремет А. Д., Негашаев Е.В., Ковалев В.В., Вагазова Г.Р., Лукьянова Е.С., Л.Н. Кириллова, Изотова Е.А., Савицкая Г.В., Ефимова О.В., и многих других [3,10,11,12].

Финансовый результат - конечный итог хозяйственной деятельности предприятия, выраженный в форме прибыли или убытка. Прибыль является показателем, наиболее полно отражающим эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости [10].

В таблице 1 представлены понятия, на основе которых производится расчет текущего налога на прибыль. На принципе выявления различий и отражения в бухгалтерском учете суммы налога на прибыль, рассчитанной на их основе, и строится ПБУ 18/02. Не всё, что является доходом или расходом с точки зрения бухгалтерского учета, признается доходом или расходом в налоговом учете.

© Скондакова М.В., 2017.

Таблица 1

Понятия, используемые при расчете налога на прибыль согласно Положению по бухгалтерскому учету 18/02

Понятие	Экономическая сущность понятия
Условный расход (УР) -	сумма налога на прибыль, определяемая исходя из бухгалтерской прибыли (убытка) и отраженная в бухгалтерском учете независимо от суммы налогооблагаемой прибыли.
Постоянное налоговое обязательство (ПНО) -	образуются из постоянных разниц. Постоянные разницы – это доходы и расходы, формирующие бухгалтерскую прибыль (убыток) отчетного периода и исключаемые из расчета налоговой базы по налогу на прибыль как отчетного, так и последующих отчетных периодов (например, превышение фактического размера суточных над нормативной величиной).
Отложенное налоговое обязательство (ОНО) -	часть отложенного налога на прибыль, которая должна привести к увеличению налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в следующих отчетных периодах. Например, это сумма налога прибыль по отрицательной разнице между амортизацией основных средств, начисленной разными методами в бухгалтерском и налоговом учете. Отложенное налоговое обязательство признается в том отчетном периоде, в котором возникают налогооблагаемые временные разницы.
Отложенный налоговый актив (ОНА) -	часть отложенного налога на прибыль, которая должна привести к уменьшению налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в следующих отчетных периодах.

К примеру, проведя инвентаризацию, организация обнаружила на складе номенклатурные позиции готовой продукции, не пользующуюся спросом. Руководство организации приняло решение списать продукцию, а затем ее утилизировать. Организация понесет затраты по утилизации готовой продукции и учтет их согласно требованиям бухгалтерского учета.

Положениями Налогового кодекса РФ предусмотрено отнесение в состав прочих расходов, связанных с производством и реализацией, потерь в виде стоимости не реализованной в пределах установленных сроков продукции СМИ и книжной продукции, включая расходы на их списание и утилизацию. В отношении другой продукции ничего подобного Налоговым кодеком РФ не предусмотрено. Об отнесении убытков от списания устаревшей, не пользующейся спросом продукции к внереализационным расходам организации в Налоговом кодексе РФ тоже ничего не говорится.

Таким образом, расходы, связанные со списанием и утилизацией продукции, не пользующейся спросом со стороны покупателей, для целей налогообложения прибыли не принимаются [19]. Возможны и другие ситуации. В связи с этим для установления взаимосвязи между бухгалтерским и налоговым учетом финансовых результатов необходимо выявлять разницы, возникающие в результате применения правил определения прибыли [7].

Однако выявление разниц между двумя системами учета порождает трудности организационного характера. Кроме ежедневной загруженности учетной работой и составлением всевозможного вида отчетности бухгалтер вынужден вести учет разниц.

При действующем порядке организации сталкиваются с дополнительными трудностями для организации налогового учета, а именно, увеличение объема работ сотрудников бухгалтерии, перераспределение функциональных обязанностей сотрудников для обеспечения рационального учета фактов хозяйственной жизни коммерческой организации, увеличение штата сотрудников при невозможности перераспределения функциональных обязанностей, создание специальных подразделений, осуществляющих ведение налогового учета и другие.

Кроме того, в настоящее время при переходе предприятий с российских стандартов бухгалтерского учета на международные, актуальной является проблема правильности отражения предприятиями финансовых результатов своей деятельности.

В таблице 2 представлено сравнение Положения по бухгалтерскому учету 18/02 с международными стандартами бухгалтерской отчетности 12 [9].

Таблица 2

Сравнение Положения по бухгалтерскому учету 18/02 с международными стандартами бухгалтерской отчетности 12

Сравнительный признак	ПБУ 18/02	МСФО 12
Обоснование необходимости расчета отложенных налогов	+	+
Вводится определение «временные разницы»	+	+
Наличие и применение «отложенных налоговых активов» и «отложенных налоговых обязательств»	+	+

Окончание табл. 2

Сравнительный признак	ПБУ 18/02	МСФО 12
Наличие и применение термина «постоянные разницы»	+	-
Отражение в учете «условного расхода по налогу на прибыль»	+	-
Использование счета «Прибыли и убытки» в корреспонденции со счетом «Расчеты по налогам и сборам» при начислении отложенных налоговых обязательств и отложенных налоговых активов	+	-
Основным пользователем информации при применении стандарта выступает орган государственной власти	+	-

Несмотря на то, что ПБУ 18/02 разработано на основе МСФО 12, между положением и концепцией существуют различия. Основное из них заключено в сущности понимания отложенных налогов. Согласно ПБУ 18/02 с помощью расчета отложенных налогов учитывается величина текущего налога на прибыль, а также величина размера налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в будущих периодах. Однако указанные разницы возникают по доходам и расходам отчетного периода, поэтому исчисление отложенных налогов происходит с применением ставки отчетного года [13].

В МСФО 12 расчет отложенных налогов необходим для определения будущей обязанности по уплате налога на прибыль на основании предположений о будущих доходах и расходах, которые возникнут благодаря имеющимся у компании на данный момент активами и обязательствами. Отложенные налоги по МСФО рассчитываются с применением ставки налога на прибыль, которая будет предположительно установлена в следующем отчетном периоде.

Кроме того, между ПБУ 18/02 и МСФО 12 различным является учет отложенных налогов на счетах бухгалтерского учета. МСФО не предусматривает отражение условного расхода по налогу на прибыль, а также постоянных налоговых обязательств. Отложенные налоговые обязательства и активы, текущий налог на прибыль в учете отражается на соответствующих счетах в корреспонденции со счетом «Прибыли и убытки». В итоге сумма текущего налога на прибыль, подлежащая уплате в бюджет, в данном отчетном периоде, сразу уменьшает бухгалтерскую прибыль и отражается как обязательство, которое уже не корректируется. Корректировка сумм отложенных налогов производится через счет «Прибыли и убытки» не затрагивая счет расчетов с бюджетом.

В ПБУ 18/02 учет условного расхода по налогу на прибыль и постоянное налоговое обязательства и активы отражаются на счете 99 «Прибыли и убытки» в корреспонденции со счетом 68 «Расчеты по налогам и сборам» субсчет «Налог на прибыль». Отложенные налоговые обязательства и отложенные налоговые активы в отличие от МСФО не отражаются на счете 99 «Прибыли и убытки», а отражаются на счетах 09 «Отложенные налоговые активы» и на счете 77 «Отложенные налоговые обязательства в корреспонденции со счетом 68 «Расчеты по налогам и сборам» субсчет «Налог на прибыль». После отражения показателей, формирующих текущий налог на прибыль, он автоматически будет учтен в составе задолженности субъекта по налогу на прибыль [13].

Составление бухгалтерской отчетности по стандартам МСФО затрагивает организации, ценные бумаги которых котируются на международных финансовых биржах. Организации, осуществляющие финансово-хозяйственную деятельность только на территории Российской Федерации, применяют Положения по бухгалтерскому учету. Субъекты малого предпринимательство имеют право не применять ПБУ 18/02, с условием отражения данного решения в учетной политике организации.

Для других организаций правильно составленная учетная политика поможет значительно облегчить труд сотрудника бухгалтерии. Необходимо рационально организовать ведение бухгалтерского учета, выявить операции, приводящие к появлению разниц и попытаться минимизировать их появление в будущих периодах. Полностью избежать различия между бухгалтерским и налоговым учетом, по мнению многих авторов, не возможно, ввиду различных целей, стоящих между системами учета и определяющих принципы ведения бухгалтерского учета и содержание НК РФ [7,14,15].

Библиографический список

1.Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02 утверждено приказом Минфина России от 19 ноября 2002 г. № 114н, с изменениями от 11.02.2008 № 23н, от 25.10.2010 № 132н, от 24.12.2010 № 186н

2.Козина Л. В. Теоретическая и практическая интерпретация учета финансовых результатов в современных условиях // Молодой ученый. — 2014. — №8. — С. 497-504.

3.Вагазова Г. Р., Лукьянова Е. С. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия // Молодой ученый. – 2015. – № 11.3. – С. 13-15.

4.Ибрагимова А.Х. Сущность и учет прибыли как финансового результата деятельности // Современные развития науки и технологий. – 2016 - №3-9. – С.55-58.

5.Коське М.С. Бухгалтерский учет и аудит: учебное пособие / М. С. Коське, И. В. Воюцкая, Ю. Г. Мишучкова ; М-во образования и науки Российской Федерации, , 2011. - 284 с.

6.Лупикова Е.В. Доходы и расходы в 2016 году: бухгалтерский учет, налогообложение. Практические ситуации и примеры: методические рекомендации / Лупикова Е.В; Учебно методический центр. – Тюмень. – 2016.

7.Рахматуллин Ю.Я. Соответствие доходов и расходов в бухгалтерском и налоговом учете от продаж // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. – 2013. – №3. – С. 143-147

8.Сафронов М.О. Бухгалтерский учет прочих доходов и расходов // Международный студенческий научный вестник. – 2015. – № 4-2. – С. 305-306.

9.МСФО-12 [Электронныйресурс]: http://www.auditit.ru/ articles/ account/ tax/a36/40857.html - Дата обращения: 11.12.2016

10.Изотова Е.А. Учет и аудит финансовых результатов деятельности предприятия// Актуальные вопросы экономических наук. – 2015. –

11.Кириллова Л.Н. Виды прибыли в системе управления прибылью // Экономический журнал. – 2011. - №16. – С.57-60.

12.Ковалев В.В. Прибыль: Логика определения и идентификации // Вестник Санкт-Петербургского университета. – 2005 . - №2. – 106-117.

13.Кямякова Ю.Ю. Сравнительная характеристика ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» и МСФО 12 «Налоги на прибыль». // Молодой ученый. – 2014-№4.2 – с.50-53

14.Надеждина С.Д., Лукъяненко В.М. Бухгалтерский и налоговый учет финансовых результатов организаций: проблемы и решения // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. – 2008. - № 7. – С. 99-101.

15.Сибиряткина И.В., Анохина Е.В. Сближение бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов // Материалы VII Международной студенческой электронной научной конференции. «Студенческий научный форум» – 2015.

СКОНДАКОВА МАРИЯ ВАДИМОВНА – магистрант, Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, Россия.

УДК 339.13

А.С. Роксана

ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОГО ЮВЕЛИРНОГО РЫНКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

В данной статье изучаются основные тенденции развития розничной торговли ювелирными изделиями России за период 2014-2016 годов. В условиях кризиса ювелирная отрасль претерпевает значительные изменения, так как ювелирные изделия обладают абсолютной эластичностью. Спрос на рынке ювелирных изделий в значительной степени сократился за изучаемой период. Следовательно, ритейлеры вынуждены были изменить стратегию поведения на рынке.

Ключевые слова: *ювелирные изделия; розничная торговля; ритейл; экономический кризис, спрос, интернет-продажи.*

С середины 2014 года спрос на ювелирные изделия стал сокращаться, что можно с легкостью объяснить началом финансово-экономического кризиса в стране: так как ювелирные украшения являются предметами роскоши, спрос на них является абсолютно эластичным. В условиях кризиса объем ювелирных изделий на рынке сократился в 2015 и 2016 годах, что, безусловно, связано с кризисом: рост цен на товары наряду со снижением покупательной способности населения. [2, с. 103]

Важно отметить, что в 2015 году спрос на ювелирные изделия упал до 67 тонн, достигнув своего минимума за 14 лет, общее снижение за период 2014-2015 гг. составило 39%. При этом хотелось бы отметить, что в 2015 году оборот увеличился на 7% в денежном выражении. В 2016 году спрос на ювелирные изделия упал еще на 11%. Следовательно, можно сделать вывод, что цены на ювелирные изделия выросли в среднем на 75,4%. Важно отметить, что сумма среднего чека в 2016 году составила 250 долларов, что ниже суммы среднего чека до начала кризиса на 20%.

Помимо этого, рынок вторичных драгоценных металлов в 2014 году увеличился на 47% по сравнению с 2013 годом, а в 2015 году рост составил еще 14%.

В ювелирной промышленности 80-90% себестоимости украшений приходится на стоимость сырья, поэтому продавцы меняют ассортимент ювелирной продукции в пользу более бюджетных вариантов: украшения с использованием комбинирования драгоценных металлов, заменой натуральных камней на синтетические субституты. В свою очередь данные товары мало интересуют покупателей, так как не удовлетворяют требования покупателей по качеству изделий, кроме того, важно отметить, что ассортимент ювелирной продукции в России не отличается разнообразием, что, безусловно, негативно отражается на спросе ювелирной продукции.

Кроме того, стоит отметить такие тенденции, как сокращение площади ювелирных магазинов, а также снижение объемов товарных запасов.

В 2015 году спрос на импортные товары снизился на 70%, что, безусловно, связано со сложностями входа на отечественный рынок ювелирных изделий.

Помимо вышеизложенного, в связи с ростом курса доллара, стоимость импортных ювелирных украшений в значительной мере возросла. [3, с. 68] В 2016 году импорт ювелирных изделий продолжил снижаться: сокращение объемов импортных ювелирных изделий составило 22%.

В настоящее время 31% рынка занимают 7 ключевых ритейлеров, данные о доли их на рынке представлены в таблице 1.

Таблица 1

Крупнейшие ритейлеры ювелирных изделий в России

Наименование	Объем выручки, млрд.руб.	Доля на рынке, %
«Адамас»	11,6	6,7
«Pandora»	8,6	5,0
«Московский ювелирный завод»	8,3	4,8
«Sunlight»	8,0	4,6
ГК «585 Gold»	7,9	4,2
ГК «585 Золотой»	6,9	4,0
«Яшма Золото»	3,0	1,7

© Роксана А.С., 2017.

В настоящее время около 3% ювелирного оборота России составляют интернет-продажи. Самым крупным игроком на ювелирном интернет-рынке выступает «Адамас». Стоит отметить, что в российском ювелирном интернет-ритейле существуют значительные законодательные ограничения, в частности, нормами прописано как следует осуществлять хранение, транспортировку, инвентаризацию изделий. Сложностью осуществления интернет-ритейла, безусловно, является отсутствие возможности примерки: в традиционном ювелирном салоне технологии продаж во многом связаны с тактильными ощущениями и визуальным восприятием.

Однако, согласно данным, представленным руководством «Адамас», 3,2% оборота составляют интернет-продажи. Целевой аудиторией интернет-магазина являются женщины в возрасте от 30 до 40 лет, сумма среднего чека – 11 тысяч рублей. Наибольшим спросом пользуются такие ювелирные изделия, как кольца и серьги, а затем (в порядке убывания) подвески, браслеты, колье и цепи.

Согласно оценке экспертов в связи с улучшением макроэкономических показателей и укрепления национальной валюты, рынок стабилизируется, однако, для значительных положительных прорывов оснований нет. При оптимистичном сценарии прогнозируется рост спроса на ювелирном рынке на 3%, а при негативном сценарии – падение спроса на 10%.

Библиографический список

1.Жулина Е.Г., Бушуев А.Н., Жданов С.А. Развитие теории, методологии и управления организацией в условиях интенсивных трансформаций внешней среды. -Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) «РЭУ им. Г.В. Плеханова». -2016. -184 с.

2.Нацыпаева Е.А. Рост конкуренции как одно из последствий вступления России в ВТО//Наука и общество. -2013. -№3. -С. 102-106.

3.Прущак, О.В. Устойчивое развитие предприятий в условиях турбулентности экономики: теоретический аспект/ О.В. Прущак// Научное обозрение: теория и практика. – 2016. – № 5. – С. 63-72.

4.Саркисова Р.А. Анализ факторов, оказывающих влияние на стоимость ювелирных украшений/ Р.А. Саркисова, Т.С. Тертерян// Вестник магистратуры. 2016. - № 12-1. – С. 54-56.

5.Natsypaeva Ye.A. Overview of existing approaches to business activity of enterprise assessmest / Ye.A. Natsypaeva// Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2011. № 3. С. 85-87.

6.Официальный сайт «Адамас» [Электронный ресурс] URL: https://www.adamas.ru

САРКИСОВА РОКСАНА АБЕЛОВНА – студент факультета экономики и менеджмента, Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, Россия.

УДК 330

Е.А. Батина, Г.В. Бушмелева

ФОРМИРОВАНИЕ КОНЦЕПЦИИ КОНТРОЛЛИНГА

В статье рассматривается отличие понятий контроллинга и контроля. Описывается формирование современной концепции контроллинга на основе концепций управления. А так же выделены основные функции, которые осуществляет контроллинг.

Ключевые слова: *Контроллинг, контроль, управление, концепция управления, внутренний контроль, планирование.*

Согласно ст. 19 «Внутренний контроль» Федерального закона №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» «…Экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни. Экономический субъект, бухгалтерская (финансовая) отчетность которого подлежит обязательному аудиту, обязан организовать и осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности (за исключением случаев, когда его руководитель принял обязанность ведения бухгалтерского учета на себя)…» [5, ст.19 п.1,2]

Внутренний контроль организаций, как правило, осуществляется руководителем, либо должностным лицом, занимающим позиции управляющего или контролера. Грамотное управление деятельностью предполагает планирование, организацию работы, контроль и урегулирование исполнения действий, которые направлены на достижение лучшего результата. Но необходимо отметить, что контроль это всего лишь, действие, а для более эффективного результата необходима система действий, охватывающая все области компании. В этом случае наиболее востребованным инструментом для управления служит контроллинг, который и предполагает систему действий. Контроль направлен в прошлое, он выявляет уже совершенные ошибки и просчеты, а контроллинг – это возможность управлять дальнейшими действиями для обеспечения длительного функционирования предприятия и его структурных единиц.

В литературе понятие контроллинга встречается весьма разнообразно. Многообразие определений свидетельствует об активно развивающейся этой области. Но следует отметить, что неоднозначность понятий может привести к разногласиям в восприятии его смысла.

Формирование системы контроллинга, как современной концепцией управления основано на схемах по принципу управления. Построение модели контроллинга, описание ее основных элементов во взаимосвязи и взаимодействии позволит в дальнейшем эффективно выстроить работу контроллинга в систему управления предприятием, что немаловажно для предприятий. Основные современные концепции управления по критерию функциональности систематизируем и отобразим на рисунке 1.

Рис. 1. Систематизация современных концепций управления

© Батина Е.А. Бушмелева Г.В., 2017.

Современные концепции управления направлены на достижение максимального результата. Рисунок демонстрирует разновидности концепций управления, которые в целом захватывают все области деятельности. Так, например, общая концепция подразумевает решение общих масштабных задач. [3, с. 78] В этом ей помогают:

- Положение маркетинга взаимодействия (налаживание долгосрочных партнерских отношений с потребителем, удовлетворение потребностей рынка);

-Идея альтернативных затрат (определение альтернативных затрат, или «упущенных возможностей», позволяющий определить доход, возможный к получению компанией при выборе иного варианта использования своих ресурсов);

-Реинжиниринг (переосмысление деятельности и реализация преимуществ новых технологий и человеческих ресурсов, ориентация на бизнес-процессы).

Современная концепция управления производством направлена на повышение общей конкурентоспособности. Она реализуется благодаря использованию таких инструментов как:

- «Всеобщее управление качеством» (скоординированное применение систем и методов управления качеством во всех сферах деятельности при участии руководства и служащих всех уровней и рациональном использовании технических возможностей);

- «Точно в срок (исполнение заказа, доставка продукции в необходимом количестве, в нужное место и время, исключая при этом, наличие запасов, основываясь на потребности клиентов);

- Бережливое производство (направлено на сокращение времени производственного цикла, ускорение формирования денежного потока, регулярное повышение производительности труда, снижение себестоимости, снижение сроков поставки, сокращение потерь производства);

-Бенчмаркинг (непрерывное самосовершенствование предприятия, постоянный систематический процесс сравнения собственной эффективности с конкурентами и основными мировыми тенденциями);

Важным составляющим звеном эффективной деятельности является персонал. В связи с этим используется концепция управления персоналом или управления человеком. Ее цель заключается в создании необходимых условий для самореализации персонала.

Следующим немаловажным элементом системы управления является концепция финансового управления, которая позволяет оценивать денежный поток и планировать финансовую деятельность организации. Реализовать концепцию помогают система денежного потока и система компромисса между риском и доходностью, т.е. разработка оправданных управленческих решений в нестандартных ситуациях и оптимизация соотношения доходность/риск.

Заключительный элемент системы - это концепция управления информацией. Она строится в основном уже на имеющихся данных и предполагает планирование ресурсной части организации и включает:

- Планирование материальных ресурсов (высокое исполнение стандартов качества при низких издержках производства, а также быстрая реакция на изменение потребительского спроса);

- Планирование производственных ресурсов (основывается на планировании как операционном, так и финансовом, и реализуется путем внедрения в деятельность предприятия специализированных программных пакетов);

- Планирование ресурсов предприятия (интеграция производства, управления персоналом и финансового менеджмента, ориентированная на оптимизацию ресурсов на базе специализированного программного обеспечения);

- Планирование ресурсов предприятия, синхронизированное с покупателем (использование объединенного пакета и перенаправление производственного планирования от самого производства к потребителю).

Максимальное использование перечисленных выше концепций позволит организации эффективно выстроить свою деятельность и осуществить идею формирования контроллинга на предприятии.

Контроллинг можно представить как систему организации учета, который выполняет функцию контроля над бизнесом. Контроллинг так же выступает как система инструментов регулирования и оптимизации, которые направлены на совершенствование учетной политики, стандартов управления и деятельности организации в целом.

В заключении, стоит подчеркнуть функции которые реализует контроллинг. Во - первых контроллинг предоставляет необходимую информацию для управления, т.е. информационное обслуживание. Эта функция осуществляется благодаря использованию систем учета, контроля и планирования, которые должны быть направлены на достижение конечной цели. Во – вторых управляющая функция, необходимая для принятия стратегического и оперативного решения. В – третьих внутренний контроль на предприятии.

Осуществляется контроль экономического отдела в целом, так и отдельных его подразделений. Стоит отметить, что функции контроллинга зависят от организационной структуры предприятия и руководства, в связи с этим они могут иметь отличия. [6, с. 13]

Библиографический список

1.Анискин Ю.П. Планирование и контроллинг : учеб. по специальности «Менеджмент орг.» / Ю.П. Анискин, А.М. Павлова. – 2-е изд. – М.: Омега-Л, - 2005. – 280 с.

2.Карминский А.М., Фалько С.Г. Контроллинг : Учебник / А.М. Карминский, С.Г. Фалько, А.А. Жевага, Н.Ю. Иванова; под ред. А.М. Карминский, С.Г. Фалько. - М.: Финансы и статистика, 2006. – 336 с.

3.Боргардт Е.А., Вишнякова М.В., Система контроллинга как современная концепция управления/ Е.А. Боргардт, М.В. Вишнякова // Вектор науки ТГУ. – 2015. - №1(31).- с. 78-86.

4.Контроллинг на малых и средних предприятиях, Прага, 2014, Высшая школа финансов и управления : Сборник научных трудов. - под ред. Фалько С.Г. – Москва. – 2014.

5.Контроллинг на предприятиях АПК: Краткий курс лекций для студентов / М.В. Котова // ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ». – Саратов,2016. – 74 с.

6.Теплякова Т.Ю. Контроллинг: учебное пособие / Т.Ю. Теплякова. – Ульяновск : УлГТУ, 2010. -143 с.

7.Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) "О бухгалтерском учете" // СПС КонсультантПлюс- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855 (дата обращения: 11.07.2017)

БАТИНА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА – магистрант, Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова, Россия.

БУШМЕЛЕВА ГАЛИНА ВЛАДИМИРОВНА – кандидат экономических наук, профессор, Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова, Россия.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340

Е.В. Иванова

ДИАГНОСТИКА И ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВ У МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ

Соблюдение Кодекса этики является неотъемлемой составляющей положительного имиджа прокурора. В рамках представленной статьи рассматриваются пути формирования кадрового резерва и методы воспитания мировоззренческих позиций у молодых специалистов органов прокуратуры.

Ключевые слова: *прокурор, личностные качества, воспитательный процесс, положительный опыт, отношение к профессии, кадровый резерв.*

Прокурорскую этику можно определить как вид профессиональной деятельности, представляющий собой совокупность норм поведения сотрудников прокуратуры, который обеспечивает нравственный характер их профессиональной деятельности и поведения вне службы [1]. Действия и решения прокурора должны соответствовать принципам и нормам морали, охране авторитета государственной власти и ее представителей.

Формирование профессионально-нравственных качеств прокурорского работника начинается, на наш взгляд, с момента выбора профессии. К сожалению не всегда этот выбор бывает осознанным и взвешенным. Очень часто молодые люди делают выбор, ориентируясь на пожелания родителей, уровень социального престижа, плохо представляют специфику службы в органах прокуратуры. Вышеперечисленные тенденции способствуют, в свою очередь, формированию мотивации, направленной на достижение эгоистических потребностей и материального благополучия, что несовместимо с работой в органах прокуратуры.

Профессиональный отбор кандидатов для обучения в институтах прокуратуры по целевым направлениям, который ежегодно проводится в прокуратурах субъектов Российской Федерации, позволяет дать

© Иванова Е.В., 2017.

Научный руководитель: *Карпов Николай Николаевич* – доктор юридических наук, профессор, заведующий кафедрой общих проблем прокурорского надзора за исполнением федерального законодательства и участия прокурора в гражданском и арбитражном процессе, Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации.

всестороннюю оценку личностным качествам кандидатов в абитуриенты. Данный этап имеет важное значение, так как именно вчерашние абитуриенты, после окончания ВУЗа приходят работать в органы прокуратуры в качестве молодых специалистов. Уже на этапе отбора кандидатов начинается формирование кадрового резерва и стоит весьма внимательно и ответственно подходить к данному процессу. Так, в прокуратуре Тульской области прокурорами отдела кадров совместно с психологом проводятся профориентационные беседы с учащимися 9-11 классов, целью которых является, с одной стороны – информирование учащихся о профессии прокурора и институтах прокуратуры, разъяснение порядка поступления и требований, предъявляемых к кандидатам в абитуриенты, с другой – разъяснение последствий неправильно выбранной профессии, дабы уберечь молодых людей от ошибки.

Немаловажную роль в становлении личности прокурора играют его индивидуально – психологические особенности. Требования, предъявляемые к профессиональным и моральным качествам граждан, поступающих на службу в органы прокуратуры или обучение в образовательные организации, перечислены в Положении о порядке организации и проведения профессионального психологического отбора кандидатов на службу в органы прокуратуры Российской федерации и обучение в государственные образовательные учреждения утвержденном Приказом Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 15 сентября 2017 № 493. Определение профессиональной психологической пригодности лиц, принимаемых на службу в органы прокуратуры и поступающих в ВУЗы для целевой подготовки позволяет не только укомплектовать кадровый корпус специалистами, по своим личностным характеристикам способными успешно выполнять служебные обязанности в любых условиях деятельности оставаясь при этом образцом добропорядочности и честности, но и уберечь молодых людей от возможной ошибки при выборе профессии.

Вторым источником формирования кадрового резерва молодых специалистов, верных служебному и гражданскому долгу, являются кандидаты для работы в органах прокуратуры, окончившие непрофильные вузы. Данные лица также проходят психодиагностическое тестирование методиками, рекомендованными Генеральной прокуратурой Российской Федерации, с целью определения группы профессиональной пригодности. Так, в период с 2012 по 2016 год психологом отдела кадров прокуратуры Тульской области было протестировано 313 кандидатов, из них к 1 группе профессиональной пригодности отнесено 3 человека, ко 2 группе – 68 человек; к 3 группе – 187 человек; к 4 группе – 55 человек. Преобладание кандидатов, относящихся к 3 группе профессиональной пригодности, может привести к постепенному снижению качества кадрового резерва, так как кандидаты, условно рекомендуемые на должность помощника прокурора, лишь частично отвечают квалификационным (психологическим) требованиям к должности, более склонны к нарушению норм, содержащихся в Кодексе этики прокурорского работника, и, как следствие, требуют дополнительной воспитательной и коррекционной работы по формированию у них необходимых личностных и профессиональных качеств.

На наш взгляд, особое внимание следует уделять воспитательному процессу именно на этапе вхождения в должность молодого специалиста, так как моральные принципы и установки, на которых базируется профессиональная этика, активно формируется именно в это время.

Методы воспитательного воздействия, подобранные с учетом индивидуально-психологических особенностей способствуют формированию у молодых специалистов системы устойчивых мировоззренческих позиций, которая базируется на таких понятиях, как патриотизм, долг, честь, достоинство, нравственность.

Одну из ведущих ролей в формировании нравственности молодого специалиста играют наставники. Наставничество является неотъемлемой формой воспитания, развития профессиональных качеств молодых специалистов [2]. Наставники личным примером способствуют развитию положительных качеств молодого специалиста, содействуют формированию его профессионального кругозора, положительных моральных качеств и соблюдению норм этики прокурорского работника. В связи с этим наставник должен иметь не только высокоразвитые профессиональные навыки и умения, но и обладать достаточным жизненным опытом, высокой нравственностью, склонностью к воспитательной работе. Очень часто наставники забывают о своей воспитательной функции по отношению к молодым специалистам и концентрируют внимание только на деловых качествах своего подопечного и оказании ему практической помощи в овладении избранной профессией по осуществлению прокурорского надзора за исполнением законов в соответствующей сфере, не уделяя при этом должного внимания личности работника, его психологическим характеристикам, особенностям характера и мотивации. Упуская из вида такие важные аспекты, наставники зачастую недостаточно грамотно и эффективно организуют воспитательный процесс, что, в свою, очередь, негативно сказывается на формировании у молодых специалистов системы ценностей, необходимых для безупречного исполнения служебных обязанностей, приводит к нарушениям Кодекса этики прокурорского работника, формированию профессиональной нравственной деформации. Еще одной

проблемой, на наш взгляд, является недостаточный уровень теоретической подготовки наставников в области педагогики и психологии, являющимися неотъемлемой частью воспитательной работы.

Положительный опыт организации и проведения работы в данном направлении накоплен в прокуратуре Тульской области, где функционирует «Школа наставников» в рамках которой проводятся семинары, тренинги и практические занятия, целью которых является обучение наставников навыкам грамотного построения воспитательного процесса, направленного на формирование у молодых специалистов морально-этических ценностей. На занятиях наставники совершенствуют свои педагогические навыки, учатся правильно выбирать методы воспитательного воздействия, используя при этом индивидуальный подход к каждому молодому специалисту с учетом его социально-психологических особенностей (по результатам психологического обследования), знакомятся с теоретическими основами воспитательного процесса, разбирают сложные случаи из практики. На занятиях наставники получают методические пособия с рекомендациями, памятки, обучающие презентации, которые способствуют более эффективному осуществлению практической деятельности по воспитанию у молодых специалистов морально-этических принципов, направленных на поддержку чести и достоинства своей профессии.

Большое влияние на формирование у молодых специалистов гордости за свою профессию оказывают ветераны прокуратуры, которые принимают активное участие в воспитании «подрастающего поколения», осуществляя регулярные выезды для проведения занятий в базовых прокуратурах. Наибольший интерес у молодых специалистов вызывают рассказы ветеранов о случаях их своей практики, об участии в Великой Отечественной войне. Общение с ветеранами прокуратуры в рамках учебы в базовых прокуратурах дает возможность молодым специалистам не только перенять практический опыт у старшего поколения, но и в ходе непринужденной, доброжелательной беседы задать наиболее актуальные и волнующие их вопросы по осуществлению практической деятельности, а также получить мудрый совет, как поступить в сложной ситуации. Как показала практика, общение молодых специалистов с ветеранами носит более доверительный характер, чем с наставниками и непосредственным руководителем. Данная тенденция свидетельствует о том, что ветераны прокуратуры пользуются безоговорочным авторитетом и уважением среди молодых работников и служат для них примером мужества, патриотизма, профессиональной доблести и эталоном для подражания.

Свою лепту в воспитательный процесс молодых специалистов, основанный на правозащитных традициях, вносит создание музеев в прокуратурах городов и районов. В стенах музея проводится торжественное принятие присяги, встречи с ветеранами органов прокуратуры, оказывая благотворное нравственное воздействие на сознание молодых специалистов. Представленное в музее форменное обмундирование разных времен, государственная атрибутика, портреты ветеранов Великой Отечественной войны создают неповторимую атмосферу, к сожалению, практически утраченную в повседневной жизни, которая способствует формированию уважительного отношения к профессии, чувства патриотизма и гордости за свою Родину.

Очень важно воспитывать молодых специалистов в правозащитных традициях прокуратуры, формируя у них «осознание неповторимости Отечества, личной ответственности за его судьбу, верность традициям российской прокуратуры по защите прав и свобод человека и гражданина, служение законности как средству политического, социально-экономического и духовного развития российского многонационального народа» [2]. Грамотное сочетание методов профессионального психологического отбора кандидатов для работы в органах прокуратуры, психологическое сопровождение молодых специалистов в период адаптации к профессиональной деятельности, институт наставничества и взаимодействие с ветеранскими организациями позволяет заложить прочный морально-нравственный фундамент профессиональной деятельности работника прокуратуры.

Библиографический список

1. Глинник Е.С. Профессиональная этика прокурора [Электронный ресурс] .URL: http:// files/store/items/rnpsmu-pipsn/ (дата обращения 20.03.2017)

2. Приказ Генерального прокурора Российской Федерации №114 "Об утверждении и введении в действие Кодекса этики прокурорского работника Российской Федерации и Концепции воспитательной работы в системе прокуратуры Российской Федерации" от 17.03.2010

ИВАНОВА ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации, Россия.

УДК 347.7

А.А. Динин

ПРАВОВОЙ СТАТУС ООО ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Статья посвящена исследованию правового статуса ООО в российском законодательстве, новеллам в его правовом регулировании, а также рекомендациям по совершенствованию действующего законодательства.

Ключевые слова: *общество с ограниченной ответственностью, уставный капитал, участник, доля.*

Общество с ограниченной ответственностью в российском праве не является в полной мере самостоятельной организационной формой - это объединение конструкций товарищества, кооператива и акционерного общества; «промежуточное положение среди организационно-правовых форм». [1]

Действующим законодательством обществом с ограниченной ответственностью признается созданное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли, участники которого не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале (ст.2 ФЗ об ООО).

Использование термина «ограниченная ответственность» в названии ООО является условностью, отражением сложившейся правовой традиции.

Само общество несет полную ответственность по своим обязательствам всем своим имуществом. Если говорить об ответственности участников, то участник ООО не несет никакой ответственности, поскольку ответственность как юридическое понятие - это всегда санкция, мера принуждения за правонарушение. Участник ООО несет не ответственность, а риск, который ограничен только его долей. [1]

Можно выделить следующие сущностные черты ООО:

- это один из видов коммерческих организаций (ст. ст. 48 и 50 ГК);
- это хозяйственное общество.
- ООО является объединением лиц, в котором имеются элементы капиталистической организации (объединения капиталов);
- ООО является закрытой корпорацией; т.е. это корпоративное юридическое лицо (корпорация), учредители (участники) которой обладают правом участия (членства) в ней и формируют их высший орган в соответствии с пунктом 1 статьи 65.3 ГК.
- участники ООО не несут ответственности по обязательствам созданного ими юридического лица.

В связи с простотой создания, незначительными транзакционными издержками, сопутствующими осуществлению предпринимательской деятельности с использованием формы общества с ограниченной ответственностью, а также применением принципа сепарации такая форма является наиболее популярной в гражданском обороте.

Единственным учредительным документом общества с ограниченной ответственностью является устав. При создании ООО участники вносят уставный капитал, минимальный размер которого составляет 10 тыс. руб.

Законом предусмотрены правила, которые позволяют не допустить изменение состава участников общества помимо и против воли последних. Так, законом установлено право преимущественной покупки отчуждаемой третьему лицу доли в уставном капитале общества, в соответствии с уставом общества может быть установлен запрет на отчуждение доли третьим лицам, в том числе ограничена возможность перехода доли в уставном капитале универсальным правопреемникам участника общества (п. 2 и 6 ст. 93 ГК).

Поскольку общество с ограниченной ответственностью содержит в себе черты объединения лиц, в соответствии с уставом участникам общества может быть предоставлено право на выход из состава участников (ст. 93 ГК).

В обществе с ограниченной ответственностью обязательными являются два органа: высший орган – общее собрание участников и исполнительный орган. [3, С,157-159]

Последние нововведения в законодательство об ООО направлены на нейтрализацию возможностей изменения состава участников ООО против их воли, обхода нотариальной формы сделок с долями и борьбу с рейдерскими захватами и подставными руководителями компаний. Основным средством дости-

© Динин А.А., 2017.

жения этой цели стало усиление роли нотариуса при совершении сделок с долями и государственной регистрации юридических лиц.

Нотариальному удостоверению в обязательном порядке подлежат:

- решения об увеличении уставного капитала ООО;
- требование участника о выкупе его доли обществом в предусмотренных законом случаях;
- заявление участника о выходе из ООО.

Законодатель установил требование нотариального удостоверения как оферты, которую участник, намеревающийся продать свою долю, обязан направить обществу и остальным участникам, так и сделки по отчуждению доли, совершаемой участниками в процессе использования одним из них своего преимущественного права покупки доли.

По сути, теперь нотариальное удостоверение не требуется только для сделок, совершаемых с долями, принадлежащими обществу. Нотариус, совершивший нотариальное удостоверение отчуждения доли, будет впредь заявителем для целей внесения соответствующих изменений в ЕГРЮЛ.

Доля в уставном капитале общества переходит к ее приобретателю с момента внесения соответствующей записи в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ), а не с момента нотариального удостоверения договора, как это было ранее. [2]

Оценивая положительно осуществленные изменения, предполагаем, что законодательство об обществах с ограниченной ответственность нуждается в дополнительных изменениях.

1) Закон предусматривает судебную процедуру исключения участника. Правом обратиться в суд с заявлением об исключении участника из общества обладают участники общества, но не само общество. Однако такое решение видится неоднозначным. Если Закон отдает вопрос о направлении соответствующего искового заявления самим участникам, т.е. подчеркивает именно товарищескую природу такого явления, как «исключение участника», то необходимо включить вопрос в компетенцию общего собрания участников с жестким регулированием кворума, к примеру, установить таковой в виде единогласия всех участников общества, с ограничением голосования исключаемого.

2) Возможность выпуска облигаций не может быть признана положительной чертой правового регулирования обществ с ограниченной ответственностью, поскольку в ООО возможен выход участника. Предоставляя обществу право осуществлять эмиссию облигаци, мы создаем риски для владельцев облигаций, так как в результате выхода участников из общества оно может лишиться того имущества, которое являлось обеспечением бумаг. Обществам с ограниченной ответственностью следует запретить выпуск облигаций, поскольку привлечение заемного капитала в такой форме нуждается в создании серьезных гарантий, наличие которых в модели общества с ограниченной ответственностью не заложено. [1]

3) В РФ возможно создание ООО, состоящего из одного учредителя. Законодательства подавляющего большинства стран всегда настороженно относились к «компаниям одного лица», поскольку при создании коммерческой корпорации одним лицом очевидным является использование конструкции юридического лица преимущественно или же исключительно для ограничения ответственности по обязательствам. Необходимо предусмотреть специальные правила, направленные на минимизацию негативных последствий, связанных с такой формой участия в предпринимательской деятельности.

4) В Германии работники юридического лица должны участвовать в его управлении. Участие работников в управлении предприятием путем обязательного участия в совете директоров имеет задачу смягчить систему принятия решений, связанную с подчинением работников управленческой и организаторской власти в крупных предприятиях. Представляется важным внедрить положение об участии работников в управлении ООО в законодательство РФ.

5) По законодательству Чешской Республики при нарушении установленного срока внесения вкладов участник обязан уплатить обществу процент за просрочку с суммы задолженности, если договором не предусмотрен иной порядок. Желательно внести это положение в российское законодательство. Целесообразным видится и следующее положение: участник может выйти из состава общества только в случае несогласия с принятыми общим собранием решениями об изменении характера предпринимательской деятельности или о продолжении существования общества при условии, что он голосовал против них. Данное ограничение позволяет обеспечить стабильность имущественного положения общества.

6) Статья 57 Гражданского Кодекса Швейцарии предусматривает, что, если иное не установлено законом, уставом, учредительным актом или компетентными органами, имущество ликвидированных юридических лиц передается корпорации публичного права (Конфедерации, кантону, коммуне), к которым относилось это лицо в силу предмета своей деятельности и места ее осуществления. Насколько это возможно, первоначальное предназначение имущества будет сохранено. Если юридическое лицо ликвидировано по решению суда по причине незаконности или безнравственности его целей, то имущество такого юридического лица отходит публичной корпорации. Данное положение также интересно для использования в российском законодательстве.

7) Целесообразно использовать и следующую норму из законодательства Украины: запрещается использовать для формирования уставного фонда ООО бюджетные средства, средства, полученные в кредит и под залог. [4]

Библиографический список

1.Габов А.В. Общества с ограниченной и дополнительной ответственностью в российском законодательстве. М.: Статут, 2010. [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

2.Зенин В. Правовое регулирование ООО // Эж-ЮРИСТ. 2016. №

3.Гражданское право: Учебник. В 2 т. / Под ред. Б.М. Гонгало. М.: Статут, 2017. 511 с.

4.Гаврилюк О.В., Гайдаенко Н.И., Шер Д.О., Грачев и др. Юридические лица в гражданском праве зарубежных стран: монография / отв. ред. Н.Г. Семилютина. - М.:: ИНФРА-М, 2015. [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

ДИНИН ДМИТРИЙ ДМИТРИЕВИЧ – магистрант, Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва, Россия.

УДК 347.4

А.С. Щанькина

К ВОПРОСУ О СОРАЗМЕРНОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА НА ПОСТАВКУ ТОВАРОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

В статье рассматриваются вопросы применения меры гражданско-правовой ответственности в виде неустойки (пеней и штрафов) за неисполнение или ненадлежащее исполнение условий государственного или муниципального контракта на поставку товаров для государственных и муниципальных нужд. Предложены изменения размеров ответственности за просрочку исполнения обязательств по государственному или муниципальному контракту с целью установления баланса ответственности и интересов сторон государственного и муниципального контракта.

Ключевые слова: *государственный и муниципальный контракт, гражданско-правовая ответственность, неустойка, поставка товаров, принцип равенства.*

Поставка товаров для государственных нужд, осуществляемая на основании государственного и муниципального контракта, является наиболее распространенной формой участия государственных органов в имущественных отношениях с целью удовлетворения нужд органов власти и публичных учреждений.

Для стабильного развития гражданского оборота, в том числе с участием такого специфического субъекта, как публично-правовое образование (государство или муниципалитеты), необходимо, чтобы хозяйствующие субъекты исполняли свои обязанности надлежащим образом, ведь при их нарушении страдает общество и государство в целом. С целью восстановления справедливости и приведения в состояние стабильности гражданского оборота существует институт ответственности.

В соответствии с ч. 4 ст. 34 Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 №44-ФЗ (Далее – Федерального закона № 44-ФЗ) [1] в государственный и муниципальный контракт должно быть включено обязательное условие об ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, предусмотренных контрактом. Следовательно, условие об ответственности заказчика и поставщика является существенным, то есть при его отсутствии контракт считается незаключенным.

Ответственность заказчика и поставщика по контракту на поставку товаров для государственных и муниципальных нужд построена на общих принципах гражданско-правовой ответственности: неотвратимости, индивидуализации и полного возмещения вреда. [2] По мнению И.В. Елисеева, ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по государственному и муниципальному контракту строится исходя из общей модели договорной ответственности предпринимателей на началах риска. Несмотря на особый статус заказчика – публично-правового образования, он также отвечает по своим договорным обязательствам на началах риска. [3]

Указанная позиция находит свое отражение как в общих положениях Гражданского кодекса Российской Федерации, так и в специальном законодательстве – Федеральном законе № 44-ФЗ, в соответствии с ч. 5 ст. 34 которого заказчик и поставщик несут ответственность в виде неустойки (пени или штрафа) за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по государственному и муниципальному контракту.

В соответствии с ч. 5 ст. 34 Федерального закона № 44-ФЗ заказчик несет ответственность в случае просрочки исполнения обязательств, предусмотренных контрактом, а также в иных случаях ненадлежащего исполнения обязательств, предусмотренных контрактом в виде уплаты пеней. Пеня устанавливается контрактом в размере одной трехсотой действующей на дату уплаты пеней ставки рефинансирования ЦБ РФ от неуплаченной в срок суммы.

© Щанькина А.С., 2017.

Научный руководитель: *Дельцова Наталья Вячеславовна* – кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет, Россия.

На основании ч. 7 ст. 34 Федерального закона № 44-ФЗ поставщик несет ответственность за просрочку исполнения обязательств, предусмотренных контрактом, в размере, определенном в порядке, установленном Правительством Российской Федерации, но не менее чем одна трехсотая действующей на дату уплаты пени ставки рефинансирования ЦБ РФ от цены контракта, уменьшенной на сумму, пропорциональную объему обязательств, предусмотренных контрактом и фактически исполненных поставщиком.

Из указанных положений ст. 34 Федерального закона № 44-ФЗ следует, что законодатель никак не ограничивает право заказчика на определение максимального размера неустойки для поставщика, нарушившего обязательства по государственному или муниципальному контракту, установив лишь минимальный размер неустойки (пеней) – не менее одной трехсотой ставки рефинансирования ЦБ РФ.

Данные нормы Федерального закона № 44-ФЗ показывают неравное положение сторон государственного и муниципального контракта, тем самым нарушается главный принцип гражданского законодательства – принцип равенства сторон. Кроме того, положение поставщика по контракту на поставку товаров для государственных и муниципальных нужд усугубляется тем, что он изначально находится в менее выгодном по сравнению с государственным или муниципальным заказчиком положении, так как у поставщика отсутствует возможность переговоров по поводу условий контракта. [4]

Еще в Постановлении Президиума Высшего Арбитражного суда РФ № 5467/14 был сделан вывод о том, что включение заказчиком в контракт явно несправедливых и завышенных условий о неустойке поставщика недопустимо в связи с тем, что это противоречит основной идее законодательства о государственных и муниципальных закупках – создание стимулов участия в них. Также Президиум указал, что лицо, которое подписывает контракт, не может выразить собственную волю в отношении порядка начислении неустойки и вынуждено принять это условие путем присоединения к контракту в целом. [5]

Указанные выводы Президиума ВАС РФ подтверждаются положениями Федерального закона № 44-ФЗ, согласно которым после опубликования контрактных положений возможность их корректировки не допускается, то есть формулировка положений об ответственности сторон по государственному или муниципальному контракту не должна подвергаться дальнейшим изменениям.

Для полного исследования одной из проблем института ответственности сторон по государственному или муниципальному контракту на поставку товаров для государственных нужд, а именно взыскания чрезмерной неустойки с поставщика за просрочку исполнения обязательства по контракту, следует обратиться к судебной практике.

Так, по делу № А55-30563/2014 Арбитражный суд Самарской области удовлетворил исковые требования Общества с ограниченной ответственностью «Прогресс-Строй» и признал недействительным часть контракта, заключенного между Обществом с ограниченной ответственностью «Прогресс-Строй» и ГБУЗ «Тольяттинский кожно-венерологический диспансер», согласно которой в случае просрочки исполнения обязательства с Общества с ограниченной ответственностью «Прогресс-Строй» начисляется пеня за каждый день просрочки и устанавливается в размере 1 %.

Арбитражный суд Самарской области в своем решении указывает, что меры ответственности сторон государственных и муниципальных контрактов должны быть сопоставимы и соотноситься с положениями ст. 124 Гражданского кодекса Российской Федерации о том, что публичные образования вступают в гражданские отношения на равных началах с иными участниками этих отношений. Получение в рамках исполнения контрактов денежных средств поставщиков за счет завышения санкций, также указывает Арбитражный суд Самарской области, не может относиться к целям принятия Федерального закона № 44-ФЗ, а, более того, может воспрепятствовать этим целям, дискредитировав саму идею государственных и муниципальных заказов.[6]

Однако Одиннадцатый арбитражный апелляционный суд решение суда первой инстанции отменил, указав, что Федеральным законом и Правилами установлен только нижний предел ответственности исполнителя контракта, и явно выраженных запретов на установление соглашением сторон контракта условия об уплате пени в большем размере.[7]

Арбитражный суд Поволжского округа отменил Постановление Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда, оставил в силе решение Арбитражного суда Самарской области по делу № А55-30563/2014, также указав, что заказчик был поставлен в более выгодное положение и извлек необоснованное преимущество путем включения в проект контракта явно несправедливого договорного условия, ухудшающего положение стороны в договоре, оспаривание которого осложнено особенностями процедуры, установленной положениями Федерального закона № 44-ФЗ.[8]

Однако Верховный суд Российской Федерации отменил решение Арбитражного суда Самарской области и Постановление Арбитражного суда Поволжского круга, поддержав позицию Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда.[9]

Действительно, исходя из буквального толкования положений ст. 34 Федерального закона № 44-ФЗ следует, что в случае просрочки исполнения поставщиком обязательств, предусмотренных контрактом,

установлен только минимальный размер неустойки, что никак не препятствует для установления заказчиком более высокого размера неустойки. Но нельзя не согласиться и с позициями судов первой и кассационной инстанций, так как поставщик выступает более слабой стороной контракта по сравнению с заказчиком – публичным образованием и вынужден лишь согласиться с условиями контракта, устанавливающими определенный размер неустойки за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, предусмотренных контрактом.

Тем самым, прослеживается несбалансированность ответственности сторон государственного или муниципального контракта на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд.

Не следует забывать, что к гражданско-правовой ответственности по государственному контракту на поставку товаров применимы положения ст. 333 Гражданского кодекса Российской Федерации. Получается, поставщик вправе в судебном порядке снизить размер неустойки, то есть у него имеется способ защиты от злоупотреблений со стороны государственного заказчика – явного преувеличения размера неустойки за неисполнение или ненадлежащее исполнение государственного контракта. Однако тем самым затягивается процесс исполнения государственного контракта и нарушается принцип эффективности осуществления закупок, установленный законодательством о государственных закупках. [10]

Анализ массива законодательных актов и правоприменительной практики по вопросам ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд показывает, что ответственность должна строиться на единых основаниях и для государственного заказчика, и для исполнителя контрактных обязательств.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, вопросы применения мер гражданско-правовой ответственности сторон государственного контракта на поставку товаров для государственных нужд недостаточно проработаны законодателем. Необходимо регламентировать положения об ответственности сторон государственного контракта на поставку товаров для государственных нужд таким образом, чтобы был соблюден баланс интересов как государственного заказчика, так и поставщика.

В связи с этим предлагается внести некоторые изменения в законодательство о контрактной системе, в частности в положения ст. 34 ФЗ №44-ФЗ, так как это позволит лучше понимать хозяйствующим субъектам свои права и обязанности в сфере государственных закупок, а также привести к единообразию практику арбитражных судов в данной сфере.

Библиографический список

1.Федеральный закон от 05.04.2013 №44-ФЗ (в ред. от 07.06.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Собрание законодательства РФ. 08.04.2013. № 14. Ст. 1652.

2.Титова Г.Г. К вопросу об ответственности за неисполнение (ненадлежащее исполнение) контракта на поставку для государственных и муниципальных нужд. Конкурентное право. 2016. № 3 // СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 26.06.2017 г.)

3.Елисеев И.В. Гражданское право: Учебник. Изд. 3, перераб. и доп. / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 2001. Т. 2. С. 70.

4.Богдан В.Г. Проблемы практического применения мер гражданско-правовой ответственности сторон государственного контракта. Право в Вооруженных Силах. 2015. № 9 // СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 26.06.2017 г.)

5.Постановление Президиума ВАС РФ от 15.07.2014 № 5467/14 по делу № А53-10062/2013 // Вестник ВАС РФ. 2014. № 11.

6.Решение Арбитражного суда Самарской области от 27.02.2015 по делу № 30563/2014 // URL: http://kad.arbitr.ru

7.Постановление Одиннадцатого Арбитражного апелляционного суда от 12.05.2015 № 11 АП-4431/2015 по делу № А55-30563/2014 // URL: http://kad.arbitr.ru

8.Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 26.08.2015 № Ф06-26389/2015 по делу № А55-30563/2014 // URL: http://kad.arbitr.ru

9.Определение Верховного суда Российской Федерации от 31.06.2016 № 306-ЭС15-15659 по делу № А55-30563/2014 // URL: http://kad.arbitr.ru

10.Потрашков С. Особенности государственных и муниципальных контрактов: Споры. Административное право. 2015. № 4 // // СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 26.06.2017 г.)

ЩАНЬКИНА АННА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Самарский государственный экономический университет, Россия

УДК 347.2

Т.Г. Каретина

ПРОБЛЕМЫ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В РОССИИ

В статье рассматривается тема параллельного импорта и исчерпания права на товарный знак в России. По мнению автора, текущее законодательство в области регулирования параллельного импорта требует доработки. Проблема параллельного импорта затрагивает интересы различных сторон.

Ключевые слова: *параллельный импорт, исчерпание права, товарный знак, контрафактный товар, правообладатель, исключительное право, импортер*

В последние годы достаточно активно обсуждается проблема параллельного импорта в России и до настоящего момента нет единого мнения по данному вопросу. Правового определения «параллельного» или «серого» импорта не существует, однако на практике этот термин означает ввоз оригинальной продукции, маркированной товарным знаком правообладателя, неуполномоченными импортерами.

Параллельный импорт тесным образом связан с таким понятием как «исчерпание права». Исчерпание права на товарный знак является одним из ограничений прав интеллектуальной собственности и означает, что после того, как товар был правомерно введен в оборот на территории РФ самим правообладателем или другим лицом с его согласия, правообладатель утрачивает контроль за дальнейшей судьбой товара, маркированного его товарным знаком, то есть, исключительное право, по сути, признается исчерпанным.

Выделяют международный, региональный и национальный принципы исчерпания.

До 2010 г. в Российской Федерации действовал национальный принцип исчерпания. Ст. 1487 ГК РФ устанавливает, что не является нарушением исключительного права на товарный знак использование этого товарного знака другими лицами в отношении товаров, которые были введены в гражданский оборот на территории Российской Федерации непосредственно правообладателем или с его согласия. Однако в связи с образованием Единого экономического пространства в 2010г. в рамках Таможенного союза России, Казахстана и Белоруссии, а в последствии – Евразийского экономического союза (ЕАЭС), Россия перешла на региональный принцип исчерпания, и теперь исключительное право будет считаться исчерпанным, если маркированный товар был правомерно введен в оборот на территории одного из государств-членов союза. Аналогичный подход применяется и в Европейском союзе.

По делам о параллельном импорте в России долгое время наблюдалась довольно разнонаправленная судебная практика. Это связано, в том числе, с тем, что некоторые формулировки в Гражданском кодексе не совсем удачны, что, в свою очередь, приводит к неоднозначному толкованию правовых норм и злоупотреблению правом.

Так, например, статья 1515 ГК РФ определяет, что товары, этикетки, упаковки товаров, на которых незаконно *размещены* товарный знак или сходное с ним до степени смешения обозначение, являются контрафактными. Кроме того, в ст. 1484 указано, что исключительное право на товарный знак может быть осуществлено для индивидуализации товаров, в отношении которых товарный знак зарегистрирован, в частности путем размещения товарного знака на товарах (в том числе на этикетках, упаковках товаров. Таким образом, закон, устанавливает, что именно *размещение* товарного знака является способом его использования.

С другой стороны, в п.4 статьи 1252 ГК РФ указано, что в случае, когда изготовление, распространение или иное использование, а также импорт, перевозка или хранение материальных носителей, в которых выражены результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации, приводят к нарушению исключительного права на такой результат или на такое средство, такие материальные носители считаются контрафактными и по решению суда подлежат изъятию из оборота и уничтожению без какой бы то ни было компенсации. Ссылаясь на данную норму во взаимосвязи со ст. 1487 ГК РФ, устанавливающей национальный принцип исчерпания, суды пришли к выводу, что импорт маркированных товаров является самостоятельным способом использования товарного знака, а параллельный импорт, соответственно, является нарушением исключительных прав правообладателей.

В случае параллельного импорта ввозимый товар, по сути, является оригинальным – он произведен самим правообладателем или с его разрешения, но при пересечении границы РФ, в случае если импортер

© Каретина Т.Г., 2017.

не имеет соответствующего разрешения правообладателя или лицензионного соглашения, такой товар автоматически становится контрафактным по смыслу п. 4 ст.1252 и подлежит уничтожению без какой бы то ни было компенсации.

В результате такого толкования закона появляется два вида контрафактных товаров. В одном случае, это товары, на которых незаконно размещены товарные знаки, то есть, по сути, это подделки, с другой стороны, это оригинальные товары, ввозимые без разрешения правообладателя. Представляется, что в данной части Гражданский кодекс требует некоторой доработки.

Кроме того, вплоть до 2009 г. в России существовала возможность привлекать параллельных импортеров к административной ответственности. Однако по результатам рассмотрения громкого прецедентного дела в отношении ввезенного в РФ автомобиля Porsche Cayenne Высший Арбитражный Суд отметил, что товары параллельного импорта не представляют угрозу для публичного порядка и, соответственно, статья 14.10 КоАП РФ применяться в данном случае не должна. При этом правообладатели, по мнению суда, имеют возможность защищать свои права в гражданско-правовом порядке, иными словами, путем самостоятельной подачи исков в суд. Стоит отметить, что в Казахстане и Белоруссии, входящими, наряду с Россией, в состав ЕАЭС, административная процедура в отношении параллельных импортёров до сих пор применима. Поскольку на данный момент указанные станы образуют единое экономическое пространство и таможенную зону, то гармонизация подходов и унификация законодательства в данной области крайне необходима для целей дальнейшей интеграции.

Если обратиться к зарубежному опыту в решении данного вопроса, то, например, Япония, США, Китай придерживаются международного исчерпания права. Это означает, что исключительное право будет считаться исчерпанным с момента первой продажи маркированного товара независимо от места продажи. Однако это вовсе не означает, что параллельный импорт абсолютно во всех случаях является правомерным.

Так, например, в Японии Закон о товарных знаках четко определяет, какие действия способны привести к нарушению исключительного права, среди них также указан импорт маркированных товаров. В результате рассмотрения довольно громкого прецедентного дела Fred Perry Верховный суд Японии установил, что параллельный импорт не будет являться нарушением исключительного права, если выполняются следующие три условия:

1) товарный знак размещен на товаре самим правообладателем или его лицензиатом;
2) ввозимые товары соответствуют по качеству товарам, распространяемым правообладателем на данном рынке под данным товарным знаком;
3) отсутствует введение в заблуждение потребителей относительно правообладателя, производителя товара.

Таким образом был разработан, так называемый, «функциональный подход» в вопросах параллельного импорта, то есть главной целью такого подхода является сохранение основных функций товарного знака как средства индивидуализации, выполняющего функцию указания происхождения и гаранта качества товара (4).

В России на практике зачастую происходит следующая ситуация. Добросовестный импортер правомерно приобрел товар за рубежом, заплатил его стоимость правообладателю, однако при перемещении такого товара через границу РФ, такой импортер вдруг стал нарушителем. Если суд признает в данном случае параллельный ввоз нарушением исключительного права, то ввозимый товар будет конфискован, а импортеру придется, к тому же, выплатить компенсацию правообладателю, а также, возможно, возместить судебные расходы.

Наученный горьким опытом импортер в следующий раз заблаговременно позаботится о получении соответствующего разрешения на ввоз товаров, маркированных товарным знаком правообладателя. Однако довольно часто в данных случаях правообладатели отказывают в выдаче таких разрешений на ввоз независимым импортерам.

В основном это связано с тем, что у правообладателя имеется один или несколько официальных дилеров на данном рынке, поэтому правообладатель не желает впускать на рынок дополнительных игроков. Под прикрытием такой «легальной монополии» правообладатель получает возможность устанавливать свою ценовую политику в данном регионе и совместно с лицензиатом получать сверхприбыль, поэтому появление конкурентов на рынке, безусловно, не в интересах правообладателей.

Легальность такой монополии вызывает сомнения, в том числе, у Федеральной антимонопольной службы, которая достаточно давно и довольно активно выступает за легализацию параллельного импорта в России, полагая, что положительный эффект от подобного выразился бы в стимулировании конкуренции, расширении каналов поставки товаров и товарного ассортимента, и, соответственно, в удовлетворении интересов потребителей, в том числе за счет снижения конечной цены на некоторые виды товаров.

В данном противостоянии правообладателей и серых импортёров есть еще один независимый участник, который также имеет свою заинтересованность в данном деле, – государство. Так, например, Минпромторг выступает резко против легализации параллельного импорта, поскольку национальный принцип исчерпания права является важным фактором инвестиционной привлекательности России для иностранных компаний, локализующих свои производства в нашей стране. В этой связи легализация параллельного импорта может привести к оттоку капитала, сокращению налоговых и таможенных поступлений в бюджет. Поэтому некоторые специалисты выступают с идеей легализации параллельного импорта при одновременном исключении из этого режима иностранных инвесторов, разместивших свои производства в России.

На современном этапе обсуждается лишь частичная легализация паралелльного импорта. Согласно распоряжению Евразийского межправительственного совета о внесении изменений в Договор о Евразийском экономическом союзе в отношении отдельных видов товаров предполагается устанавливать исключения из действующего регионального принципа исчерпания прав на товарный знак. В настоящее время рассматривается возможность легализации параллельного импорта лекарственных средств, автомобильных запчастей и парфюмерно-косметической продукции.

В любом случае вопрос о параллельном импорте должен быть пересмотрен, поскольку в настоящих условиях утрачивается первоначальный смысл товарного знака как средства, позволяющего отличать товар одного производителя от другого, и постепенно из безобидного средства индивидуализации товарный знак превращается в грозное средство борьбы с параллельным импортом, то есть основной целью правообладателя становится ограничение конкуренции на рынке между своими же товарами.

Подводя итог, можно отметить, что проблема параллельного импорта является не только правовой, но и экономической, и политической, поэтому к решению данного вопроса необходимо подходить комплексно. Будем надеяться, что в конечном итоге удастся найти разумный компромисс по данному вопросу, учитывая интересы всех заинтересованных сторон.

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации (четвертая часть) по состоянию на 5 февраля 2017г. – Москва: Проспект, 2017.

2.Постановление Президиума ВАС РФ № 10458/08 от 03.02.2009 по делу № А40-9281/08-145-128

3.Пирогова В.В. Исчерпание исключительных прав и параллельный импорт. М., 2008.

4.Соглашение ТРИПС (ВТО): регулирование параллельного импорта / В.В. Пирогова // Государство и право. - 2012. - № 6.с.19-23.

5.http://www.apaaonline.org/pdf/2012/AntiCounterfeitingCommitteeReports2012/3SpecialTopic2012ReportofJapanAntiCounterfeitingCommittee.pdf (дата обращения: 15.06.2017)

КАРЕТИНА ТАТЬЯНА ГЕННАДЬЕВНА – магистрант, Российская Государственная Академия интеллектуальной собственности, Россия.

УДК 347.214.21

А.Д. Князькина

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ПРИЗНАКИ ЕДИНОГО НЕДВИЖИМОГО КОМПЛЕКСА

В статье рассматриваются понятие, признаки и сущность единого недвижимого комплекса. Основываясь на анализе правоприменительной судебной практики и подходов юридической литературы в отношении единого недвижимого комплекса, автор раскрывает взаимодействие норм статьи 133.1. Гражданского кодекса Российской Федерации с нормами, закрепленными в статьях 130, 131, 133 того же кодекса, посвященными объектам недвижимости.

Ключевые слова: *Единый недвижимый комплекс, неделимая вещь, составная вещь, недвижимая вещь, регистрация права собственности, линейные объекты, автостоянки.*

Положения Гражданского кодекса РФ, посвященные единому недвижимому комплексу (статья 133.1), действуют с 2013 года. За это время сложились вполне определенные правовые позиции, касающиеся рассматриваемого объекта гражданских прав.

Понятие единого недвижимого комплекса (ЕНК) нормативно закреплено. В Гражданском кодексе РФ под ним понимается такая недвижимая вещь, которая участвует в обороте как единый объект и является совокупностью объединенных единым назначением зданий, сооружений и иных вещей, неразрывно связанных физически или технологически, в том числе линейных объектов (железные дороги, линии электропередачи, трубопроводы и другие), либо расположенных на одном земельном участке, если в едином государственном реестре прав на недвижимое имущество зарегистрировано право собственности на совокупность указанных объектов в целом как одну недвижимую вещь (ст. 133.1. ГК РФ).[1]

К признакам единого недвижимого комплекса, закон относит:

- физическую или технологическую связь объектов, входящих в состав ЕНК, либо их расположение на одном земельном участке (материальный признак);
- регистрацию права собственности на единый недвижимый комплекс как на одну недвижимую вещь (правовой признак);
- распространение на единый недвижимый комплекс правового режима неделимой вещи.

В юридической литературе активно обсуждаются признаки ЕНК, в частности, Р.Ю. Бевзенко считает, что признак государственной регистрации права собственности на единый недвижимый комплекс как на одну вещь должен относиться только к случаям, когда право собственности уже зарегистрировано на отдельные вещи и требуется их «объединение». В случае же когда право собственности зарегистрировано на земельный участок, а собственник возводит на нем здание, необходимость в регистрации единого недвижимого комплекса отсутствует, потому что истинной недвижимой вещью является земельный участок, а все что на нем находится, является его составной частью.[2]

К.С. Калиниченко считает, что «введение в законодательство конструкции «единый недвижимый комплекс» представляется излишним, поскольку основным и обязательным элементом такого комплекса должен быть земельный участок, а объединяемое с ним здание (сооружение) утрачивает статус самостоятельного объекта».[3]

В состав рассматриваемого комплекса могут входить и движимые вещи, однако, в силу системного толкования статей 130, 131 и 133.1 Гражданского кодекса, наличие в его составе только движимых вещей не допускается.

Юридическим фактом, влекущим возникновение новой вещи – единого недвижимого комплекса является факт государственной регистрации права собственности на единый недвижимый комплекс как на одну вещь. Такая регистрация является правом, а не обязанностью, поэтому суды отказывают в удовлетворении требований об обязании зарегистрировать право собственности на все имущество как на единый недвижимый комплекс. [4]

© Князькина А.Д., 2017.

Научный руководитель: *Емелькина Ирина Александровна* – доктор юридических наук, доцент, Национальный исследовательский университет имени Н.П. Огарёва, Россия.

Гражданское законодательство прямо относит единый недвижимый комплекс к неделимой вещи. По своей физической природе это, разумеется, не так. Правовой режим неделимой вещи предполагает невозможность раздела вещи в натуре без разрушения, повреждения вещи или изменения ее назначения. В случае отсутствия в законе условия о неделимости, на ЕНК распространился бы правовой режим сложной вещи (статья 134 Гражданского кодекса РФ), который предполагает наличие нескольких самостоятельных вещей, объединенных общим назначением.

Сегодня, в случаях, когда арендаторы земельных участков пытаются реализовать преимущественное право покупки зданий, расположенных на таких участках, арендодатели вынуждены доказывать, что такое здание является составной частью сложной вещи, поэтому реализация преимущественного права невозможна.[5] Однако, если бы право собственности на имущественный комплекс сразу было зарегистрировано как на единый недвижимый комплекс, арендодателю не пришлось бы доказывать невозможность совершения сделок в отношении отдельных вещей, входящих в комплекс.

Законодатель не установил перечень вещей, которые в силу закона являлись бы едиными недвижимыми комплексами.

Судебная практика придерживается строго формального подхода к определению понятия единого недвижимого комплекса, не допуская расширительного толкования статьи 133.1. Гражданского кодекса РФ. Например, не допускается фактическое распространение норм законодательства о едином недвижимом комплексе на объекты, права на которые не зарегистрированы в качестве единого недвижимого комплекса. [6]

Статья 46 федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» предусматривает, что государственная регистрация права собственности на единый недвижимый комплекс осуществляется:

1) в связи с завершением строительства объектов недвижимости, если в соответствии с проектной документацией предусмотрена эксплуатация таких объектов как единого недвижимого комплекса;

2) в связи с объединением нескольких объектов недвижимости, государственный кадастровый учет которых осуществлен в Едином государственном реестре недвижимости и права на которые зарегистрированы в Едином государственном реестре недвижимости, по заявлению их собственника.

Вопрос об объектах, регистрация права собственности на которые возможна как на единый недвижимый комплекс, следует рассмотреть в свете общероссийского классификатора основных фондов. Помня о том, что в состав ЕНК могут входить сооружения, требуется определить, что законодателем понимается под этим термином. Согласно классификатору: «сооружение - результат строительства, представляющий собой объемную, плоскостную или линейную строительную систему, имеющую наземную, надземную и (или) подземную части, состоящую из несущих, а в отдельных случаях и ограждающих строительных конструкций и предназначенную для выполнения производственных процессов различного вида, хранения продукции, временного пребывания людей, перемещения людей и грузов.

Примерами сооружений могут служить такие объекты, как магистрали, улицы, автомобильные, железные дороги, взлетно-посадочные полосы аэродромов; мосты, эстакады, тоннели; водные магистрали, плотины и другие гидротехнические сооружения; магистральные трубопроводы, линии связи и электропередачи; местные трубопроводы, шахты и сооружения для отдыха, развлечений и проведения досуга».[7]

Таким образом, можно выделить следующие виды единых недвижимых комплексов: состоящие только из недвижимых вещей, и включающие в свой состав и движимые вещи.

Обширна судебная практика по делам о признании права собственности на единый недвижимый комплекс на линии электропередач, в отличие от других линейных объектов. [8,9]

Не менее обширна судебная практика, запрещающая относить к единому недвижимому комплексу такие объекты как общее имущество зданий и автостоянки.

В некоторых случаях, заявители настаивают на том, что нежилые помещения в здании (коридоры, лестничные клетки, лифтовые холлы, тамбур, помещения общих санитарных узлов, технический подвал и технический этаж) являются самостоятельными объектами гражданских прав, потому что эти помещения изначально были сформированы, учтены для самостоятельного использования, являлись самостоятельным объектом технического учета, инвентаризации и регистрации, выступали предметом многочисленных сделок, в связи с чем, представляют собой единый недвижимый комплекс. В таких ситуациях важен факт наличия у спорных помещений функционального назначения и фактического использования, отличного от назначения общего имущества. В случае отсутствия такового, судебная практика не признает вышеперечисленные объекты единым недвижимым комплексом.[10]

Практика выявила склонность к использованию норм о едином недвижимом комплексе для получения преимущественного права приобретение права собственности или права аренды на земельные участки, находящиеся в государственной или муниципальной собственности. В частности это касается ре-

гистрации права собственности на автостоянки (по факту – на асфальтовые покрытия) как на единые недвижимые комплексы. Согласно статье 39.20 Земельного кодекса РФ исключительное право на приобретение земельных участков в собственность или в аренду имеют граждане, юридические лица, являющиеся собственниками зданий, сооружений, расположенных на таких земельных участках.[11] Распространена практика судов по искам органов государственной или муниципальной власти признавать отсутствующим право собственности на единые недвижимые комплексы такого рода[1].[12]

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 нояб. 1994 № 51-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

2.Сайт «www.lawyercom.ru». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.lawyercom.ru/article/21542-qqq-17-m5-04-05-2017-edinyy-nedvijimyy-kompleks (дата обращения 21.06.2017 г.).

3.Калиниченко К.С. Правовой режим земельного участка и расположенных на нем зданий, сооружений в России и Германии / К.С. Калиниченко // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук, 2016. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://disser.spbu.ru/files/disser2/768/aftoreferat/C2QxxCWYnk.pdf(дата обращения 21.06.2017 г.)

4.Постановление Арбитр. суда Северо-Западного округа от 21 нояб. 2016 № Ф07-8692/2016 по делу № А66-1718/2015. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 07.06.2017 г. Дата обращения: 07.06.2017 г.

5.Постановление Арбитр. суда Восточно-Сибирского округа от 07 дек. 2016 № Ф02-6630/2016 по делу № А33-6877/2016. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 07.06.2017 г. Дата обращения: 07.06.2017 г.

6.Определение Верхов. Суда Рос. Федерации от 24 авг. 2016 г. № 309-ЭС16-9723. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 07.06.2017 г. Дата обращения: 07.06.2017 г.

7.«ОК 013-2014 (СНС 2008). Общероссийский классификатор основных фондов» (принят и введен в действие Приказом Росстандарта от 12.12.2014 № 2018-ст). – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 20.06.2017 г. Дата обращения: 20.06.2017 г.

8.Решение Октябрьского районного суда г. Ставрополя от 31 мар. 2014 г. № 2-848/14 – [Электронный ресурс]. – http://www.gcourts.ru/case/19793793. – Дата обращения: 18.06.2017 г.

9.Определение судебной коллегии по гражданским делам суда Ханты-Мансийского автономного округа – Югры от 03 мар. 2015 г. № 33-906/2015. – [Электронный ресурс]. –http://www.gcourts.ru/case/31607672. – Дата обращения: 18.06.2017 г.

10. Постановление Арбитр. суда Уральского округа от 30 мая 2016 № Ф09-4180/16 по делу № А60-26805/2013. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 07.06.2017 г. Дата обращения: 07.06.2017 г.

11. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 окт. 2001 № 136-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2001. – № 44. – Ст. 4147.

12. Определение Верхов. Суда Рос. Федерации от 19 янв. 2016 г. № 306-ЭС15-17797. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 07.06.2017 г. Дата обращения: 07.06.2017 г.

КНЯЗЬКИНА АННА ДМИТРИЕВНА – магистрант, Национальный исследовательский университет имени Н.П. Огарёва, Россия.

[1] Определение Верхов. Суда Рос. Федерации от 19 янв. 2016 г. № 306-ЭС15-17797. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 07.06.2017 г. Дата обращения: 07.06.2017 г.

УДК: 347.4

Е.И. Терещенко

УСТАНОВЛЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ НОТАРИАЛЬНОЙ ФОРМЫ УДОСТОВЕРЕНИЯ СДЕЛОК, НАПРАВЛЕННЫХ НА ОТЧУЖДЕНИЕ ДОЛИ В УСТАВНОМ КАПИТАЛЕ ОБЩЕСТВ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ: ТЕНДЕНЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И АНАЛИЗ ПРАКТИКИ

Статья посвящена рассмотрению изменений гражданского законодательства, произошедших в 2016 году, в отношении сделок, направленных на отчуждение участником доли в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью. Автором сделан вывод о необходимости обязательного участия нотариуса в оформлении сделок, связанных с отчуждением долей в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью.

Ключевые слова: *общество с ограниченной ответственностью, участник, уставной капитал, договор купли-продажи, нотариальная форма сделки.*

В последнее время были внесены изменения в Федеральный закон "Об обществах с ограниченной ответственностью", в частности данные изменения коснулись порядка отчуждения участником доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью. В редакции 2016 года в соответствии с пунктом 11 статьи 21 Федерального закона "Об обществах с ограниченной ответственностью" «сделка, направленная на отчуждение доли или части доли в уставном капитале общества, подлежит нотариальному удостоверению путем составления одного документа, подписанного сторонами. Несоблюдение нотариальной формы влечет за собой недействительность этой сделки». [6] Нотариальная форма не требуется в случаях, указанных законом, например в случаях распределения доли между участниками общества.

Указанные изменения позволяют регулировать порядок отчуждения доли в уставном капитале обществ с ограниченной ответственностью, соблюдать законные интересы сторон договора, за счет чего уменьшается количество судебных споров, связанных с мошенническими действиями.

Доля в уставном капитале общества – это имущественное право, которое участник может отчуждать путем заключения договора купли-продажи. Совершая сделку купли-продажи доли в уставном капитале общества, покупатель приобретает имущественное право, позволяющее принимать участие в управлении делами общества, распределять прибыль общества, в последующем продать приобретенную долю.

Нотариус, удостоверяющий договор купли-продажи доли в уставном капитале общества, выступает гарантом проверки законности сделки и наличия у каждой из сторон права на ее совершение, так как в соответствии со статьей 1 Основ законодательства о нотариате Российской Федерации, «нотариат в Российской Федерации призван обеспечивать в соответствии с Конституцией Российской Федерации и настоящими основами защиту прав и законных интересов граждан и юридических лиц путем совершения нотариусом предусмотренных законодательными актами нотариальных действий от имени Российской Федерации» [5].

В первую очередь нотариус устанавливает личность обратившихся сторон, проверяет их дееспособность и правоспособность, а также разъясняет сторонам смысл и значение представленного проекта сделки, не противоречит ли сделка требованиям закона, и проверяет, соответствует ли его содержание действительным намерениям сторон. Также нотариус обязан предупреждать о последствиях совершаемых сделок с тем, чтобы юридическая неосведомленность не могла быть использована сторонам во вред. Например, нотариус разъясняет сторонам, что к приобретателю доли переходят все права и обязанности, возникшие до совершения сделки.

Далее нотариус проверяет документы, подтверждающие принадлежность доли участнику общества. Право участника на распоряжение долей или частью доли в уставном капитале общества подтверждается документами, на основании которых доля или часть доли были приобретены участником, а также выпиской из единого государственного реестра юридических лиц, содержащей сведения о принадлежности лицу

© Терещенко Е.И., 2017.

Научный руководитель: *Кальгина Александра Александровна* – кандидат юридических наук, доцент, Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации (Одинцовский филиал), Россия.

отчуждаемых доли или части доли в уставном капитале общества. Документами, подтверждающими право на распоряжение долей могут быть договор купли-продажи доли в уставном капитале общества, свидетельство о праве на наследство, протокол или решение о создании общества и т.д. Выписку из Единого государственного реестра юридических лиц нотариус обязан запрашивать непосредственно в день нотариального удостоверения сделки.

Законом установлено, что участник общества может отчуждать долю только в части, в которой она оплачена, нотариус запрашивает у общества справку об оплате доли.

Если сторонами сделки являются физические лица, нотариусу необходимо проверить наличие согласия супруга на совершение сделки, установленного статьей 35 Семейного кодекса Российской Федерации, так как доля в уставном капитале общества - имущественное право, и если, оно приобретено в период брака, то является совместно нажитым имуществом. Исключением являются сделки по отчуждению доли (ее части) в уставном капитале общества, приобретенной участником общества на основании безвозмездных сделок, до регистрации брака, в порядке наследования, либо брачным договором между супругами установлен режим раздельной собственности. Если стороной сделки являются юридические лица, нотариусу необходимо проверить их правоспособность, а также согласие участников юридических лиц на проведение сделки. [2]

Далее нотариус проводит проверку учредительных документов общества, если удостоверяется сделка, направленная на отчуждение доли или части доли в уставном капитале общества третьему лицу, необходимо проверить отсутствие запрета, предусмотренного уставом общества, на проведение такой сделки. Особое внимание при удостоверение данных видов сделок уделяется соблюдению преимущественного права на покупку, уставом общества может быть предусмотрено данное право у самого общества, а также при отчуждении доли между участниками общества.

Также нотариус устанавливает, что участник, отчуждающий долю в уставном капитале общества, не подал заявление о выходе участника из общества, а также запрашивает документы, подтверждающие, что общество не находится в стадии ликвидации, реорганизации, не начата процедура банкротства, а также при необходимости согласие Федеральной антимонопольной службы на проведение сделки.

После удостоверения сделки, направленной на отчуждение доли или части доли в уставном капитале общества нотариус самостоятельно в течение двух рабочих дней со дня данного удостоверения, если больший срок не предусмотрен договором, подает в электронном виде в орган, осуществляющий государственную регистрацию юридических лиц, заявление о внесении изменений в единый государственный реестр юридических лиц. Также нотариус после удостоверения сделки обязан передать в общество заявление о внесении изменений в единый государственный реестр юридических лиц, данная обязанность может быть возложена на участников сделки.

Следует констатировать, что нотариус при подготовке проекта сделки, а также любых документов, подлежащих нотариальному удостоверению, проводит длительную процедуру проверки законности совершаемого нотариального действия. Причем данная процедура не причиняет участникам сделки неудобства, так как информационные ресурсы позволяет нотариусу быстро и своевременно получать необходимую информацию.

Несомненно, нотариальное удостоверение сделок и иных документов, связанных переходом долей в уставном капитале общества уменьшит количество судебных споров. Процедура купли - продажи долей станет более прозрачной. Привлечение нотариуса является определенной гарантией прав и обязанностей сторон, а в случае неправомерных действий нотариуса позволяет компенсировать убытки, т.к. «нотариус, занимающийся частной практикой, несет полную имущественную ответственность за вред, причиненный по его вине имуществу гражданина или юридического лица в результате совершения нотариального действия с нарушением закона» [5].

Кроме того, законодательством предусмотрено, что обстоятельства, подтвержденные нотариусом при совершении нотариального действия, не требуют доказывания, если подлинность подписи нотариально оформленного документа не опровергнута в установленном законом порядке или не установлено существенное нарушение порядка совершения нотариального действия.

Таким образом, изменения в законодательстве, предусматривающие обязательное удостоверение сделок, направленных на отчуждение доли в уставном капитале общества, являются положительными для участников гражданских отношений, так как участие нотариуса способствует соблюдению законных интересов участников сделки, защищает стороны сделки, облегчает заинтересованной стороне доказывание своего права, поскольку содержание сделки, время и место ее совершения, намерения субъектов сделки и другие обстоятельства, официально зафиксированы нотариусом.

С другой стороны, расходы участников сделки существенно возрастают на сумму оплаты услуг нотариуса, усложняется процедура перехода долей.

Но следует констатировать, что в итоге, вносимые изменения являются позитивными для государства, судов и нотариусов. О том насколько они окажутся позитивными для участников сделки, говорить пока рано, практика покажет, как отразятся такие изменения на участниках сделки и иных лицах

Библиографический список

1."Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017, изм. от 22.06.2017)

2."Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 01.05.2017).

3."Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 19.12.2016) (изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).

4."Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 01.07.2017)

5."Основы законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017)

6.Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "Об обществах с ограниченной ответственностью" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017)

7.Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017)

8.Приказ Минюста РФ от 15.03.2000 N 91 "Об утверждении Методических рекомендаций по совершению отдельных видов нотариальных действий нотариусами Российской Федерации"

9.Илюшина М.Н. Сделки, направленные на отчуждение долей в уставном капитале ООО: новое в правовом регулировании// Законы России: опыт, анализ, практика. - 2009. - №6.

10. Мамаев И.Я. Уставной капитал ООО: проблемы формирования и отчуждения долей// Актуальные проблемы корпоративного права. Вестник магистратуры. - 2016.

11. Платунова Т.Л. Сделки по отчуждению долей в обществах с ограниченной ответственностью// Известия Алтайского государственного университета. – 2016. - №3.

ТЕРЕЩЕНКО ЕЛЕНА ИГОРЕВНА – магистрант, Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации (Одинцовский филиал), Россия.

УДК 346

Е.С. Воробьева

ИНСТРУМЕНТЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ДЕЙСТВУЮЩЕЙ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

В статье действующая контрактная система государственных закупок рассматривается как инструмент предупреждения и противодействия коррупции, а также как способ повышения уровня добросовестной конкуренции между потенциальными участниками. Дана оценка эффективности действующих мер антикоррупционного характера, а также сделаны выводы об имеющихся недочетах в работе контрактной системы.

Ключевые слова: *госзакупки, антикоррупционные меры, контрактная система, добросовестная конкуренция, государственный контракт.*

Преступления, имеющие место в сфере государственных закупок, отличаются особой общественной опасностью, так как подрывают авторитет государства, способствуют усилению недовольства населения, оказывая отрицательное влияние на социально-экономическую обстановку в стране вцелом. [4, с.281-283] Как свидетельствовали результаты работы *Евразийской группы* по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма (*ЕАГ*) по типологическому исследованию, проведенному в 2011 году, закупочная деятельность предоставляет широкие возможности для коррупции, что является серьезной международной проблемой. [6, с. 3]

Крупная реформа сферы государственных закупок в Российской Федерации была осуществлена с принятием Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ, имеющим целью не только повышение эффективности освоения бюджетных средств, но и минимизацию существующей коррупционной составляющей сферы государственных закупок.

Ощутимым изменениями стало, прежде всего, закрепление в законодательстве максимальной суммы закупок, совершаемых у единственного источника (так называемых «закупок малого объема»), то есть закупок без проведения торговых процедур определения исполнителя, а также ограничение суммы закупок, осуществляемых посредством запроса котировок и расширение перечня товаров, закупаемых посредством электронных аукционов, минимизирующих коррупциогенный фактов прямого взаимодействия заказчика и участников в ходе осуществления процедуры определения исполнителя.

Существенно новым элементов системы государственных закупок стало введение долгосрочного планирования - плана закупок, выступающего превентивной мерой контроля деятельности заказчика. Публикация планов закупок стала обязательной с 01.01.2017г. В Ростовской области эта обязанность заказчиков была реализована посредством введения комплексной информационной системы организации процесса государственных (муниципальных) закупок и электронной торговли «АЦК-Госзаказ». [2, с. 3]

В целях борьбы с ситуациями умышленного предоставления преимуществ конкретным хозяйственным субъектам изменения коснулись также процесса составления заказчиками технических заданий для конкурсных процедур, а именно статьей 33 Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ введены жесткие правила, в числе которых запрет требования или указания товарных знаков, знаков обслуживания, фирменных наименований, наименование места происхождения товара или наименование производителя.

В переработанные обязательные требования к участникам государственных закупок вошло требование об отсутствии между участником закупки и заказчиком конфликта интересов, под которым понимаются случаи, при которых руководитель заказчика, член комиссии по осуществлению закупок, руководитель контрактной службы заказчика, контрактный управляющий состоят в браке с физическими лицами, являющимися выгодоприобретателями, единоличным исполнительным органом хозяйственного общества, членами коллегиального исполнительного органа хозяйственного общества, руководителем учреждения либо являются близкими родственниками, усыновителями или усыновленными указанных физических лиц, а также требование о том, что участник закупки не должен является офшорной компанией.

Еще одной мерой борьбы с ситуациями сговора заказчика и исполнителя стала жесткая регламентация условий изменения действующего контракта: цена договора является твердой и остается неизменной в течение всего срока действия контракта, количество закупаемых товаров (работ, услуг) подлежит

© Воробьева Е.С., 2017.

увеличению либо уменьшению в пределах десяти процентов от первоначального количества, а характеристики товара, подлежащего поставке, могут быть изменены лишь в том случае, если характеристики фактически поставляемого товара будут являться объективно улучшенными относительно предложенных исполнителем в заявке.

Вопрос определения начальной (максимальной) цены контракта также подвергся реформации, были введены нормативный, тарифный, проектно-сметный, метозатратный, а также метод сопоставимых рыночных цен. Однако, как показала практика, данная норма не смогла радикально поменять ситуацию с завышением начальных (максимальных) цен контрактов заказчиками.

Еще одним важным антикоррупционным инструментом в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» является проведения обязательного общественного обсуждения, начинающегося с даты размещения в единой информационной системе планов закупок. По итогам обязательного общественного обсуждения закупок возможно принятие следующих мер:

- внесение изменений в планы закупок;
- внесение изменений в планы-графики;
- внесение изменений в документацию о закупках;
- отменена закупок.

Реализация обязательных общественных обсуждений на данный момент осуществляется посредством функционирующего портала www.zakupki.gov.ru. Как показывает практика последних лет, официальный сайт государственных закупок стал более открытым и доступным. Ключевые возможности сайта заключаются в обеспечении достоверности и безопасности информации, наличии баз данных о недобросовестных поставщиках, информации о действующих банковских гарантиях, быстром поиске, интеграции с электронными торговыми площадками, а также региональными системами размещения заказа, системой вертикального контроля и т.д. Однако нельзя не заметить, что одновременно с вышесказанным на сегодняшний день остро стоящей проблемой в вопросе антикоррупционной политики в сфере государственных закупок стоит так и не реализованная на официальном сайте возможность подачи участниками запроса котировок своих заявок в электронной форме.

Вместе с реформацией процесса проведения государственных закупок изменения были внесены также в части ответственности должностных лиц, ответственных за осуществление государственных закупок. [3, с. 109] Так, в «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ была внесена в числе прочего административная ответственность заказчика за:

- включение в план закупок и план-график закупок объектов, не соответствующих целям или нормативным затратам закупок, а также нормативным документам в сфере закупок;
- включение в планы необоснованной начальной максимальной цены контракта при закупках у единственного поставщика, а также цены, обоснование которой не соответствует установленным законодательством требованиям;
- неприменение мер ответственности при нарушении исполнения контракта поставщиком (подрядчиком, исполнителем);
- приемку товаров, работ, услуг ненадлежащего качества, если несоответствие не устранено и влечет к дополнительным расходам бюджетных средств.

Таким образом, несмотря на ряд явных недочетов (например, так и не реализованная на сегодняшний день возможность переведения процедуры запроса котировок в электронный формат и вместе с тем низкая дифференцированность подхода к заказчикам разных уровней и, как следствие, большой объем документооборота даже при проведении процедур с достаточно низкой начальной (максимальной) ценой) действующая контрактная система в сфере государственных закупок в Российской Федерации носит яркий антикоррупционный характер. В отличие от своего предшественника, Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ предусмотрен ряд мер, уже доказавших свою реальную эффективность, в числе которых:

- долгосрочное планирование
- снижение доли закупок, проводимых «напрямую», без проведения торгов;
- создание единого информационного портала – Официального сайта, содержащего полную, комплексную и открытую информацию как о проводимых процедурах, так и о ходе исполнения уже заключенных договоров, недобросовестных поставщиках и пр.

Библиографический список

1.Федеральный закон от «05» апреля 2013г. N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (в актуальной редакции) //Справочно-правовая система «Консультант Плюс»;

2.Постановление Правительства Ростовской области от «06» апреля 2016 № 239 «Об утверждении Порядка и сроков составления проекта областного бюджета на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов» (в актуальной редакции) //Справочно-правовая система «Консультант Плюс»;

3.Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (в актуальной редакции) //Справочно-правовая система «Консультант Плюс»;

4.Мазур Олег Владимирович. Коррупционная составляющая сферы государственных закупок и экономическая безопасность // Бизнес в законе. 2010. №5 С.281-283;

5.Сухаренко Александр Николаевич Проблемы противодействия коррупции в системе государственных закупок // Мониторинг правоприменения. 2013. №3 С.50-54;

6.Отчет рабочей группы АФГ по типологиям (РГТИП) о результатах работы по типологическому исследованию по теме: «Противодействие правонарушениям в сфере размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». URL: http://www.eurasiangroup.org/ru/typology_reports.php (дата обращения: 30.06.2017);

7.Храмкин А.А. Противодействие коррупции в госзакупках. 2-е мзд., доп. М.: Юриспруденция, 2011. 152 с.

8.Храмкин А.А. Наиболее часто встречающиеся нарушения законодательства о контрактной системе, влияющие на эффективность закупок. Основные меры по недопущению нарушений// Материалы семинара «О реализации полномочий контрольно-счётных органов субъектов Российской Федерации в сфере аудита закупок и административного производства: опыт и проблемы», г. Владимир, 2014 г.

ВОРОБЬЕВА ЕЛИЗАВЕТА СЕРГЕЕВНА – магистрант юридического факультета, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Россия.

УДК 340

М.С. Лалетина

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УБИЙСТВ

Статья рассказывает о понятии специальных знаний, важности и незаменимости их использования при расследовании преступлений в современном мире. Кроме того, в статье говорится о проблемах формулирования термина «специальные знания», а также о специфике применения специальных знаний при расследовании такой категории преступлений, как убийства. Помимо этого статья косвенно рассказывает о видах экспертиз, которые могут применяться при расследовании убийств и роли специальных знаний в данных экспертизах.

Ключевые слова: *специальные знания, расследование убийств, криминалистика, уголовно-процессуальное право.*

Специальные знания являются важным процессуальным институтом, устанавливающим основания участия сведущих лиц в расследовании преступлений, а равно условия применения этих знаний в уголовном процессе. В действующем законодательстве отсутствует их чёткое понимание, что порождает многочисленные вопросы и сложно разрешимые ситуации на практике.

В настоящее время стремительно возрастает роль специальных знаний в расследовании преступлений. Во многом, это связано, в первую очередь, с развитием и совершенствованием различного рода технологий, что позволяет преступникам совершать «традиционные» правонарушения новыми способами. Соответственно, совершенствуется методика расследования.

В основе детерминации насильственной преступности лежат противоречия общественного формирования и развития. Эти противоречия сказались на степени жестокости и общественной опасности отдельных категорий насильственных преступлений: отмечается дерзость совершения рассматриваемых преступлений с элементами цинизма, глумления над людьми, а также причинения потерпевшему и иным лицам дополнительного, как правило, тяжкого физического или психического насилия; растет профессионализм совершения насильственных преступлений, повышается мобильность преступных групп, их техническая оснащенность; все чаще преступниками применяется огнестрельное оружие, взрывные устройства. В связи с чем возникает необходимость в дополнительных исследованиях использования специальных знаний при расследовании убийств в современных условиях.

Обратимся к понятию специальных знаний. Несмотря на то, что институт использования специальных знаний получил определенное развитие с принятием действующего Уголовно-процессуального кодекса РФ (далее –УПК РФ), остается не разрешенной, на наш взгляд, проблема отсутствия четкого определения понятия «специальных знаний». В УПК РФ и юридической литературе термины «специалист», «эксперт» применяются в сочетании с термином «специальные знания». Однако, УПК РФ и Федеральный Закон «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ не содержат определения понятия «специальные знания», что обуславливает различное толкование учеными и практиками как этого понятия, так и его содержания. Термин «специальные знания» неоднократно употребляется законодателем в тексте УПК РФ.

Следует отметить, что законодательного закрепления понятие «специальные знания» так и не получило. Законодатель не разъяснил содержание определения в нормативно-правовых актах, регламентирующих его использование. Так, в ст. 9 Федерального Закона «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31 мая 2001 г. № 73–ФЗ, термин «специальные знания» законодатель употребляет применительно к понятию (основанию назначения) судебной экспертизы, при этом опять же не раскрывая содержание данного термина [2]. В постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2010 г. N 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам» косвенно упоминается о содержании понятия «специальные знания»: Пленум обращает внимание судов на необходимость наиболее полного использования достижений науки и техники в целях всестороннего и объективного исследования обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, путем производства судебной экспертизы во всех случаях, когда для разрешения возникших в ходе судебного разбирательства вопросов требуется проведение исследования с использованием специальных знаний в науке , технике, искусстве или ремесле. Если же проведение исследования не требуется, то возможен допрос специалиста[3]. Таким образом, на наш взгляд успешное расследование преступлений в значительной

© Лалетина М.С., 2017.

мере зависит от активного использования специальных знаний дознавателем, следователем, прокурором и судом. Своевременное и эффективное использование специальных знаний является важнейшим условием повышения качества уголовного судопроизводства, поскольку способствует оперативному раскрытию преступлений, обеспечивает объективность, полноту и всесторонность предварительного и судебного следствия, вынесение законного, обоснованного и справедливого приговора [5]. Следует обратить, внимание на мнение Е. И. Зуева, который предлагает следующее определение: «Специальными знаниями являются профессиональные соответствующие современному уровню развития познания (исключая области процессуального и материального права) в науке, технике, искусстве или ремесле, использование которых в целях осуществления задач судопроизводства содействует выявлению доказательственной и ориентирующей информации, приобретающей значение при установлении истины по уголовным и гражданским делам»[6].

Проанализируем важность специальных знаний при расследовании убийств.

Сведущие люди, обладающие специальными знаниями, могут оказывать следователю и оперативным работникам помощь по нескольким направлениям: в обнаружении, фиксации, изъятии объектов на месте происшествия и при выполнении иных следственных действий (например, во время обыска); правильной оценке и интерпретации информации, относящейся к событию преступления, обусловленности выбора жертвы и способа преступных действий; сборе доказательств, относящихся к сексуальной мотивации действий виновного; исследовании собранной информации и выдвижении версий о чертах личности виновного (в психиатрическом и сексологическом аспектах), а также его внешних данных и функциональных особенностях; исследовании тех или иных объектов, результаты которого отражаются в заключениях судебных экспертов; подготовке материалов и процессуальных документов для назначения судебных экспертиз и исследований; для дачи заключений по проведенным судебным экспертизам и в оценке заключений специалистов и другое.

При расследовании убийств широко применяется назначение судебно-медицинских экспертиз трупов, медико-криминалистических экспертиз, судебно-медицинских экспертиз вещественных доказательств, криминалистических экспертиз: трасологических (по следам рук, ног, обуви, транспортных средств), экспертизы материалов, веществ и изделий из них (объектами исследований зачастую выступают микроволокна одежды подозреваемого и потерпевших), почвоведческих, судебно-баллистических, судебной экспертизы запаховых следов. Благодаря судебно-психиатрическим, психолого-психиатрическим и сексологическим экспертизам можно установить психическое здоровье, психологические особенности подозреваемого (обвиняемого), нахождение его в состоянии вменяемости (невменяемости) в период совершения инкриминируемого ему деяния, наличие у него отклонений в половой сфере.

Особое значение для выявления признаков серийности и установления виновного лица, безусловно, имеют генотипоскопические экспертизы, позволяющие молекулярно-генетическими методами по биологическим следам (кровь, сперма, пот, волосы, костные останки) определить ДНК-профиль лица и провести его идентификацию. В последнее время экспертами-биологами Главного управления криминалистики Следственного комитета России (далее -ГУК СК России) успешно проводятся экспертизы по установлению не только генотипа лица, но и его гаплотипа, с помощью которого выявляются признаки этнической принадлежности проверяемого, т. е. его национальность и место проживания.

Таким образом, раскрытие и расследование преступлений по своему содержанию представляет сложный познавательный процесс ретроспективного характера. Ретроспективное воссоздание события преступления путем анализа следов и следообразующей информации в большинстве случаев невозможно без использования знаний специалистов различных отраслей науки.

Применительно к раскрытию и расследованию убийств основными субъектами специальных знаний являются: эксперт - лицо, обладающее специальными знаниями и назначенное в порядке, установленном уголовно-процессуальным законом для производства судебной экспертизы и дачи заключения; специалист - лицо, обладающее специальными знаниями, привлекаемое к участию в процессуальных действиях в порядке установленном уголовно-процессуальным законодательством.

Таким образом, вопросы применения специальных знаний при расследовании убийств нуждаются в дальнейшем исследовании.

Библиографический список

1.Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон Рос. Федерации № 174-ФЗ от 18 декабря 2001 г. Доступ из справ. правовой системы «Гарант».

2.О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации Федеральный [Электронный ресурс]: федер. закон Рос. Федерации № 73-ФЗ от 31 мая 2001 г. Доступ из справ. правовой системы «Гарант».

3.О судебной экспертизе по уголовным делам [Электронный ресурс]: постановление Пленума Верховного Суда РФ № 28 от 21 декабря 2010 г. Доступ из справ. правовой системы «Гарант».

4.Агафонов, В. В. Криминалистика: учебник / В. В. Агафонов. – Москва: Юрайт, 2013. – 463 с.

5.Дозорцев Г. В. Раскрытие и расследование преступлений, совершенных в прошлые годы // Предварительное следствие. 2013. № 1. С. 53.

6.Зуев Е. И. Современное представление о специальных познаниях в судопроизводстве. // Новые разработки и дискуссионные проблемы теории и практики судебной экспертизы. — 1985. — № 1.

7.Криминалистика: курс лекций: учебное пособие / Р. А. Адельханян, Д. И. Аминов, П. В. Федотов. – Москва: Юнити–Дана, 2014. – 238 с. Криминалистика для следователей и дознавателей: научно–практическое пособие / Е. П. Ищенко, Н. Н. Егоров. – Москва: Контракт: Инфра–М, 2013. – 683 с.

8.Поздняков М. А. Понятие специальных знаний и их использование в уголовном судопроизводстве // Молодой ученый. — 2015. — №3. — С. 678-681.

ЛАЛЕТИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант Института магистратуры, Саратовской государственной юридической академии, Россия.

УДК 340

Н.П. Седова, Л.Л. Давлетова

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОГО ДОЛЖНИКА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ВНЕШНЕГО УПРАВЛЕНИЯ

Статья рассматривает правовое положение неплатежеспособного должника при проведении внешнего управления. В данной статье рассматривается необходимость совершенствования действующего законодательства, касающегося расширения функций должника.

***Ключевые слова**: банкротство, внешнее управление, должник.*

Юридической базой регулирования правового положения неплатежеспособного должника в настоящее время является Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 18.06.2017) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017) [1] (далее - Закон о банкротстве), который установил основополагающие процедуры. Такие как, внешнее управление – это одна из банкротных процедур, которая применяется с целью восстановления платежеспособности должника.

Как отмечает Попондопуло В.Ф., внешнее управление предполагает использование активных экономических мероприятий, направленных на восстановление платежеспособности должника. Активный характер процедуры связан с тем, что она предоставляет должнику возможность привлечь недостающий капитал путем использования гражданско-правовых сделок, направленных на отчуждение имущества. Тем самым должник избежит принудительной ликвидации через процедуру банкротства [2, с. 572].

Стоит отметить, что данная процедура имеет множество особенностей, позволяющих придти к выводу о её значимости для современного банкротства.

Так, по общему правилу внешнее управление вводится на основании решения общего собрания кредиторов. Однако, инициатором введения данной процедуры может выступать и арбитражный суд, например, п. 6 ст. 87 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1] установлено, что при условии нарушения в ходе финансового оздоровления сроков удовлетворения требований кредиторов, установленных графиком погашения задолженности, суд может ввести данную процедуру.

Как видно, мнение должника фактически «не спрашивается» (согласие должника на введение процедуры внешнего управления имеет значение только на стадии составления плана внешнего управления при определении конкретного перечня мер по восстановлению платежеспособности должника). Представляется, что это является неправильным и вызывает определенные трудности на практике.

С экономической точки зрения восстановление платежеспособности предполагает необходимость привлечения дополнительных материальных и финансовых ресурсов. При этом единственным субъектом, который может обеспечить привлечение указанных средств, является сам должник. Поэтому, единственным субъектом в банкнотных отношениях, который должен обладать правом требования введения данной процедуры банкротства, должен быть только должник.

В подтверждение данной идеи в юридической литературе высказываются аналогичные точки зрения. Например, Кораев К.Б. отмечает, что при регулировании оснований введения процедуры внешнего управления необходимо учитывать, что восстановление платежеспособности возможно только при наличии воли должника на восстановление своей платежеспособности. Право требования введения процедуры внешнего управления должно закрепляться исключительно за должником [3, с. 18].

Другой отличительной особенностью внешнего управления является реализация мер по восстановлению платежеспособности, которые осуществляются ни самим должником, а внешним управляющим.

Поэтому, функции по текущему руководству и реализации плана внешнего управления передаются внешнему управляющему, то есть при внешнем управлении правоспособность и дееспособность должника ограничиваются [4, с. 33]. Однако вывод об ограничении дееспособности несостоятельного должника является спорным, ГК РФ [5] такого основания ограничения дееспособности не предусматривает. Ограничения в совершении сделок можно квалифицировать как публично-правовые последствия введения процедур несостоятельности.

Перечень мер по восстановлению платежеспособности в процедуре внешнего управления определяется в ст. 109 Закона о банкротстве, например, перепрофилирование производства; взыскание дебиторской задолженности; увеличение уставного капитала должника за счет взносов участников и третьих лиц;

© Седова Н.П., Давлетова Л.Л., 2017.

закрытие нерентабельных производств и т.д. Некоторые мер могут применяться только с согласия должника, например, увеличение уставного капитала акционерного общества путем размещения дополнительных акций, обращение с ходатайством о продаже предприятия должника и т.д. При этом, в юридической литературе неоднозначно высказываются идеи о наделении должника правом давать согласие на применение ряда восстановительных мер. Так, Забуга И.А. отмечает, что данные правила направлены на защиту должника от захвата контроля над его имуществом [6, с. 47]. Косырев М.В., напротив, считает, что согласовательный характер ряда мер наносит непоправимый ущерб интересам кредиторов, лишаемых возможности использовать определенные меры по восстановлению платежеспособности должника [7, с. 9].

Стоит отметить, что меры по восстановлению платежеспособности должника могут применяться во внешнем управлении, если они содержатся в плане внешнего управления, утвержденного общим собрание кредиторов. С юридической точки зрения данный план представляет собой договор между внешним управляющим и кредиторами. В его содержание обязательно включаются следующие положения: общая характеристика должника; финансовое состояние должника; прогноз величины денежных средств, необходимых для удовлетворения требований кредиторов и т.д.

Таким образом, внешнее управление – это одна из процедур, применяемых в деле о банкротстве в целях восстановления платежеспособности должника. Правовое положение должника на стадии внешнего управления серьезным образом отграничивается. Так, введение и условия осуществления внешнего управления практически не зависят от воли должника. Это является ошибочным. Поэтому, в п.1. ст. 93 Закона о банкротстве следует предусмотреть, что внешнее управление может вводиться на основании решения общего собрания кредиторов, принятого по результатам рассмотрения ходатайства должника о введении процедуры внешнего управления.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 18.06.2017) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017) // СПС «КонсультантПлюс». 2017.

2.Попондопуло В.Ф. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)»: постатейный / А.М. Баринов, А.Ю. Бушев, О.А. Городов и др. ; под ред. В.Ф. Попондопуло. -5-е изд., перераб. и доп., науч. -М. : Проспект : Кнорус, 2016. -1200 с.

3.Кораев К.Б. Особенности правового положения неплатежеспособного должника в процедуре внешнего управления // Российская юстиция. -2016.- № 5. - С. 17 - 20.

4. Пирогова Е.С. Критерии установления причинно-следственной связи в составе оснований субсидиарной ответственности контролирующего лица за доведение должника до банкротства //Гражданское право. -2017. - № 2. - С. 33 - 37

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Российская газета.- № 238-239.- 1994.

6. Забуга И.А. Последствия введения внешнего управления // Законы России. -2007.- № 3. -С. 47.

7. Косырев М.В. Внешнее управление в процедурах несостоятельности (банкротства) хозяйственных обществ: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004. С. 26.

СЕДОВА Н.П. – кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования, «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ» (Владимирский филиал).

ДАВЛЕТОВА Л.Л. – магистрант федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ» (Владимирский филиал).

УДК 347.626.24

Ю.К. Цареградская Д.П. Стребков

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР В СИСТЕМЕ СЕМЕЙНОГО ПРАВА РОССИИ, ФРАНЦИИ И ГЕРМАНИИ (СТАТИСТИЧЕСКОЕ И ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЗА 2010-2015 ГГ.)

Невозможно охарактеризовать статистический процесс заключения брачного контракта на сегодняшний день без проведения исследования в данной области за определенный промежуток времени. Статья посвящена анализу довольно значимого понятия в семейном праве – брачного договора.

Осуществлялся сбор аналитического материала по Российской Федерации, а также по Франции и Германии (с помощью официальных сайтов рассматриваемых зарубежных стран). Показаны основные числовые показатели количества зарегистрированных браков, разводов, а также заключенных брачных договоров за 2010-2015гг. Приведено сопоставление полученных результатов с помощью диаграмм.

Ключевые слова: *брак, брачный договор, брачный контракт, развод, семья, семейное право, статистическое исследование.*

Одним из самых главных факторов, влияющих на количество оформленных брачных договоров – это показатели статистики по количеству заключенных браков и разводов, ведь без брака заключить юридически верный, действующий брачный договор невозможно.

Чтобы дать верную характеристику развитию института брачного договора в Российской Федерации (далее – РФ), а также в зарубежных странах, необходимо проанализировать количество зарегистрированных браков, разводов, а также заключенных брачных договоров хотя бы за 2010-2015гг.

Если в Европе и США, где этот институт существует уже более ста лет, брачные контракты заключают не менее 70% вступающих в брак пар, то в России этот показатель не превышает 3-5% (см. табл. 1), да и среди них большинство составляют те, кто собирается разводиться и просто-напросто стремится избежать длительных судебных тяжб по поводу раздела имущества. [2, с. 118]

Таблица 1

Свод основных показателей по РФ за 2010-2015гг.

Год	Зарегистрировано браков	Количество разводов	Заключено брачных договоров
2010	1 215 066	639 407	48602
2011	1 316 011	669 421	52640
2012	1 213 598	643 981	48543
2013	1 225 501	667 191	49020
2014	1 225 985	687 574	49039
2015	1 161 068	611 641	46443

Наибольшее число браков – 1316 тысяч – было зарегистрировано в 2011 году. В целом за период 2010-2015 гг. этот показатель был примерно на одном уровне. Отклонения от тенденции роста отмечались только в 2012 и 2015 гг. [6]

Количество зарегистрированных разводов оставалось сравнительно стабильным, колеблясь в основном в пределах от 640 до 690 тысяч в год. В 2015 году зарегистрировано 611 тысяч разводов, что почти на 76 тысяч единиц, или на 11% меньше, чем за 2014 год.

В настоящее время, в Единой информационной системе нотариата ведется автоматизированный подсчет числа брачных договоров, заключаемых в России. Согласно статистике, за все это время зарегистрировано порядка 87 тысяч брачных договоров. [5, с. 101] На сегодняшний день доля брачных контрактов составляет чуть больше 4% к общему числу заключенных в России браков, следовательно, за 2015 год это почти 46 500 ед., что вполне достаточно, чтобы говорить о массовости, полагают юристы и нотариусы. Данные выводы проиллюстрированы на рис. 1.

© Цареградская Ю.К., Стребков Д.П., 2017.

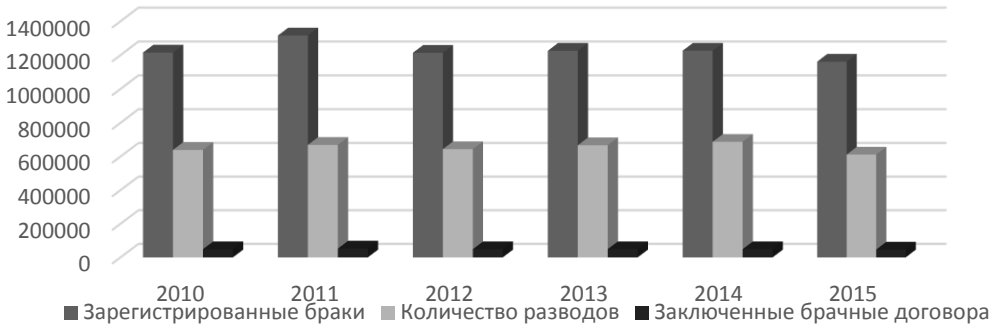

Рис. 1. Анализ показателей по Российской Федерации за 2010-2015 гг.

Обширная практика применения брачных договоров в зарубежных странах говорит о целесообразности ее анализа. [4, с. 505]. Например, во Франции ежегодно заключается в среднем 275 тысяч браков (анализ приведен в табл. 2).

Таблица 2

Свод основных показателей за 2010-2015 гг. во Франции

Год	Зарегистрировано браков	Количество разводов	Заключено брачных договоров
2010	251 654	133 909	31456
2011	236 826	132 977	29603
2012	245 930	128 537	30741
2013	231 225	124 948	28903
2014	230 770	123 537	28846
2015	228 656	123 688	28582

В целом за период 2010-2015 годов количество заключенных браков было примерно на одном уровне. В 2015 было зарегистрировано 228 тысяч браков, что на 1% меньше, чем в 2014 году. На фоне снижения числа заключенных браков число зарегистрированных разводов также сокращалось, колеблясь в основном в пределах от 133 до 123 тысяч в год. В 2015 году зарегистрировано 123 тысячи разводов, что на 150 ед. или на 0,12% больше, чем за 2014 год.

Пока доля брачных контрактов составляет чуть больше 10-15% к общему числу заключенных браков – примерно 22-23 тысячи ед. в год.

Тенденция к уменьшению заключения брачных договоров очевидна. «В период с 2010 по 2014 год снижение составило 8%» - сказала Мари Рейно, глава социально-демографического управления в INSEE (Национальный институт статистики и экономических исследований во Франции). [1] Данные результаты для наглядности представлены в рис. 2.

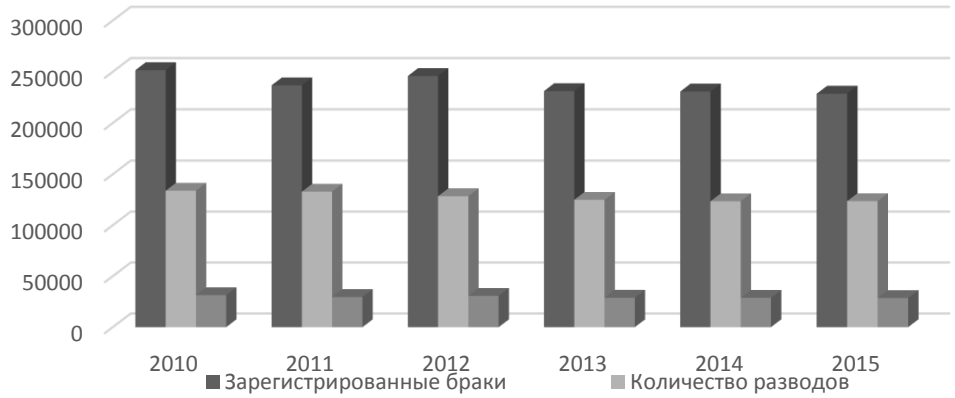

Рис. 2. Анализ показателей во Франции за 2010-2015 гг.

Рассмотрим ситуацию по данному вопросу в Германии за тот же временной промежуток (2010-2015 гг.). В таблице 3 собраны основные цифры по заключенным бракам, количеству разводов, а также заключаемых брачных договоров в выбранный период.

Таблица 3

Свод основных показателей за 2010-2015 гг. в Германии

Год	Зарегистрировано браков	Количество разводов	Заключено брачных договоров
2010	382 047	187 027	38204
2011	377 816	187 640	37781
2012	387 423	179 147	38742
2013	373 655	169 833	37365
2014	385 952	166 199	38595
2015	400 115	163 335	40011

Наибольшее число заключенных браков было зарегистрировано в 2015 г. Отклонения от тенденции роста отмечались только в 2011 и 2013 годах. [4] В 2014 было зарегистрировано почти 386 тысяч браков, что на 3,3% больше, чем в 2013 году, и на 3,5% меньше, чем в 2015 году.

Число разводов стабильно уменьшается, находясь в пределах от 187 до 163 тысяч в год. В 2015 году на развод подало 163 335 пар, что на 1,7% меньше, чем годом ранее. Что касается брачных договоров, то их объём составляет в пределах 10 % от числа браков. По статистике, число брачных контрактов неуклонно растет (статистику вышеуказанных показателей можно увидеть на рис. 3).

Рис. 3. Анализ показателей по Германии за 2010-2015 гг.

Итак, можно сделать вывод: количество заключенных брачных договоров напрямую зависит от числа зарегистрированных браков, а также от числа разводов в стране. По итогам 2015 года (к показателям 2014 года) в отношении зарегистрированных браков снижение на 5,5% произошло в Российской Федерации, уменьшение на 0,9% во Франции. В Германии наоборот, количество браков увеличилось на 3,5%. Что касается разводов, то в Российской Федерации и в Германии произошло понижение количества разводов в 2015 году по сравнению с аналогичным периодом в прошлом году (в Российской Федерации – на 11,1%, в Германии – на 1,8%), но во Франции данный показатель ненамного увеличился – на 0,1%. В итоге, в 2015 году число заключенных брачных договоров в Российской Федерации (на 5,5%) и во Франции (на 1 %) снизилось, а в Германии произошло увеличение на 3,5%.

Библиографический список

1.Национальный институт статистики и экономических исследований во Франции/INSEE – L'Institut national de la statistique et des études économiques [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.insee.fr/fr/accueil (дата обращения – 03 июня 2017 года)

2.Невзгодина Е.Л. Проблемы юридической квалификации брачного догов

ора по законодательству Российской Федерации // Вестник Омского университета (Серия «Право»), №3, 2011. – с. 118-119

3.Свирепова К. А. Институт брачного договора в России и в зарубежных странах // Молодой ученый, №25, 2016. – с. 504-506

4.Статистика в Германии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://de.statista.com/statistik/daten/studie/227/umfrage/anzahl-der-eheschliessungen-in-deutschland/) (дата обращения – 06 июня 2017 года)

5.Чефранова Е.А. Указ. соч. С. 117; Никонова М.В. Брачный договор как основа договорной регламентации имущественных отношений супругов // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Юридические науки. 2010. № 2. – с. 101.

6.Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://cbsd.gks.ru/ (дата обращения – 3 июня 2017 года)

СТРЕБКОВ ДМИТРИЙ ПАВЛОВИЧ – магистрант юридического факультета, Одинцовский филиал ГАОУ ВО «Московский Государственный Институт Международных Отношений (Университет) Министерства Иностранных Дел Российской Федерации», Россия.

ЦАРЕГРАДСКАЯ ЮЛИЯ КОНСТАНТИНОВНА – к.ю.н., доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин, Одинцовский филиал ГАОУ ВО «Московский Государственный Институт Международных Отношений (Университет) Министерства Иностранных Дел Российской Федерации», Россия.

УДК 349.2

Е.В. Фролова

СУДЕБНОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО: ЕГО МЕСТО И РОЛЬ В ГРАЖДАНСКОМ (АРБИТРАЖНОМ) ПРОЦЕССЕ

В ГПК РФ предусмотрена ст. 50 «Представители, назначаемые судом». Целью ее появления в законодательстве является создание гарантий защиты прав лиц, которые не могут сами отстаивать свои права, так как им неизвестно о возбуждении гражданского дела, а также тех лиц, которые в силу возраста или психического заболевания не могут полноценно себя защитить. Назначение представителя по ст. 50 ГПК РФ позволяет реализовать им гарантированное каждому Конституцией РФ право на судебную защиту (ст. 46), а также право на получение квалифицированной юридической помощи (ч. 1 ст. 48) [1]. Представительство в суде позволяет не только восполнить отсутствие заинтересованной стороны доверенным лицом, но и осуществить представление интересов участников процесса на должном профессиональном уровне.

Ключевые слова: *адвокат, представитель по назначению суда, гражданский процесс, судебное представительство.*

Деятельность судебного представителя в гражданском (арбитражном) судопроизводстве крайне важна, однако она все чаще реализуется лицами, не имеющими достаточных навыков и опыта в данной области. В связи с этим совершенно правомерен вопрос о допуске желающих к деятельности судебного (процессуального) представителя.

Судебный (процессуальный) представитель (далее представитель) - лицо, оказывающее на возмездной или безвозмездной основе услуги по представлению интересов физических и юридических лиц в рамках судебного процесса и имеющее надлежаще оформленные полномочия.

Процессуальное представительство было известно как римскому праву, так и дореволюционному отечественному законодательству. В настоящее время нормы о представительстве содержатся в основных кодексах и других нормативно-правовых актах. Отдельные общие черты, а также широкий ореол обитания правовых норм о представительстве, послужили основанием полагать существование комплексного межотраслевого / многоотраслевого института представительства. Так, М. Ю. Дороженко приходит к выводу о том, что институт представительства охватывает все нормы права, регулирующие отношения, в рамках которых одно лицо (представитель) оказывает юридическое содействие другому лицу (представляемому) в приобретении и реализации субъективных прав и обязанностей последнего в его отношениях с третьими лицами, включая определённые предписания конституционно-правового характера и нормы процессуальных отраслей права. Преобладающее место в указанном комплексном (многоотраслевом) институте занимают гражданско-правовые нормы [5, с. 16].

Анализируя вырисовывающуюся концепцию комплексного института представительства, следует обратиться к важному замечанию Е.Л. Невзгодиной о том, что до настоящего времени отсутствует общетеоретическое понятие представительства, легальное определение сущностных признаков представительства в отдельных отраслях права, кроме права гражданского, и многозначность этого термина в обиходном (а от себя добавим - законодательном) словоупотреблении [7, с. 48-49].

Представитель в гражданском и арбитражном процессе осуществляет свою деятельность в пределах предоставленных ему полномочий, в связи, с чем вопрос об их объеме имеет важное практическое значение и требует тщательного изучения. Согласно ст. 54 ГПК РФ [2], представитель вправе совершать от имени представляемого все процессуальные действия. Однако полномочия представителя на совершение так называемых распорядительных действий (подписание искового заявления, предъявление его в суд, передача спора на рассмотрение третейского суда и т.д.) должны быть специально оговорены в доверенности, выданной представляемым лицом. Соответственно для совершения указанных действий адвокату необходимо иметь уполномочивающую на их совершение доверенность, оформленную в установленном законом порядке.

© Фролова Е.В., 2017.

Научный руководитель: *Герасимова Наталья Николаевна* – доцент кафедры гражданского права и процесса Института государства и права, Тюменский государственный университет, Россия.

До сих пор в законодательстве не решены вопросы объема полномочий представителя по назначению суда, оплаты его труда за участие в гражданском деле, обязательности его явки в процесс. Как в теории, так и на практике не определено, в каких «других предусмотренных федеральным законом случаях», кроме прямо указанного в ст. 50 ГПК РФ, суду следует назначать адвоката, так как в законодательстве отсутствуют нормы, прямо предусматривающие возможность такого назначения. К тому же, несмотря на то, что ст. 50 ГПК РФ действует и применяется длительный срок, на практике не сложилось единого подхода к вопросу о том, когда место жительства ответчика считается неизвестным. Следует также отметить, что нередко судьи назначают адвоката из-за неизвестности места жительства не только ответчику, но и другим участникам процесса (третьим лицам, гражданам по делам о признании их безвестно отсутствующими). И такая практика, очевидно, нуждается в исследовании и оценке. Таким образом, в теории и на практике возникают трудности, связанные с толкованием и применением ст. 50 ГПК РФ, которые требуют выработки путей их решения. Остановимся на некоторых проблемных аспектах.

Действующим гражданским процессуальным законодательством не урегулированным остается вопрос об объеме полномочий адвоката - представителя по назначению (ст. 50 ГПК РФ). В настоящее время частично ответ на него дает Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19 декабря 2003 г. № 23 «О судебном решении», в п. 10 которого разъяснено, что суд не вправе при вынесении решения принять признание иска или признание обстоятельств, на которых истец основывает свои требования, совершенные адвокатом, назначенным судом в качестве представителя ответчика на основании ст. 50 ГПК РФ, поскольку это помимо воли ответчика может привести к нарушению его прав. Адвокат, являющийся представителем по назначению, вправе обжаловать решение суда в кассационном (апелляционном) порядке и в порядке надзора, поскольку он имеет полномочия не по соглашению с ответчиком, а в силу закона, и указанное право объективно необходимо для защиты прав ответчика, место жительства которого неизвестно [3].

Приведенные разъяснения хотя и проясняют некоторые возникающие в практике вопросы, связанные с объемом полномочий адвоката, выступающего в качестве представителя по назначению, но вызывают ряд замечаний. Во-первых, очевидно, что те положения, которые содержатся в данных разъяснениях, выходят за рамки толкования закона, и потому должны быть закреплены законодательно, посредством внесения соответствующих дополнений в ст. 50 ГПК РФ (если, разумеется, признать эти положения обоснованными). Содержащаяся же в постановлении ссылка на «объективную необходимость» признания наличия у адвоката, назначенного судом в качестве представителя, определенных полномочий распорядительного характера не может служить достаточным основанием для имеющей место здесь попытки восполнения фактического пробела в законодательстве.

Ряд авторов высказывают мнение, что адвокат, выступающий в качестве представителя по назначению, не вправе также заключать мировое соглашение [6, с. 195].

Во-вторых, не совсем понятной представляется позиция Пленума Верховного Суда РФ, который, с одной стороны, в абз. 6 п. 10 указанного постановления разъясняет, что суд не вправе при вынесении решения принять признание любых обстоятельств, на которых истец основывает свои требования, совершенное адвокатом, назначенным судом в качестве представителя ответчика на основании ст. 50 ГПК РФ, а с другой стороны, в предшествующем абзаце того же пункта постановления указывает, что при вынесения решения судам необходимо иметь в виду, что право признания обстоятельств, на которых другая сторона основывает свои требования, принадлежит и представителю стороны, участвующему в деле в её отсутствие, если это не влечет за собой полного или частичного признания иска, поскольку ст. 54 ГПК РФ, определяющая полномочия представителя, не требует, чтобы указанное право было специально оговорено в доверенности.

Таким образом, исходя из Постановления Пленума Верховного Суда РФ, адвокат, участвующий в судебном заседании в отсутствие представляемого им ответчика, место жительства которого известно, вправе, не признавая иска, если он не был специально уполномочен на то доверителем, признавать факты, положенные в основание иска, адвокат же, представляющий по назначению ответчика, место жительства которого неизвестно, такие факты, даже если они очевидны и подтверждены доказательствами, признавать не вправе. Однако, имеет ли в данном случае существенное значение, с точки зрения обеспечения защиты интересов не участвующего в разбирательстве дела ответчика, то обстоятельство, известно или неизвестно его место жительства, и почему охране интересов ответчика, место жительства которого неизвестно, должно быть уделено больше внимания, чем охране интересов ответчика, чье место жительства известно?

Необходимо учитывать и то, что зачастую в практике позиция адвоката, защищающего интересы ответчика, основывается не на отрицании выдвигаемых другой стороной фактов, а на иной их юридической квалификации. В связи с этим возникает вопрос, каким же образом в подобных ситуациях адвокат сможет защищать интересы отсутствующего ответчика, место жительства которого неизвестно, если, как полагает Верховный Суд РФ, он не вправе вообще признавать какие-либо обстоятельства, положенные в основание иска?

В-третьих, в нормах о представительстве, осуществляемом адвокатом по назначению, следовало бы закрепить не только полномочие на обжалование решения суда, но и некоторые другие полномочия. Так, в научной литературе правильно обращается внимание на целесообразность наделения такого представителя полномочием обжаловать определения суда первой инстанции [4, с. 110-111]. Кроме того, поскольку нередко интересы ответчика могут быть защищены только посредством предъявления встречного иска, нуждается в решении и вопрос о наделении в законодательном порядке представителя по назначению соответствующим полномочием, равно как и полномочием на изменение предмета встречного иска, а также на увеличение или уменьшение размера встречных исковых требований.

Основная проблема, возникающая здесь, связана с уплатой государственной пошлины, которая, как известно, должна уплачиваться на общих основаниях и при предъявлении встречного иска. Думается, что в законе можно было бы предусмотреть возможность принятия от адвоката, являющегося представителем ответчика по назначению, встречного искового заявления без его оплаты госпошлиной с последующим отнесением её суммы на счет проигравшей дело стороны. Очевидно, однако, что при отказе в удовлетворении встречного иска и неустановлении в последующем места жительства ответчика, данная сумма не будет возмещена государству, но подобные случаи, если и будут встречаться, то достаточно редко. Таким образом, становится явной необходимость законодательного определения объема специальных полномочий адвокатов, участвующих в процессе в качестве представителей по назначению.

По результатам исследования проблемных аспектов участия представителя по назначению суда в гражданском процессе, нами была предпринята попытка разработки предложений по совершенствованию действующего законодательства и рекомендаций правоприменителю.

Поскольку на практике отсутствует единое понимание того, в каких «других предусмотренных федеральным законом случаях» следует назначать адвоката, и права граждан, нуждающихся в защите, нередко остаются не защищенными, Верховному Суду РФ следует дать разъяснения, о каких случаях идет речь. Очевидно, к ним должны быть отнесены те случаи, для которых законом предусмотрено обязательное участие представителя, а у гражданина представитель отсутствует.

Так, действующим ГПК РФ не предусмотрена возможность назначения адвоката по ст. 50 ГПК РФ гражданам, в отношении которых возбуждаются дела о признании их безвестно отсутствующими. Между тем, такие случаи встречаются на практике, и назначение адвоката в этих случаях полностью соответствует целям представительства по назначению суда.

По аналогии, в ч. 3 ст. 278 ГПК РФ предлагается указать на рассмотрение дел о признании граждан безвестно отсутствующими или объявлении умершими с обязательным участием адвоката по назначению суда.

В статью 284 ГПК РФ предлагается внести дополнение о том, что дела о признании гражданина недееспособным рассматриваются с обязательным участием представителя. Кроме того, ст. 50 ГПК РФ следует дополнить случаем, когда интересы по делу законных представителей и представляемых ими недееспособных или не обладающих полной дееспособностью граждан противоречат друг другу.

Указанные нами предложения по совершенствованию отдельных норм ГПК РФ по вопросам обязательного участия судебного представителя по гражданским делам по назначению суда, в некотором смысле внесут свою лепту в развитие процессуального законодательства.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г.: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.: в ред. от 21 июля 2014 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2014. - № 30. - Ст. 4398.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2002. - № 46. - Ст. 4532.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19 декабря 2003 г. № 23 «О судебном решении» // Российская газета. - 26 декабря 2003 г. - Федеральный выпуск №3374 (0)

4. Гражданское процессуальное право: учебник / под ред. М. С. Шакарян. М., 2015.

5. Дороженко М. Ю. Гражданско-правовое регулирование представительства: проблемы теории и законодательства: автореф. дис. … канд. юрид. наук. - М., 2017.

6. Комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу Российской Федерации / под ред. В.М. Жуйкова, М.К. Треушникова. - М., 2013.

7. Невзгодина Е. Л. Представительство и доверенность по гражданскому праву России (Проблемы теории. Законодательство РФ. Вопросы правоприменительной практики) / под ред. В. Л. Слесарева. - Омск, 2015.

ФРОЛОВА ЕЛЕНА ВАЛЕРЬЕВНА - магистрант, Институт государства и права, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 347

Д.А. Хазеева

К ВОПРОСУ О СТРАХОВАНИИ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОЦЕНЩИКА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В статье рассматриваются проблемные вопросы страхования гражданской ответственности оценщика при осуществлении страховой деятельности, определяется правовая природа договора страхования деятельности оценщика, анализируются существенные условия и элементы договора.

Ключевые слова: *Договор страхования гражданской ответственности, оценочная деятельность, правовая природа договора, саморегулируемая организация.*

С развитием экономических отношений появляются неизвестные ранее риски, к которым в современной России относятся предпринимательские риски и риски, которые влекут страхование ответственности, включая и ответственность в профессиональной деятельности.

Длительное время в литературе ведется дискуссия о квалификации правовой природы договора страхования гражданской ответственности в профессиональной деятельности. Первая группа ученых усматривает в нем признаки предусмотренного в ст. 430 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) [1] договора в пользу третьего лица [3, с. 15]; а другие отмечают, что в силу формальных признаков данный договор не подпадает под эту категорию [4, с. 634].

Поводом к дискуссии послужило положение п. 3 ст. 931 ГК РФ, согласно которому договор страхования риска ответственности заключается в пользу третьих лиц (выгодоприобретателей).

Подобная формулировка соответствует положениям ГК РФ о договорах в пользу третьего лица, которые предполагают исполнение не контрагенту по договору, а указанному им лицу. Контрагент же имеет право требования только в случае, когда третье лицо, указанное им, отказалось от предоставленного ему права. Однако согласно договору страхования ответственности выгодоприобретателем всегда является лицо, которому был нанесен ущерб, независимо от того, кого указали в качестве выгодоприобретателя [7, с. 30].

В силу положений ГК РФ страхование гражданской ответственности, предоставляет собой разновидность имущественного страхования, объектом которого выступает риск ответственности по договору.

Порядок заключения договора страхования ответственности, помимо специализированного законодательства, регулируется ГК РФ, который содержит общие положения о страховании.

Как верно отмечает Н.В. Перепелкина [6, с. 115], если опираться на приведенные в законе определения договора страхования (ст. 929 и 934 ГК РФ), то его следует признать консенсуальным. Однако согласно ст. 957 ГК РФ договор страхования, если в нем не предусмотрено иное, вступает в силу в момент уплаты страховой премии или первого ее взноса, то есть налицо черты реального договора (п. 2 ст. 433 ГК РФ). Следовательно, договор, по общему правилу, должен считаться реальным. Однако в нем может быть предусмотрено, что он вступает в силу с момента достижения соглашения по всем существенным условиям. Тогда уплата страховой премии будет производиться во исполнение ранее заключенного сторонами консенсуального договора страхования.

К существенным условиям договора относятся:

- общее для всех гражданско-правовых договоров - условие о предмете;
- специальные для договора страхования гражданской ответственности: условие об интересе, подлежащем страхованию; условие о страховом случае; размер страховой суммы; срок договора.

Объектом страхования профессиональной ответственности выступают имущественные интересы оценщика, предоставляющего соответствующие услуги, при возникновении у него обязанности возместить не умышленно причиненный третьим лицам ущерб (вред), непосредственно связанный с профессиональными действиями застрахованного лица [5, с. 160].

© Хазеева Д.А., 2017.

Научный руководитель: *Перепелкина Наталья Владимировна* – кандидат юридических наук, доцент, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА МИНЮСТА РОССИИ), Поволжский институт (филиал), Россия.

Что касается страхового случая, отметим следующее: существует множество подходов к определению природы страхового случая, однако наиболее полным является, на наш взгляд, определение В.И. Серебровского: «Если опасность есть только возможность наступления известного события, от последствий которого совершается страхование, то страховой случай является уже событием наступившим» [8, с. 402].

Особенность страхования профессиональной деятельность состоит в том, что страховым случаем является не ущерб причиненный потерпевшему, а предъявление претензии страхователю в связи с ошибкой, допущенной при осуществлении профессиональной деятельности, которая привела к возникновению ущерба.

Страховая сумма представляет собой максимальную сумму, которую страховщик выплатит в качестве возмещения причиненного невиновными действиями застрахованного лица [2, с. 8].

Оценочная деятельность осуществляется в различных сферах, например в банковской деятельности при оценке объекта залога, потому при ошибке оценщика банковская организация может понести существенные убытки, например, если объект залога будет стоить гораздо меньше, чем определил оценщик.

Для предотвращения таких ситуаций и действуют правила об обязательном страховании гражданской ответственности оценщиков. Согласно закону об оценочной деятельности, убытки причиненные заказчику или третьим лицам в итоге использования итоговой величины стоимости объекта оценки, подлежат возмещению в полном объеме за счет имущества оценщика (оценщиков) или имущества юридического лица с которым у оценщика заключен трудовой договор, при условии, что вред причинен действиями (бездействиями) оценщика.[9]

В целях обеспечения имущественной ответственности, Закон об оценочной деятельности предусматривает следующие правила: саморегулируемая организация (далее – СРО) обязана заключить договор страхования ответственности оценщика, размер страховой суммы которого не может быть менее 300 тысяч рублей, компенсационный фонд формируется членами СРО, которые вносят обязательный членский взнос в размере не менее тридцати тысяч рублей.

Объектом страхования в данном случае выступают имущественные интересы, которые связаны с возможной ответственностью оценщика, по обязательствам, возникшим в результате причинения ущерба заказчику (третьим лицам) по договору заключенному на проведение оценки.

На наш взгляд, законодатель не совсем корректно определяет страховой случай, как вступившее в законную силу решение арбитражного суда или признанный страховщиком факт причинения ущерба. Поскольку из такого определения не ясно, почему в качестве варианта определения страхового случая называется именно признание его арбитражным судом. Например, если дело рассматривалось между заказчиком и оценщиком, то судебное решение не имеет юридической силы для третьего лица. Также возможна ситуация, когда страховщик вовсе не привлекался к участию в деле, однако, несмотря на это установленный судом ущерб будет являться страховым случаем. Такой подход представляется сомнительным, равно как и установление ущерба только арбитражным судом, а не судом общей юрисдикции. В связи с этим, предлагаем дополнить п. 2 ст. 24.7 Закона об оценочной деятельности следующим образом: «Страховым случаем … является установленный вступившим в законную силу решением арбитражного суда или суда общей юрисдикции … факт причинения ущерба действием (бездействием) оценщика….». Также закон отмечает, что выплата происходит в размере реального ущерба, установленного решением арбитражного суда, тем самым, неясным остается вопрос определения страховой выплаты, в случае, когда причинение ущерба было признано страховщиком.

Возмещению подлежит только реальный ущерб, а срок заключения договора составляет не менее одного года, при этом дополнительно устанавливается, что ущерб возмещается в пределах срока исковой давности. Это норма представляется излишней, поскольку дублирует уже существующие правила, закрепленные законодательно.

Таким образом, можно сделать вывод о необходимости страхования ответственности оценщика, однако многие формулировки Закона об оценочной деятельности о страховании ответственности оценщика представляются недостаточно конкретными.

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федеральный закон от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ (с изм. от 28 марта 2017 г.) // Российская газета. – 1994. – 8 декабря; 2017. – 31 марта.

2.Балашова Л.В. Нормативно-правовые основы обязательного страхования профессиональной // Право и экономика. – 2010. - № 5. – С. 8-11.

3.Бартош В. К вопросу о квалификационной принадлежности договора страхования риска гражданской ответственности // Юридический мир. – 2003. – № 9. – С. 15–21.

4.Брагинский М. И. , Витрянский В.В. Договорное право: В 3 кн. Кн. 3. Договоры о выполнении работ и оказании услуг – М.: Статут, 2005. – 1004 с.

5.Кузнецов, К.В. Правовые проблемы страхования ответственности при осуществлении профессиональной деятельности / К.В. Кузнецов // Вестник Волгоградского государственного университета. - 2010. - № 1. – С. 157-160.

6.Перепелкина Н.В., Смагина И.А. Гражданское право: Особенная часть: учеб. пособие. – Саратов: Поволжский институт управления им. П.А. Столыпина, 2014. – 160 с. С. 115-116.

7.Рахмилович В. А. Новые виды страхования в Гражданском кодексе // Юридический мир. – 1997. - № 12. – С. 30-33.

8.Серебровский В.И. Избранные труды по наследственному и страховому праву – М.: Статут, 2007. – 702 с.

9.Федеральный закон от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ (с изм. от 5 июля 2016 г.) «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» // Российская газета. – 1998. – 6 августа; 2016. – 21 июля.

ХАЗЕЕВА ДИЛЯРА АЙРАТОВНА – магистрант юридического факультета, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА МИНЮСТА РОССИИ), Поволжский институт (филиал), Россия.

УДК 330

Е.О. Четверикова

ПРАВО ГРАЖДАН НА СВОБОДНЫЙ ДОСТУП К ИНФОРМАЦИИ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ КАК ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА

В статье рассматриваются вопросы обеспечения права доступа к информации о деятельности органов государственной власти и местного самоуправления. Предложено включить "раскрытие информации" в число форм обеспечения доступа к информации и закрепить в Федеральном законе "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" в следующей форме: "Раскрытие информации - это обеспечение ее доступности всем заинтересованным в этом лицам независимо от целей получения данной информации в соответствии с требованием закона".

Ключевые слова: *право на информацию, открытые данные, раскрытие информации, органы власти.*

Первостепенное значение для гарантии обеспечения права доступа к информации имеет необходимость признания со стороны государства, что основные обладатели общественно значимой информации - государственные органы и органы местного самоуправления - должны использовать эту информацию в интересах своих граждан.

Презумпция информационной открытости основывается на положении о том, что информация, составляющая общественный интерес, должна быть доступна общественности. Реализация свободного потока информации напрямую связана с правом на информацию и основанном на нем общественном контроле.

Информационная прозрачность деятельности государственных органов, с одной стороны, подстегнет граждан внимательнее следить за их деятельностью, с другой стороны, не оставит должностным лицам места для коррупционного маневра или элементарной халатности.

В Федеральном законе "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" заложены основные положения права на информацию. Подчеркивается свобода поиска и получения любой информации в любых формах и из любых источников при условии соблюдения требований закона. [1]

Этим же законом предусмотрены две формы доступа к информации: предоставление и распространение. При этом под предоставлением информации понимаются действия, направленные на получение информации определенным кругом лиц или передачу информации определенному кругу лиц; распространение информации - действия, направленные на получение информации неопределенным кругом лиц или передачу информации неопределенному кругу лиц.

Таким образом, доступ к информации о деятельности органов власти должен обеспечиваться не только возможностью получить такую информацию по запросу, но и обязанностью соответствующих органов власти распространять определенную ее часть среди неопределенного (неограниченного) круга лиц.

Но в российском законодательстве наряду с вышеописанными формами обеспечения доступа к информации также используется термин "раскрытие информации". Обладатель информации вправе определять режим доступа к такой информации. При этом ограничить доступ к такой информации обладатель может в любых целях, которые могут принести ему выгоду любого характера. Но в силу ряда обстоятельств может потребоваться раскрытие информации ее обладателем. К отличительным признакам раскрытия информации можно отнести следующие. Во-первых, раскрытие всегда происходит на основании требований нормативного правового акта. Во-вторых, доступ к раскрываемой информации не ограничен положениями нормативного правового акта, а лишь волей обладателя такой информации в силу какой бы то ни было необходимости. В-третьих, раскрытие всегда производится с определенной целью - обеспечение общественных интересов.

© Четверикова Е.О., 2017.

Научный руководитель: *Борисов Ян Евгеньевич* – кандидат юридических наук, доцент, Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) Оренбургский институт (филиал), Россия.

Также понятие раскрытия информации применяется, когда речь идет об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления. Правоотношения здесь регулируются Федеральным законом "Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления", который термин "раскрытие информации" не включает. Одним из направлений реализации обеспечения доступа к информации, которой обладают органы власти, является концепция открытых данных. [2]

Открытые данные - это информация о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления, размещенная в сети Интернет в виде массивов данных в формате, обеспечивающем их автоматическую обработку для повторного использования без предварительного изменения человеком (машиночитаемый формат) и на условиях ее свободного (бесплатного) использования. [3]

Повышение открытости органов власти позволяет достичь сразу нескольких целей. Во-первых, сделать государство более демократичным, информационно открытым для граждан. Во-вторых, повысить эффективность деятельности государственного аппарата. В-третьих, установить общественный контроль над властью.

Только общественный контроль позволяет повысить ответственность государственных и муниципальных служащих за свою деятельность, делает более эффективной борьбу с коррупцией, растратами, со злоупотреблением должностным положением. [4]

Таким образом, предлагается включить "раскрытие информации" в число форм обеспечения доступа к информации и закрепить в Федеральном законе "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" в следующей форме: "Раскрытие информации - это обеспечение ее доступности всем заинтересованным в этом лицам независимо от целей получения данной информации в соответствии с требованием закона".

Право на доступ к информации является основой осуществления общественного контроля за деятельностью органов государственной власти и органов местного самоуправления. Отказ в предоставлении информации может быть обжалован в вышестоящий орган или вышестоящему должностному лицу либо в суд.

В качестве примера судебного обжалования бездействия государственного органа, обязанного обеспечить доступ к социально значимой информации, можно привести дело N 2-583/06 от 20 февраля 2006 г.

Красногвардейский районный суд Санкт-Петербурга признал незаконным бездействие Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии (Ростехрегулирования) и обязал это Федеральное агентство обеспечить на своем официальном сайте (www.gost.ru) публикацию текстов национальных стандартов и общероссийских классификаторов, которые до этого фактически не были опубликованы. На практике вместо того, чтобы предоставить потребителям свободный доступ к этой информации, на сайте Ростехрегулирования содержалась ссылка на возможность приобретения указанной информации с помощью определенных коммерческих структур (интернет-магазинов ФГУП "СТАНДАРТИНФОРМ" и фирмы "ИНТЕРСТАНДАРТ"). При этом не только нарушались права граждан, но и создавались условия для проявления коррупции.

Анализ принятых нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти показывает, что в настоящее время далеко не всеми государственными органами разработаны и приняты соответствующие документы. Представляется, что подробная регламентация процесса доступа граждан и организаций к информации о деятельности конкретного федерального органа исполнительной власти, учитывающего специфику его функционирования, является необходимым условием повышения прозрачности его деятельности.

Ежегодно экспертами проектного центра «Инфометр» (ООО "ИРСИ") оценивается уровень открытости информации о деятельности федеральных и региональных органов исполнительной власти, представленной на их официальных сайтах. [5]

Так, Итоговое исследование за 2015 год показало, что далеко не все региональные сайты и разделы открытых данных содержат корректные наборы, которые в дальнейшем могли бы использовать разработчики приложений.

Аудит открытых данных высших региональных органов исполнительной власти в 2015 году проводился по 86 параметрам. По итогам первичной оценки средний показатель открытости составлял 30,2%. По результатам двух циклов взаимодействия с представителями в течение года этот показатель увеличился до 36,6%.

По итогам исследований в 2015 году сразу органы власти трёх регионов - Томской, Тульской и Ульяновской областей - добились максимальной оценки в цикле открытых данных.

Более 10 регионов существенно улучшили собственные порталы и разделы с открытыми данными за последний год, среди них: Томская, Московская, Пензенская, Брянская, Костромская области, Пермский, Камчатский, Красноярский края, Республики Татарстан, Башкортостан, Коми)

Пермский край и Сахалинская область благодаря выполнению рекомендаций сумели повысить свою оценку более чем на 40%, заняв 4 и 7 места в рейтинге.

Однако, несмотря на некоторое улучшение ситуации с открытыми данными на сайтах региональных правительств и администраций, у 10 ВРОИВ полностью отсутствуют открытые данные (в прошлом году таких было 20).

В числе регионов, которые не публикуют открытых данных и не создали и не используют доступных площадок для публикаций находятся: Еврейская автономная область, Магаданская область, Оренбургская область, Чукотский Автономный округ, Чеченская Республика, Республика Хакасия, Рязанская область, Республика Ингушетия, Кировская область.

Проблемами, выявленными в ходе исследования, явилось то, что не опубликованы первоочередные наборы открытых данных. Региональные власти до сих пор не осознали необходимость размещения наборов данных, которые Правительство РФ признало первоочередными к опубликованию. Размещению подлежат всего 16 наборов данных, утвержденных распоряжением Правительства №1187-р. На сайте Правительства Пензенской области всего 1 такой набор, общее число наборов данных - 2.

Публикуются некачественные наборы. Размещение данных порой не соответствует установленным Правительственной комиссией правилам. Отсутствуют необходимые файлы, используются неверные форматы, а опубликованные файлы могут быть пустыми или заполнены бессмыслицей. Например, Кабардино-Балкария размещает набор о реестре лицензий на медицинскую деятельность, но внутри обнаруживается случайный набор цифр.

Не налажено взаимодействие с разработчиками приложений. Перечисленные выше ошибки в опубликованных открытых данных не дают возможности создавать качественные электронные приложения. Для исправления ситуации необходимо наладить взаимодействие с разработчиками общественно полезных сервисов и приложений на базе открытых данных. К сожалению, работа в этом направлении ведется единицами. В Тульской области создан совет по открытым данным, куда вошли представители разработчиков. В Москве проводятся хакатоны (англ. hackathon, от hack (см. хакер) и marathon — марафон) — форум разработчиков, во время которого специалисты из разных областей разработки программного обеспечения (программисты, дизайнеры, менеджеры) сообща работают над решением какой-либо проблемы, где каждый может попробовать сделать интересное приложение на основе открытых данных. Правительство Санкт-Петербурга размещает приложения на основе своих открытых данных.

Проанализировав федеральное законодательство, нормативные правовые акты некоторых субъектов Российской Федерации, а также научные материалы открытых источников, можно выделить следующие возможные способы доступа к информации о деятельности государственных органов:

1) обнародование (опубликование) информации;

2) размещение информации в информационно-телекоммуникационных сетях (в том числе в Интернете);

3) размещение информации в общественно доступных местах (на стендах, досках объявлений и т.п.);

4) ознакомление с документами государственных органов;

5) присутствие на заседаниях государственных органов;

6) предоставление информации по запросу.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 19.12.2016) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации"

2. Федеральный закон от 09.02.2009 N 8-ФЗ (ред. от 09.03.2016) "Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления"

3. http://ar.gov.ru/inform_otkritost_05_otkritii_dannie/index.html (дата обращения: 07.2017)

4. Терещенко Л.К. Доступ к информации: правовые гарантии // Журнал российского права. - 2010. - № 10. - С. 46-53.

5.http://www.infometer.org/ (дата обращения 18.07.2017).

ЧЕТВЕРИКОВА ЕЛИЗАВЕТА ОЛЕГОВНА – магистрант, Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) Оренбургский институт (филиал), Россия.

Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются **в отдельных файлах** по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца – 0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху – 2, справа и снизу – 1, 5.

Структура текста:

- **Сведения об авторе/авторах:** имя, отчество, фамилия.
- **Название статьи.**
- **Аннотация** статьи (3-5 строчек).
- **Ключевые слова** по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- **Основной текст статьи.**

Страницы **не нумеруются**!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками **черного и серого цветов.**

Формулы выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле)**:

- имя, отчество, фамилия (полностью),
- место работы (учебы), занимаемая должность,
- сфера научных интересов,
- адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
- адрес электронной почты,
- контактный телефон,
- название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
- необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com
Мы ждем Ваших статей! Удачи!

Для записей